



## การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ

### วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์ ครั้งที่ ๑

“การวิจัยเพื่อการพัฒนา เพยแพร’ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม”

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development,  
Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

Phanomwan College of Technology

16-17 กรกฎาคม 2559

ณ โรงแรมสีมาธานี นครราชสีมา

วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์

ร่วมกับ สำนักงานคณะกรรมการวิจัยแห่งชาติ  
มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา  
กระทรวงอุตสาหกรรม  
หอการค้าจังหวัดนครราชสีมา  
สมาคมนักวิจัย

กลุ่มวิชาที่นำเสนอผลงานวิจัยทั้งภาคบรรยายและภาคโปสเตอร์

- กลุ่มสาขาวิชานุชยศาสตร์ สังคมศาสตร์ และ เศรษฐศาสตร์
- กลุ่มสาขาวิชาภาษาศาสตร์และเทคโนโลยี



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development Dissemination and Modern Technology Relaying to Society



วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์

เรื่อง ผู้ทรงคุณวุฒิได้อ่านบทความ

ระดับชาติ ครั้งที่ 1

“การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม”

ณ โรงแรมสีมาрапานี จ.นครราชสีมา

Phanomwan College of Technology

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development,

Dissemination and Modern Technology Relay to Society

วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์กำหนดให้มีการจัดการประชุมวิชาการนำเสนอผลงานวิจัยระดับชาติครั้งที่ 1 วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์ “การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม” ประกอบด้วย

3. งานวิจัยและสร้างสรรค์ด้านมนุษยศาสตร์และสังคมศาสตร์ และเศรษฐศาสตร์(Humanities, Social Sciences and Economics)

4. งานวิจัยและสร้างสรรค์ด้านวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี (Science and Technology)

ซึ่งกำหนดจัดขึ้น ในวันที่ 16-17 กรกฎาคม พ.ศ. 2559 เวลา 08.00 – 18.00 น. ณ โรงแรมสีมาрапานี เพื่อให้การจัดการประชุมวิชาการนำเสนอผลงานวิจัยระดับชาติดังกล่าว ผู้ทรงคุณวุฒิได้อ่านบทความ ดังต่อไปนี้

ผู้ทรงคุณวุฒิอ่านบทความ

ผู้ทรงคุณวุฒิภายนอก

#### กลุ่มวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี

1. ศาสตราจารย์ ดร.นพ.อัมม์ทิวัต์ นราธัตన์วันชัย
2. รองศาสตราจารย์ ดร.พิพัฒน์ อุਮตพายา
3. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ปรีชา ขันติโภณล
4. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ยุวดี รอดจากภัย
5. ดร.ภก.กานต์ วงศ์ศุภสวัสดิ์
6. ดร.ยงยุทธ สรวนชน

- มหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง  
มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลอีสาน  
มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลอีสาน  
มหาวิทยาลัยบูรพา  
มหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง  
มหาวิทยาลัยราชภัฏไไลอ่องกรณ์ในพระบรมราชูปถัมภ์

#### กลุ่มนุษยศาสตร์ สังคมศาสตร์และเศรษฐศาสตร์

1. ศาสตราจารย์ สุมาลี สังข์ศรี
2. รองศาสตราจารย์ ดร. รุ่งโรจน์ พุ่มริเว
3. รองศาสตราจารย์ ดร.กฤตกรณ์ ประทุมวงศ์
4. รองศาสตราจารย์ ดร.พิทักษ์ ศิริวงศ์
5. รองศาสตราจารย์ ดร.ประสะพชัย พสุวนนท์
6. รองศาสตราจารย์ ดร.รักษา รัตน์พงศ์พร
7. รองศาสตราจารย์ ดร.ไฟโรจน์ วีไلنุช

- มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมาธิราช  
มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี  
มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี  
มหาวิทยาลัยศิลปากร  
มหาวิทยาลัยศิลปากร  
มหาวิทยาลัยรามคำแหง  
มหาวิทยาลัยหอการค้า



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

8. รองศาสตราจารย์ ประทุมวรรณ อุดมสุวรรณกุล	ข้าราชการบำนาญ
9. รองศาสตราจารย์ บุศย์ วิสุทธิ	มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี
10 รองศาสตราจารย์นินิดา สวัสดิพงษ์	มหาวิทยาลัยสวนดุสิต
11.รองศาสตราจารย์ วิวัฒน์ เอี่ยมไพรawan	มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี
12. รองศาสตราจารย์ ดิเรก ทองอรุณ	มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี
13. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.รัฐนันท์ พงศ์วิริทธิ์ร	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา
14. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ธีระ กลุ่มน้ำดี	มหาวิทยาลัยบูรพา
15. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ธีระวัฒน์ จันทึก	มหาวิทยาลัยศิลปากร
16. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ประพิราร์ ธนาภักษา	มหาวิทยาลัยเนตรศิริ
17. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. สุภากร ภิณุโณอัจฉริยินดา	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลลัตน์โภสินทร์
18. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ธิติมา พลับพึง	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลลัตน์โภสินทร์
19. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ปิยพงศ์ พลับพึง	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลลัตน์โภสินทร์
20. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.สัมพันธ์ จันทร์ดี	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลลัตน์โภสินทร์
21. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.มนัสสินี บุญมีเครื่องส่ง	มหาวิทยาลัยศิลปากร
22. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ทรงพร หาญสันติ	มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์
23. อาจารย์ ดร.วรรษพร อารยะพันธ์	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
24. อาจารย์ ดร.ประพิมพ์ สุธีสินนนท์	มหาวิทยาลัยศิลปากร
25. อาจารย์ ดร.ปิยพล ไพรจิตร	มหาวิทยาลัยศิลปากร
26. อาจารย์ ดร.วิจิพน์ ชุมแก้ว	มหาวิทยาลัยศิลปากร
27. อาจารย์ ดร.สิริชัย ดีเลิศ	มหาวิทยาลัยศิลปากร
28. อาจารย์ ดร.ปวีณ นราเมธุกุล	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลลัตน์โภสินทร์
29. อาจารย์ ร้อยตรี ดร.บุญช่วย แจ้งเจชฉาย	มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี
30. อาจารย์ ดร. กานต์ ศรีวิภาสกิต	มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี
31. อาจารย์ ดร.ปิยะ นาควัชระ	มหาวิทยาลัยบูรพา
32. อาจารย์ ดร.ยุทธภูมิ มีประดิษฐ์	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
33. อาจารย์ ดร.วิทยา ศิริพันธ์วัฒนา	มหาวิทยาลัยสวนดุสิต
34. อาจารย์ ดร. เพชรรัตน์ เจิมรอด	มหาวิทยาลัยสวนดุสิต
35. อาจารย์ ดร.พิสิษฐ์ มนีโชติ	มหาวิทยาลัยศิริราช
36. อาจารย์ ดร. จุไรรัตน์ ดวงจันทร์	มหาวิทยาลัยพยาบาลพระจอมเกล้า
37. อาจารย์ ดร.สมปอง รักษារมร	มหาวิทยาลัยราชภัฏนครศรีธรรมราช
38. อาจารย์ ดร.ปิยวรรณ ศิริประเสริฐศิลป์	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
39. ดร.ณรงค์ ศรีเกรียงทอง	บริษัท โนเมเด้นค่าสอินเตอร์เนชั่นแนลคอสมेटิคส์ จำกัด
40. ดร.ธงชัย ห่องมา	กองทุนบำเหน็จบำนาญข้าราชการ
41. ดร.บุรณิน รัตนสมบัติ	บริษัท ปคท. จำกัด (มหาชน)
42. ดร.กฤษฎา โสภาค	บริษัท อาภลฟูดส์ โพธชลสชีง จำกัด
43. ดร.ภานุพันธ์ โอพารกิจไพบูลย์	บริษัท เอชจีเอสที ประเทศไทย จำกัด



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

## ผู้ทรงคุณวุฒิภายใน

### กลุ่มนักวิชาการ ลังคมศาสตร์และเศรษฐศาสตร์

1. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.วิเชียร อุ่นเรือน
2. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.วิชุลย์ ลีอมงคล
3. ดร.พิชัย สารภักดี
4. ดร.พีรพงษ์ ตั้งก้องเกียรติ

วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์  
วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์  
วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์  
วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์

### หน้าที่และความรับผิดชอบ

1. พิจารณาผลงานจากผู้นำเสนอบทความเพื่อนำเสนอแบบบรรยาย หรือ โปสเตอร์
2. ทำรายงานสรุปผลนำเสนอต่อที่ประชุมกองบรรณาธิการและคณะกรรมการจัดประชุม

สั่ง ณ วันที่ 15 กรกฎาคม พ.ศ.2559

(ดร.พิศิษฐ์ สิริรักษ์)  
อธิการบดีวิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การจัดยกระดับการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

คุณค่าตราสินค้าและภาพลักษณ์ตราสินค้าที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภค

นาฬิกาข้อมืออีห้อ CASIO รุ่น G-SHOCK ในสมาชิกกลุ่ม G-SHOCK

THAILAND LOVER

Brand Equity and Brand Image Related to Consumer's Brand Loyalty of  
CASIO G-SHOCK's Watch of G-SHOCK Thailand Lover's Group.

การ์ดีชิดา เทอดตระกูลรัตน์\*, นันทน์ภัส พูลสวัสดิ์\*\*, จอมภัก คลังระหัด\*\*\*

Kranthida Terdthakulrut\* Nunnaput Pulsawat\*\* Jompuk Krungrahut\*\*\*

### บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีจุดประสงค์เพื่อศึกษาถึงปัจจัยที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือห้อคาสิโอ รุ่นเจ็ช็อก ในสมาชิกกลุ่ม เจ็ช็อก ไทยแลนด์ เลิฟเวอร์ ได้แก่ คุณค่าตราสินค้า และภาพลักษณ์ตราสินค้า โดยมีกลุ่มตัวอย่างในการวิจัย ดือ ผู้ที่เคยใช้นาฬิกาข้อมือห้อคาสิโอ รุ่นเจ็ช็อก ในสมชิกกลุ่ม เจ็ช็อก ไทยแลนด์ เลิฟเวอร์ จำนวนทั้งสิ้น 400 คน โดยใช้แบบสอบถามในการเก็บรวบรวมข้อมูล และมีค่าสัมประสิทธิ์ความเชื่อมั่น 0.886 สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ ร้อยละค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และ การวิเคราะห์ทดสอบโดยเชิงพหุ

จากผลการวิจัยพบว่า คุณค่าตราสินค้านาฬิกาข้อมือห้อคาสิโอ เจ็ช็อก ในด้านรับรู้ตราสินค้า ด้านรับรู้คุณภาพ และด้านความสัมพันธ์กับตราสินค้า โดยรวมอยู่ในระดับปานกลางที่ค่า R = 0.749 ระดับนัยสำคัญ 0.05

ภาพลักษณ์ตราสินค้านาฬิกาข้อมือห้อคาสิโอ เจ็ช็อก ในด้านคุณสมบัติ ด้านคุณประโยชน์ ด้านคุณค่า ด้านวัฒนธรรม ด้านบุคลิกภาพ และด้านผู้ใช้ โดยรวมอยู่ในระดับมากที่ค่า R = 0.985 ระดับนัยสำคัญ 0.05

คำสำคัญ : คุณค่าตราสินค้า, ภาพลักษณ์ของตราสินค้า, ความจงรักภักดี

\* นักศึกษาระดับปริญญาตรี หลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

\*\* อาจารย์ ภาควิชาบริหารธุรกิจ คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

\*\*\* อาจารย์ ภาควิชาบริหารธุรกิจ คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

### Abstract

The object of this research is to study factors (Brand Equity, Brand Image) related to consumer's brand loyalty of G-Shock Thailand Lover's Group. The sample size for this study is 400 customers. The questionnaire is used for data collection. The statistical analysis method were Percentage, Mean, Standard multiple regression analyzed.

Brand Equity of Casio G-Shock's Watch is average in term of Brand awareness, Perceived quality and Brand association were average level as R value was 0.749 at significance level of 0.05.

Brand image of Casio G-Shock's Watch is in term of attributes, benefits, values, cultures, personality and users are at high levels as R value was 0.985 at significance level of 0.05.

**Keywords:** Brand equity, Brand image, Brand loyalty



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

## บทนำ

ในปัจจุบัน นาฬิกามีบทบาทมากกว่าการบอกเวลา ด้วยคุณสมบัติที่มากขึ้น ไม่ว่าจะเป็นการจับเวลา เป็นนาฬิกาโลก หรือแม้กระทั่งเป็นเข็มทิศ ทำให้นาฬิกาในปัจจุบันมีความต้องการจากผู้บริโภค หลากหลายประเภทตั้งแต่นักธุรกิจไปจนถึงนักกีฬา ซึ่งนาฬิกาที่มีความสามารถหลากหลายรูปแบบนั้น มีผู้ผลิตเพียงไม่กี่ราย ในโลก หนึ่งในนั้นคือนาฬิกาจากประเทศไทย ญี่ปุ่น ภายใต้ตราสินค้าคาสิโอ จีช็อก (CASIO G-SHOCK)

คาสิโอ จีช็อก(CASIO G-SHOCK) สามารถรองใจคนทั่วโลกด้วยรูปลักษณ์ การออกแบบที่ดูแลคลาส สีสันที่ดูโดดเด่น รัสตุที่ทนทานต่อสภาพภูมิอากาศและภูมิประเทศในหลากหลายรูปแบบ นอกจากนี้ยังมี ราคาที่ผู้คนระดับกลางขึ้นไปสามารถเข้าถึงได้ นอกจากรูปลักษณ์ภายนอกแล้ว ตราสินค้าคาสิโอ จีช็อก(CASIO G-SHOCK) นั้น ถือว่าเป็นตราสินค้าระดับโลกในความเที่ยงตรงของนาฬิกา ทำให้ผู้บริโภคเกิดความเชื่อใจและมีความภักดีต่อตราสินค้าคาสิโอ จีช็อก (CASIO G-SHOCK) โดยในปัจจุบันมีจานวนในประเทศไทย หลากหลายรุ่นอย่างทำให้ผู้บริโภคไม่ทางเลือก

ในการซื้อสินค้ามากกว่าในอดีต ส่งผลให้ผู้บริโภคในประเทศไทยได้รับรู้ถึงคุณภาพและเกิดความภักดีต่อนาฬิกายี่ห้อนี้

ตลาดรวมของนาฬิกาทั้งหมดในภูมิภาคและตลาดรวมของนาฬิกาคาสิโอบนภูมิภาคและประเทศไทยว่า ธุรกิจการผลิตและจำหน่ายนาฬิกาในภูมิภาคเอเชีย ยังคงเติบโตได้อีกมาก เพราะมีความต้องการจากกลุ่มผู้บริโภคอย่างต่อเนื่อง ทั้งนี้ประเทศไทย จึงนับเป็นอีกตลาดหนึ่งในภูมิภาคเอเชียที่คาสิโอบนคุณภาพ เนื่องจากนาฬิกาคาสิโอบนสามารถรองส่วนแบ่งเป็นอันดับหนึ่งของตลาดนาฬิกาที่พัฒนาในประเทศไทย และมียอดขายเติบโตอย่างต่อเนื่อง อีกทั้งยังมีคนไทยรุ่นใหม่ที่คล่องแคล่วและเป็นผู้นำแฟชั่น นาฬิกา จีช็อก จำนวนมาก (<http://www.siamsport.co.th/Organize.asp?O=2410>)

อย่างไรก็ตาม คาสิโอ จีช็อก(CASIO G-SHOCK) มีฐานผู้บริโภคทั่วโลกรวมถึงประเทศไทยอยู่แล้ว ด้วยจุดเด่นของผลิตภัณฑ์ที่มีคุณสมบัติ ไม่ว่าจะเป็นรูปแบบที่แตกต่าง คุณสมบัติการทำงาน ความแข็งแรงทนทาน และการออกแบบที่มี



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

การพัฒนามาอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้เกิดความภักดีต่อผู้บริโภค

ดังนั้นจากเหตุผลดังกล่าวทำให้ผู้วิจัยสนใจที่จะศึกษาถึงความภักดีของผู้บริโภคที่มีต่อตราสินค้า คาสิโอ จีช็อก (CASIO G-SHOCK) โดยเลือกศึกษาจาก สมาคมกีฬา G-SHOCK THAILAND LOVER ซึ่งเกิดจากผู้ที่สนใจคลังไกด์ผลิตภัณฑ์ จึงเป็นแนวทางสำคัญในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ ทราบถึงตลาดในปัจจุบัน และความภักดีของผู้บริโภคที่มีต่อตราสินค้า คาสิโอ จีช็อก (CASIO G-SHOCK) ใน สมาคมกีฬา G-SHOCK THAILAND LOVER วัตถุประสงค์ของการวิจัย

เพื่อศึกษาคุณค่าตราสินค้าและภาพลักษณ์ตราสินค้าที่สัมพันธ์กับความจริงภักดีของผู้บริโภคนานพิการข้อมูลห้องค่าสิอุรุจีช็อกในสื่อออนไลน์ของสมาคมกีฬา G-SHOCK THAILAND LOVER

### แนวคิด ทฤษฎี กรอบแนวคิด

#### 1. แนวคิดและทฤษฎีที่เกี่ยวข้องกับคุณค่าตราสินค้า

คุณค่าในตราสินค้า(Brand Equity) หมายถึง คุณค่าที่มีอยู่ในตราสินค้าที่มีชื่อเสียง (Schiffman; & Kanuk. 1994, 658) เป็นลักษณะที่แสดงถึงการยอมรับผลิตภัณฑ์

ใหม่ การจัดสรรพื้นที่ในการวางสินค้าที่ดีกว่าคุณค่าและคุณภาพที่รับรู้ในด้านของการส่งเสริมการขายจะมีผลทำให้ผู้บริโภคเกิดความสัมสัม ดังนั้นนักการตลาดจะต้องสร้างความเข้มแข็งให้กับตราสินค้าเพื่อเพิ่มคุณค่า และกระตุ้นความภักดีต่อตราสินค้าของผู้บริโภค

เตี๊ย วงศ์มนษา(2540, 43)ได้ให้ความหมายไว้ว่าคุณค่าของตราสินค้า (Brand Equity) หมายถึง การที่ตราสินค้าของบริษัทมีความหมายเชิงบางในสายตาของลูกค้า ซึ่งเป็นผู้ซื้อ (Bovee; & Others. 1995:2) กล่าวคือ การที่คนมีความรู้เกี่ยวกับตราสินค้ามีผลในการสร้างความแตกต่างให้ตราสินค้าโดยคุณค่าของตราสินค้าจะเกิดขึ้นก็ต่อเมื่อผู้บริโภคคุ้นเคยกับตราสินค้ามีความรู้สึกที่ดีต่อตราสินค้าอย่างนั้นคง

#### 2. แนวคิดและทฤษฎีที่เกี่ยวข้องกับภาพลักษณ์ตราสินค้า

โคตเลอร์ (Kotler, 2003) อธิบายความหมายของตราสินค้าไว้ว่า การสร้างตราสินค้าเป็นเรื่องสำคัญในกลยุทธ์ทำให้สามารถกำหนดราคาตราสินค้าได้สูง โดยให้ 6 คำนิยามตราสินค้าว่าเป็นชื่อวัสดุเครื่องหมายสัญลักษณ์ หรือการออกแบบหรือสิ่งเหล่านี้



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

รวมกัน เพื่อใช้ระบุว่าสินค้าหรือบริการเป็น  
ของกลุ่มผู้ขายรายใดและเพื่อแสดงความ  
แตกต่างจากคู่แข่งขัน ดังนั้นตราสินค้าจึงปั่ง  
บอกถึงตัวผู้ขายหรือผู้ผลิตภัยให้กูหามาย  
เครื่องหมายการค้า ผู้ขายได้รับสิทธิ์หากขาด  
ให้เป็นผู้ใช้ชื่อตราสินค้าแต่เพียงผู้เดียวตลอด  
กาล โดยตราสินค้าแตกต่างจากสินทรัพย์อื่น  
และมีความซับซ้อน สามารถสื่อความหมาย  
ได้ 6 ด้าน ดังนี้

1. คุณ สมบัติ (Attributes) ตรา  
สินค้าทำให้นึกถึงคุณสมบัติที่ชัดเจนของ  
ผลิตภัณฑ์

2. คุณ ประโยชน์ (Benefits)  
คุณสมบัติต้องให้ความหมายออกมาเป็น  
คุณประโยชน์ตามหน้าที่และทางอารมณ์  
 เช่น ความทันทัน แสดงให้เห็นคุณประโยชน์  
 ตามหน้าที่การใช้งาน

3. คุณค่า (Value) ตราสินค้าบ่งบอก  
บางสิ่งบางอย่างเกี่ยวกับคุณค่าของผู้ผลิต

4. วัฒนธรรม (Culture) ตราสินค้า  
อาจเป็นตัวแทนของวัฒนธรรม

5. บุคลิกภาพ (Personality) ตรา  
สินค้าที่บ่งชี้ถึงบุคลิกภาพของสินค้าว่ามี  
บุคลิก

6. ผู้ใช้ (User) ตราสินค้าที่ให้เห็นถึง  
ประเภทของผู้บริโภคที่ซื้อหรือใช้ สามารถ

ตอบสนอง ความต้องการของผู้บริโภค<sup>1</sup>  
กลุ่มเป้าหมายได้ในแบบของประสิทธิภาพ  
(Performance)

3. แนวคิดและทฤษฎีที่เกี่ยวข้อง  
กับความภักดีในตราสินค้า

Assael (1998) กล่าวว่า ความภักดี  
ต่อตราสินค้าเป็นสิ่งที่ลูกค้ามีทัศนคติที่ดีต่อ<sup>2</sup>  
ตราสินค้า ซึ่งส่งผลให้ลูกค้าซื้อสินค้านั้นอีก  
หลายครั้ง เนื่องจากลูกค้าได้เรียนรู้ว่าสินค้า  
ของตราสินค้านั้นสนองความต้องการ และ<sup>3</sup>  
ทำให้ลูกค้าเกิดความพอใจ จากการทบทวน  
แนวคิดของ (Aaker, 2002) พบว่า ความ  
ภักดีต่อตราสินค้าประกอบด้วยปัจจัย 4 ด้าน<sup>4</sup>  
ได้แก่ ราคา ความพึงพอใจ การแนะนำสินค้า<sup>5</sup>  
ให้กับบุคคลอื่นและความภักดี

งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

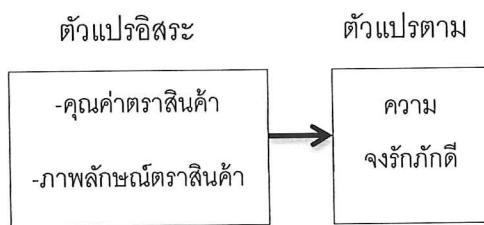
ร่วิช เมฆสุนทรากุล (2555) ศึกษา<sup>6</sup>  
เรื่องการรับรู้ภาพลักษณ์ของตราสินค้ามี  
ความสัมพันธ์ต่อความภักดีในตราสินค้า  
星巴克 (Starbucks) ในเขต  
กรุงเทพมหานคร โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อ<sup>7</sup>  
ศึกษาระดับปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อคุณค่าความ  
ภักดีเชิงพฤติกรรมของตราสินค้า星巴克  
(Starbucks) กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยคือ<sup>8</sup>  
แบบสอบถาม จำนวน 400 ชุด โดยสอบถาม  
จากผู้บริโภคสินค้าร้านกาแฟในร้าน星巴克



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เมย์แพร์ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

(Starbucks) กลุ่มผู้ตอบแบบสอบถามผู้ที่ดื่มตัดสินใจซื้อกาแฟจาก ราชบัติ กลิ่น ชื่อดียงของยี่ห้อ ผู้บริโภค มีความภักดีต่อตราสินค้าอยู่ในระดับมาก

#### กรอบแนวคิดในการวิจัย



#### วิธีการดำเนินการวิจัย

##### ประชากร

ประชากรที่ใช้ในการศึกษาค้นคว้าในครั้งนี้คือผู้บริโภคที่ใช้หรือเคยใช้นาฬิกาข้อมือยี่ห้อ คาสิโอ จีช็อกในスマาร์ทโฟน กลุ่มจีช็อก ไทยแลนด์ เลิฟ เวอร์(G-SHOCK THAILAND LOVER) จำนวนประชากรในกลุ่มจีช็อก ไทยแลนด์ เลิฟเวอร์ 37,465 คน ข้อมูลเมื่อวันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2559

กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการทำวิจัย  
กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษาค้นคว้าครั้งนี้ได้แก่ ผู้บริโภคที่ใช้หรือเคยใช้นาฬิกาข้อมือยี่ห้อ คาสิโอ จีช็อกในスマาร์ทโฟน กลุ่มจีช็อก ไทยแลนด์ เลิฟ เวอร์(G-SHOCK THAILAND LOVER) ซึ่งไม่ทราบจำนวนประชากรที่แท้จริงได้ โดยกำหนดขนาด

ตัวอย่างโดยใช้ตารางสำเร็จข้อมาเน่ (Yamane) (1967) หาขนาดตัวอย่างที่ระดับความเชื่อมั่นร้อยละ 95 และค่าคลาดเคลื่อนที่ระดับร้อยละ 5 โดยจะเลือกขนาดกลุ่มตัวอย่างทั้งหมด จำนวน 400 ตัวอย่าง โดยเลือกใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างแบบอาศัยความสะดวก (Convenience Sampling) จะได้ขนาดกลุ่มตัวอย่าง คือ 395.77 โดยจะเลือกกลุ่มตัวอย่างทั้งหมด จำนวน 400 ตัวอย่าง เพื่อให้แบบสอบถามเกิดความนำไปใช้ได้

#### เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย

แบบสอบถาม ผู้วิจัยสร้างขึ้นเพื่อศึกษาเกี่ยวกับคุณค่าตราสินค้าและภาพลักษณ์ตราสินค้าที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือยี่ห้อ คาสิโอ รุ่น จีช็อกในスマาร์ทโฟน จีช็อก ไทยแลนด์ เลิฟเวอร์ คุณค่าตราสินค้าและภาพลักษณ์ตราสินค้า โดยแบ่งออกเป็น 4 ส่วนดังนี้

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม ได้แก่ เพศ อายุ ระดับการศึกษา อายุ รายได้ สถานภาพ โดยลักษณะเป็นแบบสอบถามปลายปิด หรือแบบให้เลือกคำตอบ

ส่วนที่ 2 คำถามเกี่ยวกับปัจจัยด้านคุณค่าตราสินค้า โดยคำถามแบ่งเป็น 3 ด้าน คือด้านการรับรู้ตราสินค้า ด้านการรับรู้



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

คุณภาพ และด้านความสัมพันธ์กับตราสินค้า  
โดยมีคำถ้าม 12 ข้อ

ส่วนที่ 3 คำถ้ามเกี่ยวกับปัจจัยด้าน  
ภาพลักษณ์ตราสินค้า โดยแบ่งคำถ้า  
ออกเป็น 6 ด้านคือด้านคุณสมบัติ ด้าน  
คุณประโยชน์ด้านคุณค่า ด้านวัฒนธรรม  
ด้านบุคลิกภาพ และด้านผู้ใช้ โดยมีคำถ้า  
19 ข้อ

ส่วนที่ 4 คำถ้ามเกี่ยวกับการวัดระดับ  
ความภักดีในตราโดยแบ่งคำถ้าออกเป็น 5  
ข้อ

โดยส่วนที่ 2, ส่วนที่ 3, และส่วนที่ 4  
ใช้ลักษณะของแบบสอบถามเป็นแบบมาตรา  
ส่วนประมาณค่า (Rating Scale) ตามวิธีแบบ  
Likert Scale ซึ่งแบ่งออกเป็น 5 ระดับ  
ความสำคัญ

#### ผลการวิจัย

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบ  
แบบสอบถาม พบร่วมกับแบบสอบถาม  
ส่วนใหญ่เป็นเพศชาย (ร้อยละ 50.3) อายุ  
36 ปีขึ้นไป (ร้อยละ 30.0) โดยมีระดับ  
การศึกษา ในระดับปริญญาตรีหรือเทียบเท่า  
(ร้อยละ 59.3) มีอาชีพพนักงานบริษัทเอกชน  
(ร้อยละ 27.5) มีรายได้ต่อเดือน 30,001

บาทขึ้นไป (ร้อยละ 33.8) และมีสถานภาพ  
โสด (ร้อยละ 68.8)

ส่วนที่ 2 ปัจจัยด้านคุณค่าตราสินค้า  
ที่สัมพันธ์กับความภักดี (CASIO รุ่น G-  
SHOCK) จากการวิเคราะห์พบว่าอยู่ใน  
ระดับที่เห็นด้วยปานกลาง ( $Mean = 3.35, SD = 0.61$ ) และเมื่อพิจารณาเป็นรายด้านพบว่า  
อยู่ในระดับที่เห็นด้วยมากทั้ง 3 ด้าน ได้แก่  
ด้านการรับรู้คุณภาพ ( $Mean = 3.40, SD = 0.60$ ) ด้านความสัมพันธ์กับตราสินค้า  
( $Mean = 3.33, SD = 0.70$ ) และ ด้านการ  
รับรู้ตราสินค้า ( $Mean = 3.31, SD = 0.69$ )

ส่วนที่ 3 ปัจจัยด้านภาพลักษณ์ที่  
สัมพันธ์กับความภักดี (CASIO รุ่น G-  
SHOCK) จากการวิเคราะห์พบว่าอยู่ใน  
ระดับที่เห็นด้วยมาก ( $Mean = 3.412, SD = 0.49$ ) และเมื่อพิจารณาเป็นรายด้านพบว่าอยู่ใน  
ระดับที่เห็นด้วยมาก ทั้ง 6 ด้าน ได้แก่ ด้าน  
วัฒนธรรม ( $Mean = 3.67, SD = 0.61$ ) ด้าน  
คุณสมบัติ ( $Mean = 3.41, SD = 0.54$ ) ด้าน  
คุณประโยชน์ ( $Mean = 3.37, SD = 0.70$ )  
ด้านผู้ใช้ ( $Mean = 3.37, SD = 0.90$ ) ด้าน  
บุคลิกภาพ ( $Mean = 3.35, SD = 0.72$ ) และ  
ด้านคุณค่า ( $Mean = 3.31, SD = 0.73$ )

ส่วนที่ 4 การวัดระดับความภักดีใน  
ตราสินค้า (CASIO รุ่น G-SHOCK) จากการ



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การอภิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

วิเคราะห์พบว่าอยู่ในระดับที่เห็นด้วยปานกลาง ( $Mean = 3.32$ ,  $SD = 0.57$ ) และเมื่อพิจารณารายด้านพบว่าอยู่ในระดับที่เห็นด้วยปานกลาง ได้แก่ ด้านความภูมิใจ ( $Mean = 3.50$ ,  $SD = 1.23$ ) ด้านการใช้ต่อเนื่องจนถึงอนาคต ( $Mean = 3.44$ ,  $SD = 1.23$ ) หากผลิตภัณฑ์ขาดตลาดก็ยังคงเลือกซื้อในรุ่นอื่นๆ ( $Mean = 3.40$ ,  $SD = 1.22$ ) การไม่ลังเลในการซื้อนาฬิกา G-SHOCK แม้จะเจอกับการส่งเสริมการขายที่ดีกว่า ( $Mean = 3.16$ ,  $SD = 1.24$ ) และด้านความเชื่อมชอบหากเทียบกับตราสินค้าอื่น ( $Mean = 3.09$ ,  $SD = 1.19$ )

การวิเคราะห์ความแปรปรวนการถดถอยเชิงพหุของปัจจัยที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK

ตารางที่ 1 แสดงการวิเคราะห์ความแปรปรวนการถดถอยเชิงพหุของปัจจัยด้านคุณค่าตราสินค้าที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK

จากตารางที่ 1 พบว่าปัจจัยที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK จากทั้ง 3 ด้าน

ได้แก่ ด้านการรับรู้ตราสินค้า ด้านการรับรู้คุณภาพ และด้านความสัมพันธ์กับตราสินค้าที่สัมพันธ์กับการตัดสินใจซื้อของผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อวิเคราะห์การถดถอยเชิงพหุคุณระดับนัยสำคัญ 0.05 จะปรากฏในตารางที่ 3

ตารางที่ 2 แสดงการวิเคราะห์ความแปรปรวนการถดถอยเชิงพหุของปัจจัยด้านภัลักษณ์ตราสินค้าที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK

จากการวิเคราะห์ตารางที่ 2 พบว่าปัจจัยที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK จากทั้งหมด 6 ด้าน ได้แก่ ด้านคุณสมบัติ ด้านคุณประโยชน์ ด้านคุณค่า ด้านวัฒนธรรม ด้านบุคลิกภาพ และด้านผู้ใช้ ที่สัมพันธ์กับการตัดสินใจซื้อของผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อใช้การวิเคราะห์การถดถอยเชิงพหุคุณ ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05 ซึ่งปรากฏในตารางที่ 4

จากตารางที่ 3 ปัจจัยที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SOCK ทั้ง 3 ด้าน ได้แก่ ด้านรับรู้ตราสินค้า ด้านรับรู้คุณภาพ และด้านความสัมพันธ์กับตราสินค้าที่ส่งผลต่อความภักดี สามารถนำมาเขียนเป็นสมการ



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

พยากรณ์ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK ได้ดังนี้

$$Y = 1.067 + (0.321) X_1 + (0.118) X_2 + (0.377) X_3$$

เมื่อ Y แทนปัจจัยที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK

X<sub>1</sub> = ด้านรับรู้ตราสินค้า X<sub>2</sub> = ด้านรับรู้คุณภาพ X<sub>3</sub> = ด้านความสัมพันธ์กับตราสินค้า

จากตารางที่ 4 ปัจจัยที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK ทั้ง 6 ด้าน ได้แก่ ด้านคุณสมบัติ ด้านคุณประโยชน์ ด้านคุณค่า ด้านคุณลักษณะ ด้านนวัตกรรม ด้านบุคลิกภาพ และด้านผู้ใช้ที่สัมพันธ์กับความภักดี และจาก การแสดงผลการวิเคราะห์ทดสอบอยพหุคุณ สามารถนำมาเขียนเป็นสมการพยากรณ์ ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK ได้ดังนี้

$$Y = -0.287 + (0.133) X_1 + (0.545) X_2 + (0.058) X_3 + (0.377) X_4 + (0.052) X_5 + (0.154) X_6$$

เมื่อ Y แทนปัจจัยที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK

X<sub>1</sub> = ด้านคุณสมบัติ

X<sub>2</sub> = ด้านคุณประโยชน์

X<sub>3</sub> = ด้านคุณค่า

X<sub>4</sub> = ด้านนวัตกรรม

X<sub>5</sub> = ด้านบุคลิกภาพ

X<sub>6</sub> = ด้านผู้ใช้

จากการวิเคราะห์ทดสอบอยพหุคุณ ปัจจัยที่สัมพันธ์กับความภักดีของผู้บริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK มีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกันกับ ทั้ง 9 ด้านที่สัมพันธ์กับความภักดีของสมาชิกกลุ่ม G-SHOCK THAILAND LOVER

### สรุปผลการวิจัย

1.จากการศึกษาความคิดเห็น พฤติกรรมการบริโภคนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK พบว่าผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่มีปัจจัยในการเลือกซื้อนาฬิกาข้อมือ CASIO รุ่น G-SHOCK เป็นเพชราย (ร้อยละ 50.3) ที่อยู่ในช่วงอายุ 36 ปีขึ้นไป (ร้อยละ 30.0) โดยมีระดับการศึกษา ในระดับปริญญาตรีหรือเทียบเท่า (ร้อยละ 59.3) มีอาชีพพนักงานบริษัทเอกชน (ร้อยละ 27.5)



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

มีรายได้ต่อเดือน 30,001 บาทขึ้นไป (ร้อยละ 33.8) และมีสถานภาพ โสด (ร้อยละ 68.8)

2.จากการศึกษาปัจจัยด้านคุณค่า ตราสินค้าที่สัมพันธ์กับความภักดี (CASIO รุ่น G-SHOCK) พบว่าระดับความคิดเห็นเกี่ยวกับปัจจัยด้านคุณค่าตราสินค้าที่สัมพันธ์กับความภักดีของนาฬิกา CASIO รุ่น G-SHOCK ทั้ง 3 ด้าน ได้แก่ ด้านรับรู้ตราสินค้า ด้านคุณสมบัติ ด้านคุณประโยชน์ ด้านคุณค่า ด้านวัฒนธรรม ด้านบุคลิกภาพ และด้านผู้ใช้สัมพันธ์กับความภักดีต่อตราสินค้าที่สัมพันธ์กับความภักดี ซึ่งทำให้ผู้บริโภคเกิดการตัดสินใจเลือกซื้อผลิตภัณฑ์อย่างต่อเนื่อง

3.จากการศึกษาปัจจัยด้านภาพลักษณ์ตราสินค้าที่สัมพันธ์กับความภักดี (CASIO รุ่น G-SHOCK) พบว่าระดับความคิดเห็นเกี่ยวกับปัจจัยด้านภาพลักษณ์ตราสินค้าที่สัมพันธ์กับความภักดีของนาฬิกา CASIO รุ่น G-SHOCK ทั้ง 6 ด้าน ได้แก่ ด้านคุณสมบัติ ด้านคุณประโยชน์ ด้านคุณค่า ด้านวัฒนธรรม ด้านบุคลิกภาพ และด้านผู้ใช้ ซึ่งให้ความสำคัญในเรื่องปัจจัยด้านคุณค่าตราสินค้าที่สัมพันธ์กับความภักดี ซึ่งทำให้ผู้บริโภคเกิดความไว้วางใจในการตัดสินใจเลือกซื้อผลิตภัณฑ์อย่างต่อเนื่อง

## อภิปรายผลการวิจัย

จากการศึกษาพบว่า คุณค่าตราชินค้าทั้ง 3 ด้าน คือ ด้านรับรู้ตราสินค้า ด้านรับรู้คุณภาพและด้านความสัมพันธ์กับตราสินค้าและด้านภาพลักษณ์ตราสินค้า ทั้ง 6 ด้าน คือ ด้านคุณสมบัติ ด้านคุณประโยชน์ ด้านคุณค่า ด้านวัฒนธรรม ด้านบุคลิกภาพ และด้านผู้ใช้สัมพันธ์กับความภักดีต่อตราสินค้าซึ่งสอดคล้องกับแนวความคิดของ Biel(Biel, 1992 ข้างถึงใน นภัสกร ศักданุวงศ์, 2545) ซึ่งกล่าวไว้ว่าภาพลักษณ์ตราสินค้าจะเป็นตัวผลักดันให้เกิดคุณค่าเพิ่มในตราสินค้า ภาพลักษณ์ตราสินค้าที่ดีจะช่วยสร้างความแข็งแกร่งให้กับตราสินค้า ทำให้ผู้บริโภคได้รับรู้ข้อมูลเกี่ยวกับบริษัทหรือสินค้าผ่านทางภาพลักษณ์ของบริษัท ซึ่งบริษัทหลายแห่งได้ปรับปรุงภาพลักษณ์ของบริษัทเนื่องจากจะเป็นการเสริมการรับรู้ในทางบวกให้กับสินค้าและส่งผลกระทบต่อความรู้สึกของผู้บริโภคด้วย หากภาพลักษณ์ของบริษัทอยู่ในระดับกลางจะไม่กระทบต่อความรู้สึกใดๆต่อภาพลักษณ์ของตราสินค้า

## ข้อเสนอแนะ



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

ความมีการศึกษาปัจจัยที่สัมพันธ์กับ  
ความก้าวเดินของผู้บริโภค นาฬิกาG-SHOCK  
นอกเหนือจาก กลุ่มจีช็อก ไทยแลนด์ เลิฟ  
เวอร์ เช่น กลุ่มจีช็อก เซลล์ (G-SHOCK  
SALES) และ กลุ่มจีช็อก คอลเลคเตอร์ (G-  
SHOCK COLLECTORS) เพื่อให้ได้ทราบถึง  
ความแตกต่างของผู้บริโภค ซึ่งจะทำให้ได้  
ข้อมูลที่เป็นประโยชน์และมีคุณภาพมากขึ้น

#### เอกสารอ้างอิง

- เสรี วงศ์มณฑา.(2540). ครบเครื่องเรื่องการ  
สื่อสารการตลาด. กรุงเทพฯ:  
สำนักพิมพ์พัฒนาภาษา.  
ร่วม เมฆสุนทรากุล.(2555). ศึกษาวิจัยเรื่อง  
การวิบัญญัติภาพลักษณ์ของตราสินค้ามี  
ความสัมพันธ์ต่อความก้าวหน้าในตรา  
สินค้า星巴克 (Starbucks) ใน  
เขตกรุงเทพมหานคร  
สยามสปอร์ต.(2556). ชีเอ็มจี เผยทิศทาง  
การตลาดนาฬิกาคาสิโอ ปี 2556 ดึง  
กลยุทธ์นี้กำลังผู้แทนจำหน่ายทั่ว  
ประเทศ. สืบค้นเมื่อวันที่ 23  
กุมภาพันธ์ 2559, จาก  
[http://www.siamsport.co.th/Organize.asp?O=2410.](http://www.siamsport.co.th/Organize.asp?O=2410)

Assael, H. (1998). *Consumer behavior and marketing action*. Ohio: SouthWestern.

Biel, A. L. (1992). *How brand image drives brand equity*. Journal of Advertising Research, 32(6), RC6-12.

Bovee, Courtland L., Houston, Michael J. & Thill, John V. (1995). *Marketing*. 2nd. New York : McGraw Hill .

Kotler, Philip. (2003). *Marketing Management*. (11<sup>th</sup> ed.). Upper Saddle River, New Jersey: Prentice Hall.

Schiffman, L. G., & Kanuk, L. L. (1994). *Consumer behavior*. (5<sup>th</sup> ed.). Englewood Cliffs, N. J.: Prentice-Hall.

Yamane, T. (1967). *Statistics: An introductory analysis* (2<sup>nd</sup> ed.). New York: Harper and Row.