



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ

วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์ ครั้งที่ ๑

“การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม”

The 1st National Conference on Research for Development,
Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

Phanomwan College of Technology

16-17 กรกฎาคม 2559

ณ โรงแรมสีมาธานี นครราชสีมา

วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์

ร่วมกับ สำนักงานคณะกรรมการวิจัยแห่งชาติ
มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลอีสาน
กระทรวงอุตสาหกรรม
หอการค้าจังหวัดนครราชสีมา
สมาคมนักวิจัย

กลุ่มวิชาที่นำเสนอผลงานวิจัยทั้งภาคบรรยายและภาคโปสเทอร์

- กลุ่มสาขาวิชามนุษยศาสตร์ สังคมศาสตร์ และ เศรษฐศาสตร์
- กลุ่มสาขาวิชาภาษาศาสตร์และเทคโนโลยี



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1st National Conference on Research for Development Dissemination and Modern Technology Relaying to Society



วิทยาลัยเทคโนโลยีพิมพ์
เรื่อง ผู้ทรงคุณวุฒิได้อ่านบทความ
ระดับชาติ ครั้งที่ 1

“การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม”

ณ โรงแรมสีมาธานี จ.นครราชสีมา

Phanomwan College of Technology

The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relay to Society

วิทยาลัยเทคโนโลยีพิมพ์ม้วนที่กำหนดให้มีการจัดการประชุมวิชาการนำเสนอผลงานวิจัยระดับชาติดังรั้งที่ 1 วิทยาลัยเทคโนโลยีพิมพ์ม้วนที่ “การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม” ประกอบด้วย

3. งานวิจัยและสร้างสรรค์ด้านมนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์ และเศรษฐศาสตร์(Humanities, Social Sciences and Economics)

4. งานวิจัยและสร้างสรรค์ด้านวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี (Science and Technology)

ซึ่งกำหนดจัดขึ้น ในวันที่ 16-17 กรกฎาคม พ.ศ. 2559 เวลา 08.00 – 18.00 น. ณ โรงแรมสีมาธานี เพื่อให้การ

จัดการประชุมวิชาการนำเสนอผลงานวิจัยระดับชาติดังกล่าว ผู้ทรงคุณวุฒิได้อ่านบทความ ดังต่อไปนี้

ผู้ทรงคุณวุฒิอ่านบทความ

ផ្សេងគុណវុទ្ធបាយនក

- กลุ่มวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี

 - ศาสตราจารย์ ดร.นพ.รัมม์ทิวัตถ์ นราธน์วนชัย
 - รองศาสตราจารย์ ดร.พิพัฒน์ อุਮุดาญา
 - ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ปริชา ขันติโภล
 - ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ยุวดี รอดจากภัย
 - ดร.ภก.กานต์ วงศ์ศุภสวัสดิ์
 - ดร.คงยศ สงวนธรรม

มหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง

- มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลอีสาน
มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลอีสาน
มหาวิทยาลัยบูรพา
มหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง
มหาวิทยาลัยราชภัฏวไลยอลงกรณ์

กลุ่มนวนชัยศาสตร์ สังคมศาสตร์และเศรษฐศาสตร์

- ศาสตราจารย์ สุมลักษ์ สังข์ครรชี
 - รองศาสตราจารย์ ดร. รุ่งโรจน์ พุฒิริเว
 - รองศาสตราจารย์ ดร. กฤตกรรณ์ ประทุมวงศ์
 - รองศาสตราจารย์ ดร. พิทักษ์ ศิริวงศ์
 - รองศาสตราจารย์ ดร. ประเสริฐชัย พสุนทร์
 - รองศาสตราจารย์ ดร. ธัญญานิล รัตนพงศ์พร
 - รองศาสตราจารย์ ดร. ไพบูลย์ วีโนนา

มหาวิทยาลัยสโขทัยธรรมารักษ์

- มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี
มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี
มหาวิทยาลัยศิลปากร
มหาวิทยาลัยศิลปากร
มหาวิทยาลัยรามคำแหง
มหาวิทยาลัยหอการค้า



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

- | | |
|--|--|
| 8. รองศาสตราจารย์ ประทุมวรรณ อุดมสุวรรณกุล | ข้าราชการประจำ |
| 9. รองศาสตราจารย์ บุญรัชต์ วิสุทธิ์ | มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี |
| 10 รองศาสตราจารย์นิยดา สวัสดิพงษ์ | มหาวิทยาลัยสวนดุสิต |
| 11.รองศาสตราจารย์ วิวัฒน์ เอี่ยมไพรawan | มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี |
| 12. รองศาสตราจารย์ ดิเรก ทองอว่าม | มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี |
| 13. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.รัฐนันท์ พงศ์วิริทธิ์ | มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา |
| 14. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ธีรชัย กลุ่สวัสดิ์ | มหาวิทยาลัยบูรพา |
| 15. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ธีรชัชมน์ จันทึก | มหาวิทยาลัยศิลปากร |
| 16. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ประพิราร์ ธนารักษ์ | มหาวิทยาลัยนเรศวร |
| 17. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.สุภารัตน์ กัญโภคตรัตน์ | มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา |
| 18. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ธิติมา พลับพลึง | มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา |
| 19. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ปิยพงศ์ พลับพลึง | มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา |
| 20. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.สัมพันธ์ จันทร์ดี | มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา |
| 21. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.มนัสสินี บุญมีศรีส่าง | มหาวิทยาลัยศิลปากร |
| 22. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ทรงพร หาญสันติ | มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ |
| 23. อาจารย์ ดร.วรรษพร อารยะพันธ์ | มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ |
| 24. อาจารย์ ดร.ประพิมพ์ สุวิจิณณานนท์ | มหาวิทยาลัยศิลปากร |
| 25. อาจารย์ ดร.ปิยพล ไพรจิตร | มหาวิทยาลัยศิลปากร |
| 26. อาจารย์ ดร.จิตพนธ์ ชุมเกตุ | มหาวิทยาลัยศิลปากร |
| 27. อาจารย์ ดร.สิริชัย ดีเลิศ | มหาวิทยาลัยศิลปากร |
| 28. อาจารย์ ดร.ปรีรณ นราเมธกุล | มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา |
| 29. อาจารย์ ร้อยตรี ดร.บุญช่วย แจ้งเวชฉาย | มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี |
| 30. อาจารย์ ดร.กานต์ ศรีวิภาสติ | มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี |
| 31. อาจารย์ ดร.ปิยะ นาควัชระ | มหาวิทยาลัยบูรพา |
| 32. อาจารย์ ดร.ยุทธภูมิ มีประดิษฐ์ | มหาวิทยาลัยบูรพา |
| 33. อาจารย์ ดร.วิทยา ศิริพันธ์วัฒนา | มหาวิทยาลัยสวนดุสิต |
| 34. อาจารย์ ดร. เพชรรัตน์ เจิมรอด | มหาวิทยาลัยสวนดุสิต |
| 35. อาจารย์ ดร.พิสิษฐ์ มณีโชติ | มหาวิทยาลัยนเรศวร |
| 36. อาจารย์ ดร. จุไรรัตน์ ดวงจันทร์ | วิทยาลัยพยาบาลพระจอมเกล้า |
| 37. อาจารย์ ดร.สมปอง รักษาธรรม | มหาวิทยาลัยราชภัฏนครศรีธรรมราช |
| 38. อาจารย์ ดร.ปิยวรรณ ลิริประเสริฐศิลป์ | มหาวิทยาลัยแม่โจ้ |
| 39. ดร.ณรงค์ ศรีเกรียงทอง | บริษัท โนมิดิรน์ค้าสโinvเตอร์เนชั่นแนลคอสเมติกส์ จำกัด |
| 40. ดร.ธงชัย ทองมา | กองทุนบำเหน็จบำรุงข้าราชการ |
| 41. ดร.บูรณิน รัตนสมบัติ | บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) |
| 42. ดร.กฤษฎา โสภาค | บริษัท ยั่มพลฟูดส์ โปรดเซสชั่น จำกัด |
| 43. ดร.ภาณุพันธ์ โอพารกิจเพบูล์ | บริษัท เอชจีเอสที ประเทศไทย จำกัด |



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยยั่งยืน

ជំពូកទី២

กลุ่มนวัชย์ศาสตร์ สังคมศาสตร์และเคราะห์ศาสตร์

1. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.วิเชียร อุ่นเรือน
 2. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.วิบูลย์ ลือมงคล
 3. ดร.พิชัย สารภักดี
 4. ดร.พีรพงษ์ ตั้งก้องเกียรติ

วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์

วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์

วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์

วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันที่

หน้าที่และความรับผิดชอบ

- พิจารณาผลงานงานจากผู้นำเสนอบทความเพื่อนำเสนอแบบบรรยาย หรือ โปสเทอร์
 - ทำรายงานสรุปผลนำเสนอต่อที่ประชุมกองบรรณาธิการและคณะกรรมการจัดประชุม

สั่ง ณ วันที่ 15 กรกฎาคม พ.ศ.2559

✓

(ดร.พิสิฐ พิริรักษ์)

อธิการบดีวิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม
The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

ความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติของนักศึกษา
คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี
The Consumption Demand on Packed Lunch Vending Machine of Faculty of
Management Science Students at Silpakorn University Phetchaburi IT Campus

จอมภัค คลังระหัด* ดาวนนา สมตอน**

Chombhak Klangrahad* Tawanna Somton**

บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาลักษณะทางประชากรศาสตร์และปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่สัมพันธ์กับความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ ตัวอย่างที่ใช้คือกลุ่มนักศึกษาที่เคยบริโภคสินค้าจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ จำนวน 400 คน เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษาคือแบบสอบถามที่มีค่าความเชื่อมั่นเท่ากับ 0.955 และมีการตรวจสอบความเที่ยงตรงของเนื้อหาจากผู้ทรงคุณวุฒิ สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูลเบื้องต้น คือ สถิติเชิงพรรณนาได้แก่ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานวิเคราะห์ข้อมูลโดยการใช้การวิเคราะห์การถดถอยเชิงพหุคุณ ผลการศึกษาพบว่าปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดของตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านการจัดจำหน่าย ด้านการส่งเสริมการตลาด มีความสัมพันธ์กับความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติในระดับมาก โดยมีค่า $R=0.549$ ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05

คำสำคัญ: ความต้องการซื้อ ตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ

* อาจารย์ ประจำคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

** นักศึกษาปริญญาตรี สาขาวิชาการจัดการธุรกิจและภาษาอังกฤษ คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เม酵แพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม
The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

Abstract

The purposes were to study the consumption demand on packed lunch from vending machine. The samples were 400 students who consumed products or services from vending machine. Questionnaire with reliability 0.955 was used to collect data. The data was analyzed by describe quantitative statistics analysis. The results showed that the marketing mix: product, price, place and promotion related to the consumption demand on packed lunch from vending machine at a high level as R was 0.549 at with a significance level of 0.05

Keywords: The consumption demand, vending machine



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม
The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

บทนำ

ธุรกิจตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเป็นอีกหนึ่งธุรกิจที่มีการสร้างความแตกต่างให้กับประเภทสินค้าและบริการมากขึ้น เช่น ตู้ขายเครื่องดื่มอัตโนมัติ ตู้จำหน่ายเนื้อสัตว์ อัตโนมัติ ตู้จำหน่ายทองคำอัตโนมัติ ฯลฯ (Eleanor Ross, 2016) ผู้ประกอบการหันมาให้ความสนใจเลือกใช้ตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเป็นช่องทางกระจายสินค้าแทนผู้จัดจำหน่าย ผู้ค้าปลีกเพิ่มขึ้น เพราะช่วยให้มีต้นทุนทางการจัดจำหน่ายต่ำกว่า ผู้ประกอบการรายอื่น นอกจากนี้ผู้บริโภคที่มีรูปแบบการใช้ชีวิตเร่งรีบ และมีแนวโน้มใช้ชีวิตประจำวันอยู่นอกสถานที่ พัฒนาเป็นหลัก (SUN108 PUBLIC COMPANY, 2013) รวมถึงรักความสะอาดของสิ่งแวดล้อม ทำให้มีช่องว่างในการกระจายสินค้านอกสถานที่ ผู้บริโภคต้องการประหยัดเวลาและเดินทาง หรือทำกิจกรรม โดยใช้เทคโนโลยีของตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเพื่อแก้ปัญหา ทำให้เกิดการเข้าถึงทุกพื้นที่ และทุกช่วงเวลาของผู้บริโภค

เนื่องจากในสินค้าและบริการที่มีคุณภาพได้มาตรฐานเป็นที่รู้จักอย่างดี รวมทั้งพฤติกรรมของผู้บริโภครู้จักและเคยบริโภคสินค้าหรือบริการจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ และมีบริษัทที่ผลิตนำเข้า และจัด

จำหน่ายตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติในประเทศไทยรายด้วยกัน แสดงให้เห็นถึงการเติบโตที่ดีของธุรกิจตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ (Franchise Direct, 2015) แม้สินค้าที่เราอาจไม่เคยคาดหวังมาก่อนว่าจะซื้อขายผ่านตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติได้ก็ยังสามารถเกิดขึ้นจริงได้ จึงถือได้ว่าเป็นอีกธุรกิจที่น่าลงทุน (ธุรกิจยอดเหรี่ยญราย 24 ชั่วโมง, 2550)

ดังนั้นผู้วิจัยจึงมีความสนใจศึกษาความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติของนักศึกษาคณะวิทยาการจัดการมหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี เพื่อเป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการและผู้ผลิตในการพัฒนาปรับปรุงตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ และกระจายสินค้าให้ตรงกับพฤติกรรมและความต้องการของผู้บริโภคที่แท้จริงต่อไป

วัตถุประสงค์

เพื่อศึกษาถึงลักษณะทางด้านประชากรศาสตร์และปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่สัมพันธ์กับความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติของนักศึกษาคณะวิทยาการจัดการมหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี

แนวคิด ทฤษฎีและงานวิจัยในอดีต หรืองานวิจัยที่เกี่ยวข้อง



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม
The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

แนวคิดส่วนประสมทาง

การตลาด

1) ผลิตภัณฑ์ หมายถึง สินค้าหรือบริการที่สามารถตอบสนองความจำเป็นหรือความต้องการของผู้บริโภคได้และก่อให้เกิดความพึงพอใจ ประกอบด้วย สิ่งที่จับต้องได้และไม่ได้ เช่น บรรจุภัณฑ์ สี รากา คุณภาพ ตราสินค้า บริการ และชื่อเสียงของผู้ขาย ผลิตภัณฑ์ต้องมีอ宽容ประโยชน์และคุณค่าในสายตาของผู้บริโภค จึงจะทำให้ผลิตภัณฑ์สามารถจำหน่ายได้

2) ราคา หมายถึง จำนวนเงินหรือสิ่งอื่นที่มีความจำเป็นต้องจ่ายเพื่อให้ได้ผลิตภัณฑ์หรือบริการ ซึ่งผู้บริโภคจะเปรียบเทียบระหว่างคุณค่าของผลิตภัณฑ์กับราคากลางของผลิตภัณฑ์นั้น ถ้าคุณค่าสูงกว่า ราคา ผู้บริโภคก็มีโอกาสตัดสินใจซื้อมากขึ้น

3) การจัดจำหน่าย หมายถึง ช่องทางการกระจายสินค้า เพื่อเคลื่อนย้าย ผลิตภัณฑ์ และบริการจากผู้ผลิตไปยังผู้บริโภค ประกอบด้วย การขนส่ง การคลังสินค้า และการเก็บรักษาสินค้าคงคลัง การจัดจำหน่ายเป็นต้น

4) การส่งเสริมการตลาด เป็นเครื่องมือการสื่อสารเพื่อสร้างความพึงพอใจต่อตราสินค้า บริการ หรือความคิดเห็นบุคคล โดยใช้เครื่องมือต่างๆ จูงใจให้เกิดการรับรู้

เดือนความทรงจำ หรือทำให้เข้าใจในผลิตภัณฑ์ ที่มีอิทธิพลต่อความรู้สึก ความเชื่อพฤติกรรมการซื้อ และเกิดความต้องการในสินค้าหรือบริการ (ศิริวรรณ เสรีรัตน์และคณะ, 2546: 53-55)

ทฤษฎีความต้องการ
ความต้องการของมนุษย์ มีอยู่ 3 ประการ (เสถียร เหลืองอร่าม, 2525 และนิพนธ์ คันธเสวี, 2528)

1) ความต้องการทางด้านร่างกาย เป็นความต้องการขั้นพื้นฐานอันดับแรกของมนุษย์ซึ่งจำเป็นสำหรับชีวิต เป็นแรงขับตามธรรมชาติเพื่อความอยู่รอดที่ไม่สามารถขาดได้ และหากไม่ได้รับการตอบสนองจะก่อให้เกิดความรู้สึกกระวนกระวายอยู่ตลอดเวลา เช่น อากาศ อาหาร น้ำ ยาวยักษ์ โรค การพักผ่อนนอนหลับ ที่อยู่อาศัย

2) ความต้องการทางด้านจิตใจ เป็นความต้องการที่ส่วนใหญ่เกิดขึ้นภายหลังจากความต้องการทางร่างกายได้รับการตอบสนองแล้ว เป็นความต้องการที่เกิดจากความรู้ และการเรียนรู้ประสบการณ์ การสนองตอบต่างๆ หากได้รับการตอบสนองดี จะเกิดเป็นความพึงพอใจ ซึ่งอาศัยกลไกทางสมองที่ส่วนใหญ่สัมมาจากประสบการณ์ แต่ละบุคคลก็มีความพึงพอใจแตกต่างกัน เพราะมีระดับความต้องการที่แตกต่างกันขึ้นอยู่กับการเรียนรู้และประสบการณ์



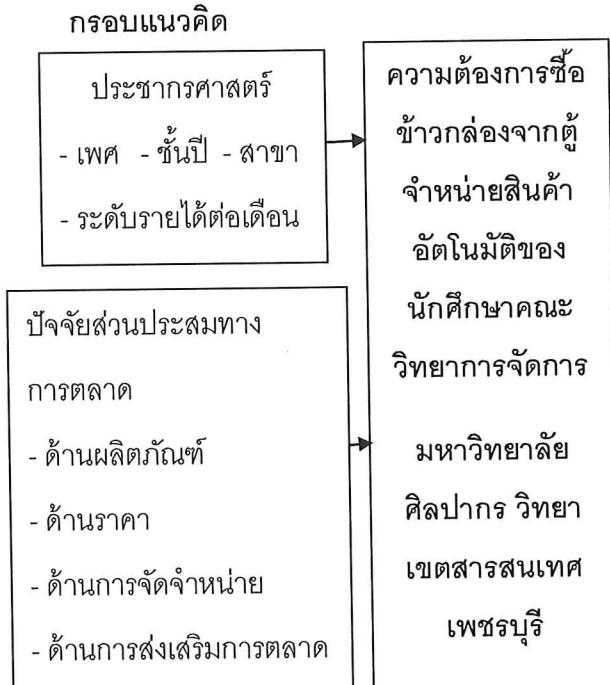
การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

3) ความต้องการทางสังคม เป็น

ความต้องการทางจิตใจ แต่ให้ความสำคัญ
มากในด้านความต้องการที่จะดำรงชีวิตให้
เป็นที่ยอมรับนับถือของคนอื่น หรือมีความ
เป็นอยู่ดีกว่าบุคคลอื่น เช่น ต้องการความ
ปลดภัย ต้องการได้รับการยกย่องนับถือ
ต้องการความยอมรับในสังคม เป็นต้น

งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

ร่วมธรรม วัสดุประสงค์ (2553) ศึกษา
เรื่องแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อเครื่องดื่มจาก
เครื่องขายอัตโนมัติของผู้บริโภคใน
กรุงเทพมหานคร มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา
ถึงลักษณะทางประชากรศาสตร์และ
ความสัมพันธ์ระหว่างทัศนคติที่มีผลต่อการ
ยุทธ์ทางการตลาดกับแนวโน้มการซื้อ
เครื่องดื่มพฤติกรรมการซื้อเครื่องดื่มของ
ผู้บริโภคในกรุงเทพมหานคร จากการศึกษา^{ที่}
พบว่าลักษณะประชากรศาสตร์และทัศนคติ
ที่มีต่อกลยุทธ์การตลาดมีความสัมพันธ์กับ
แนวโน้มพฤติกรรมการซื้อเครื่องดื่มจาก
เครื่องขายอัตโนมัติของผู้บริโภค



ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง
ประชากรในการศึกษานี้ได้แก่
นักศึกษาคณะวิทยาการจัดการ
มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศ
เพชรบูรีจำนวนประชากรเท่ากับ 2,486 คน
(ข้อมูลจากกองบริการการศึกษา
มหาวิทยาลัยศิลปากร)

$$n = \frac{N}{1 + (Ne)^2}$$



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม
The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

เมื่อ n = จำนวนกลุ่มตัวอย่าง

e = ความคลาดเคลื่อนของการสุ่ม
ตัวอย่าง

N = ขนาดของประชากร

เมื่อระดับความเชื่อมั่นเท่ากับ 95%
หรือระดับนัยสำคัญ 0.05 การศึกษารังนี้ได้
กำหนดระดับความเชื่อมั่นที่ 95% นั่นคือ
ยอมให้เกิดความคลาดเคลื่อนในการเลือก
ตัวอย่างได้ 5% (0.05) ดังนั้นจึงแทนค่า
ขนาดตัวอย่างได้ดังนี้

$$n = \frac{2,486}{1 + (2,486 \times 0.05^2)} = 344.55$$

หรือประมาณ 344 ตัวอย่างโดยมี
การเก็บแบบสอบถามเพิ่ม 56 ตัวอย่าง เพื่อ
ป้องกันความผิดพลาดจากแบบสอบถาม
ขนาดตัวอย่างสำหรับการวิจัยในครั้งนี้
เท่ากับ 400 ตัวอย่าง จึงใช้ระดับนัยสำคัญที่
0.05

เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย

เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูล
เป็นแบบสอบถามความต้องการซื้อข้าวกล่อง
จากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติของนักศึกษา
คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร
วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบูรณ์แบ่งออกเป็น 4
ส่วนได้แก่

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบ
แบบสอบถาม

ส่วนที่ 2 พฤติกรรมการบริโภคสินค้า

จากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ

ส่วนที่ 3 เกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสม^{ชี้}
ทางการตลาดกับระดับความต้องการซื้อข้าว
กล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ

ส่วนที่ 4 ความต้องการซื้อข้าวกล่อง
จากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ

ในส่วนที่ 3 และ 4 ใช้ระดับการวัด
ข้อมูลประเภทขั้นตรากาค เป็นการวัดแบบ
มาตราส่วนประมาณค่า โดยกำหนดเป็น 5
ระดับให้เลือกเพียงひとつตอบเดียว และ
กำหนดให้แต่ละข้อมี 5 ตัวเลือก และแบ่งผล
ตาม Likert scale (ฐานนิทรรศ์ศิลป์ฯ, 2552)
แสดงเกณฑ์การแบ่งความหมายของคะแนน
เฉลี่ยในแบบสอบถาม ดังนี้

คะแนนเฉลี่ยระหว่าง 4.51 - 5.00

หมายถึงมากที่สุด

คะแนนเฉลี่ยระหว่าง 3.51 - 4.50

หมายถึงมาก

คะแนนเฉลี่ยระหว่าง 2.51 - 3.50

หมายถึงปานกลาง

คะแนนเฉลี่ยระหว่าง 1.51 - 2.50

หมายถึงน้อย

คะแนนเฉลี่ยระหว่าง 1.00 - 1.50

หมายถึงน้อยที่สุด

การตรวจสอบคุณภาพเครื่องมือ

1) ความเที่ยงตรงของเนื้อหา ผู้วิจัย^{ชี้}
สร้างเครื่องมือ สำหรับวัดความต้องการ



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เมย์แพร์ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม
The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

ชื่อข้าวกล่องจากผู้อำนวยการจัดการ ของนักศึกษาคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศ เพชรบูรี โดยใช้แนวคิดและทฤษฎี ตลอดจน ผลงานที่เกี่ยวข้องเป็นแนวทางในการสร้าง แบบสอบถาม แล้วนำแบบสอบถามที่สร้าง ขึ้นไปปรึกษากับอาจารย์ที่ปรึกษาเพื่อขอ ข้อแนะนำและทำการปรับปรุงแก้ไขจนมั่นใจ ว่าเนื้อหาหนึ่นมีความเที่ยงตรง และสอดคล้อง กับวัตถุประสงค์ของการศึกษา

2) การทดสอบความเชื่อมั่น ผู้วิจัย ได้นำแบบสอบถามจำนวน 30 ชุด ไป ทดสอบ กับกลุ่มผู้ที่เคยบริโภคหรือใช้บริการ ตู้หยอดเหรียญอัตโนมัติ จำนวน 30 คน เนื่องจากเครื่องมือที่ใช้มีลักษณะเป็นแบบ มาตราส่วนประมาณค่า จึงต้องนำมา ทดสอบความเชื่อมั่นของแบบสอบถาม โดย ใช้วิธีสมบัติสิทธิ์แอลฟาร์ของ Cronbach (Cronbach's Alpha) และโปรแกรม สำเร็จรูป SPSS ในการประมาณผล และนำ ข้อมูลพร่องต่างๆมาปรับปรุงแก้ไขก่อน นำไปใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูล (ศิริชัย พงษ์วิชัย, 2551) ซึ่งผลการทดสอบความ เชื่อมั่นของแบบสอบถามที่ใช้ในการศึกษา วิจัยในครั้งนี้ได้ค่าระดับความเชื่อมั่นเท่ากับ 0.955 แสดงว่า เครื่องมือมีความเชื่อมั่น ค่อนข้างสูง และแบบสอบถามมีความ เที่ยงตรง

การวิเคราะห์ข้อมูล

การวิเคราะห์ข้อมูลโดยใช้สถิติเชิง พรรณนา ได้แก่ ค่าความถี่ ค่าร้อยละ และค่า เปี่ยมเบนมาตรฐาน และการวิเคราะห์ข้อมูล โดยใช้สถิติเชิงอนุมาณ ใช้ในการวิเคราะห์ ข้อมูล เพื่อหาความต้องการชื่อข้าวกล่องจาก ผู้อำนวยการจัดการ ของนักศึกษาคณะ วิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศ เพชรบูรี ด้วยวิธีทางสถิติ โดยการวิเคราะห์การทดสอบโดยใช้พหุคูณ เพื่อ ศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วน ประสมทางการตลาดที่ส่งผลต่อความ ต้องการชื่อข้าวกล่องจากผู้อำนวยการจัดการ จัดการ ผู้ติดต่อ Sig. หากค่า Sig. เท่ากับ 0.00 ซึ่งน้อยกว่า 0.05 นั่นคือ ปฏิเสธ สมมติฐานหลัก (H_0) และยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) แสดงว่า ยอมรับสมมติฐาน ที่ตั้งไว้ตามแนวทางของคุณประสงค์พชัย พสุ นนท์ (2553)

ผลการวิจัย

การวิจัยครั้งนี้ได้วิเคราะห์ข้อมูล 4 ส่วน ดังนี้

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบ แบบสอบถาม จากผลการศึกษาพบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง (ร้อยละ 72.0) ในระดับชั้นปีที่ 3 (ร้อยละ 61.0) และส่วนใหญ่ศึกษาอยู่ในสาขาวิชา จัดการธุรกิจ และภาษาอังกฤษ (ร้อยละ



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยยั่งยืน
The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

47.) ชีวส่วนใหญ่มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน
5,000 – 10,000 บาท (ร้อยละ 56.0)

ส่วนที่ 2 พฤติกรรมของผู้บริโภคในการบริโภคสินค้าจากตู้จำหน่ายสินค้า อัตโนมัติพบว่า ส่วนใหญ่เคยบริโภคสินค้า จากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ (ร้อยละ 91.0) ที่บริเวณร้านสะดวกซื้อ (ร้อยละ 52.0) มีความถี่ในการบริโภคน้อยกว่าสัปดาห์ละหนึ่งครั้ง (ร้อยละ 67.0) บริโภคเครื่องดื่มมากที่สุด (ร้อยละ 79.0) โดยมีจุดประสงค์ที่บริโภคเพราะความสะดวกสบาย (ร้อยละ 50.0) มีค่าใช้จ่ายต่อครั้งอยู่ที่ราคา ต่ำกว่า 50 บาท (ร้อยละ 88.0) และผู้บริโภค มีความต้องการในสินค้าหรือบริการใหม่จากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ (ร้อยละ 87.0)

ส่วนที่ 3 ระดับความคิดเห็น
เกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดกับ
ระดับความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้
จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ พ布ว่า อยู่ในระดับ
เห็นด้วยมาก (Mean = 4.20 และ S.D.=0.46) และเมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน
พบว่า มีระดับความคิดเห็นอยู่ในระดับเห็น
ด้วยมาก ทั้ง 4 ด้าน ได้แก่ ด้านผลิตภัณฑ์
(Mean = 4.18 และ S.D.=0.56) ด้านราคา
(Mean = 4.13 และ S.D.=0.49) ด้านการจัด
จำหน่าย (Mean = 4.37 และ S.D.=0.51)
และด้านการส่งเสริมการตลาด (Mean =
4.10 และ S.D.=0.73)

ส่วนที่ 4 ระดับความคิดเห็น
เกี่ยวกับความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้
จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติในภาพรวมอยู่ใน
ระดับเห็นด้วยมาก (Mean = 4.06 และ S.D.
= 0.63) และเมื่อพิจารณาเป็นรายข้อ พ布ว่า
ผู้บริโภคตัดสินใจซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่าย
สินค้าอัตโนมัติจากการเป็นข้าวกล่องที่ได้
ตอบสนองตรงกับความต้องการพื้นฐาน
(Mean = 4.21 และ S.D.=0.91) ผู้บริโภค
ต้องการที่จะซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่าย
สินค้าอัตโนมัติ เพราะมีความรู้สึกเชื่อมั่นใน
ความปลอดภัยเรื่องคุณภาพและความมี
มาตรฐาน (Mean = 4.12 และ S.D.=0.86)
และผู้บริโภคตัดสินใจซื้อข้าวกล่องจากตู้
จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ เพราะการบริโภค
ข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ
สามารถสร้างความความพึงพอใจได้ (Mean
= 3.87 และ S.D.=1.03)

ตารางที่ 1 แสดงการวิเคราะห์ความ
แปรปรวนการตลาดโดยเชิงพหุคุณของปัจจัย
ส่วนประสมทางการตลาดของตู้จำหน่าย
สินค้าอัตโนมัติที่สัมพันธ์กับความต้องการซื้อ
ข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติของ
ผู้ที่เคยบริโภคสินค้าจากตู้จำหน่ายสินค้า
อัตโนมัติของผู้ตอบแบบสอบถาม



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยยั่งยืน
The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

ตัวแปรพยากรณ์	ตัวแปร	B	Std. Error	Beta	t	Sig.
(Constant)		1.033	.265		3.892	.000
ด้านผลิตภัณฑ์	X ₁	.165	.067	.146	2.447	.015
ด้านราคา	X ₂	.183	.069	.142	2.648	.008
ด้านการจัดจำหน่าย	X ₃	.150	.067	.122	2.251	.025
ด้านการส่งเสริมการตลาด	X ₄	.227	.048	.263	4.773	.000

R=0.549, R Square = 0.302, Adjusted R Square = 0.295, Std. Error of the Estimate = 0.53

เมื่อ Y แทน ความต้องการซื้อข้าว

จากตารางที่ 1 พบว่าปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่สัมพันธ์กับความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้า ขึ้นในมติของผู้ที่เคยบริโภคสินค้าจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตราต่อห้าหมื่นสี่ด้าน ได้แก่ ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านการจัดจำหน่าย และด้านการส่งเสริมการตลาด ส่งผลต่อความเชื่อมั่นของผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อใช้การวิเคราะห์การถดถอยเชิงพหุคุณ (Multiple Regression) ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05 ซึ่งปรากฏในตารางที่ 2 ตารางที่ 2 แสดงการวิเคราะห์การถดถอยเชิงพหุคุณ เมื่อใช้ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดของตู้จำหน่ายสินค้าอัตราต่อห้าหมื่นสี่ด้าน

จากการวิเคราะห์ตารางที่ 2 พบว่า ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดสัมพันธ์กับความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตราต่อห้าหมื่นสี่ด้าน คือ

$$Y = 0.265 + (0.146)X_1 +$$

$$(0.142)X_2 + (0.122)X_3 + (0.263)X_4$$

แหล่งความแปรปรวน	Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig
การถดถอย (Regression)	48.446	4	12.112	42.656	0.00
ส่วนที่เหลือ (Residust)	112.153	395	0.284		
Total	160.600	399			

กล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตราต่อห้าหมื่นสี่ด้าน

X₁ แทนด้านผลิตภัณฑ์

X₂ แทนด้านราคา

X₃ แทนด้านการจัดจำหน่าย

X₄ แทนด้านการส่งเสริมการตลาด

จากการวิเคราะห์การถดถอยพหุคุณพบว่า ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดสัมพันธ์กับความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตราต่อห้าหมื่นสี่ด้าน มีความสัมพันธ์เป็นไปในทิศทางเดียวกันกับด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านการจัดจำหน่าย และด้านการส่งเสริมการตลาด

ตารางที่ 3 แสดงผลสรุปการทดสอบสมมติฐานการวิจัย



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เมย์เพร์ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม
The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

สมมติฐาน	ผลการวิจัย
ด้านผลิตภัณฑ์	สนับสนุน
ด้านการราคา	สนับสนุน
ด้านการจัดจำหน่าย	สนับสนุน
ด้านการส่งเสริมการตลาด	สนับสนุน

อภิรายผล

1) จากผลการศึกษาพบว่า ส่วนใหญ่เคยบริโภคสินค้าจากตู้จำหน่ายสินค้า อัตโนมัติ (ร้อยละ 91.0) ที่บริเวณร้านสะดวกซื้อ (ร้อยละ 52.0) มีความถี่น้อยกว่าสปดาห์ ลพบุรี ครั้ง (ร้อยละ 67.0) บริโภคเครื่องดื่มน้ำมากที่สุด (ร้อยละ 79.0) มีจุดประสงค์ที่บริโภคสินค้าจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ เพื่อความสะดวกสบาย (ร้อยละ 50.0) มีค่าใช้จ่ายในการบริโภคสินค้าจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติต่อครั้งอยู่ที่ราคากล่องกว่า 50 บาท (ร้อยละ 88.0) และผู้บริโภค มีความต้องการในสินค้าหรือบริการใหม่ๆ จากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ (ร้อยละ 87.0) และพบว่า ส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง (ร้อยละ 72.0) ในระดับชั้นปีที่ 3 (ร้อยละ 61.0) ศึกษาอยู่ในสาขาวิชาจัดการธุรกิจและภาษาอังกฤษ (ร้อยละ 47.0) มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 5,000 – 10,000 บาท (ร้อยละ 56.0) ซึ่งสอดคล้องกับผลงานวิจัยของ ร่วมธรรม วาสประสงค์ (2553) ศึกษาพบว่า ลักษณะ

ประชากรศาสตร์และทัศนคติที่มีต่อกลุ่มธุรกิจการตลาด มีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อเครื่องดื่มจากเครื่องขายอัตโนมัติของผู้บริโภค

2) จากผลการศึกษาพบว่า ผู้ตอบ

แบบสอบถามคิดว่าปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่สัมพันธ์กับความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ ซึ่งสอดคล้องกับ เอ็ดเซล วอล์คเกอร์และสแตนตัน ที่ได้ให้ความหมายไว้ว่า ส่วนประสมทางการตลาดมีส่วนทำให้เกิดอิทธิพลต่อความรู้สึก ความเชื่อพฤติกรรมการซื้อ และเกิดความต้องการในสินค้าหรือบริการ

3) จากผลการศึกษาพบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามคิดว่าปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่สัมพันธ์กับความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ ซึ่งสอดคล้องกับอดุลย์ ชาตรุวงศ์ ที่ได้ให้ความหมายไว้ว่า ตัวแปรหรือองค์ประกอบของส่วนผสมทางการตลาดเป็นตัวกระตุ้นหรือส่งเร้าทางการตลาดที่กระทบต่อกระบวนการตัดสินใจซื้อ

4) จากผลการศึกษาจะดูความคิดเห็นเกี่ยวกับความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติในภาพรวมอยู่ในระดับเห็นด้วยมาก ($Mean = 4.06$ และ $S.D. = 0.63$) และเมื่อพิจารณาเป็นรายข้อพบว่า ผู้บริโภคตัดสินใจซื้อข้าวกล่องจากตู้



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยยั่งยืนสังคม
The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

จำนวนน่วยสินค้าอัตโนมัติจากการเป็นข้าว
กล่องที่ได้ตอบสนองตรงกับความต้องการ
พื้นฐาน (Mean = 4.21 และ S.D.=0.91)
ผู้บริโภคต้องการที่จะซื้อข้าวกล่องจากตู้
จำนวนน่วยสินค้าอัตโนมัติ เพราะมีความรู้สึก
เชื่อมั่นในความปลอดภัยเรื่องคุณภาพและ
ความมีมาตรฐาน (Mean = 4.12 และ
S.D.=0.86) และผู้บริโภคตัดสินใจซื้อข้าว
กล่องจากตู้จำนวนน่วยสินค้าอัตโนมัติ เพราะ
การบริโภคข้าวกล่องจากตู้จำนวนน่วยสินค้า
อัตโนมัติสามารถสร้างความความพึงพอใจ
ได้ (Mean = 3.87 และ S.D.=1.03) ซึ่ง
สอดคล้องกับเสถียร เหลือองอ้วราน (2525)
และนิพนธ์ คันธesteve (2528) ได้ให้
ความหมายไว้ว่า ความต้องการของมนุษย์
ต้องการได้รับการตอบสนองซึ่งจะทำให้เกิด
อิทธิพลต่อความรู้สึก ความเชื่อพฤติกรรม
การซื้อ และเกิดความต้องการในสินค้าหรือ
บริการ

ข้อเสนอแนะ

1) จากผลการศึกษาพบว่า ปัจจัย
ส่วนประสมทางการตลาดที่สัมพันธ์กับความ
ต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำนวนน่วยสินค้า
อัตโนมัติของนักศึกษาคณะวิทยาการจัดการ
มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศ
เพชรบุรี กล่าวคือ ข้าวกล่องจากตู้จำนวนน่วย
สินค้าอัตโนมัติควรให้ความสำคัญกับปัจจัย
ส่วนประสมทางการตลาดทั้ง 4 ด้านให้มาก

ขึ้น ซึ่งส่งผลต่อความต้องการซื้อข้าวกล่อง
จากตู้จำนวนน่วยสินค้าอัตโนมัติจากการวางแผน
ยุทธ์ที่ดีของปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด

2) ควรศึกษาปัจจัยด้านอื่นๆ เช่น¹
การทำการตลาดเชิงบูรณาการที่ส่งผลต่อ²
ความต้องการซื้อข้าวกล่องจากตู้จำนวนน่วย
สินค้าอัตโนมัติ

บรรณานุกรม

กองบรรณาธิการเส้นทางเศรษฐี (2550).

ธุรกิจยอดเหรี่ยวนราย 24 ชั่วโมง.

สำนักพิมพ์มติชน

มหาวิทยาลัยราชภัฏอุดรธานี. ส่วนประสม
การตลาด (Marketing Mix). คันเมื่อ
26 กุมภาพันธ์ 2559
จาก <http://academic.udru.ac.th/~samawan/content/02maketingMix.pdf>

รั่มธรรม วรสประสงค์. (2553). แนวโน้ม³
พฤติกรรมการซื้อเครื่องดื่มจาก
เครื่องขายอัตโนมัติ (Vending
Machine) ของผู้บริโภคใน
กรุงเทพมหานคร. คันเมื่อ 27
กุมภาพันธ์ 2559
จาก http://thesis.swu.ac.th/swuthesis/Mark/Romthum_W.pdf
Eleanor Ross. (2016). Meat vending
machine opens in Paris. คันเมื่อ
26 กุมภาพันธ์ 2559



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม
The 1st National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

จาก <http://www.independent.co.uk/life-style/food-and-drink/news/meat-vending-machine-opens-in-paris-a6858911.html#gallery>

Franchise Direct. (2015). Starting a Vending Machine Business. ค้นเมื่อ 24 กุมภาพันธ์ 2559
จาก <http://www.franchisedirect.com/vendingfranchiseopportunities/startingavendingmachinebusiness/121/94>

Romravin. (2011). ความต้องการของมนุษย์ (Human Needs). ค้นเมื่อ 26 กุมภาพันธ์ 2559
จาก <https://romravin.wordpress.com/2011/05/22/%E0%B8%84%E0%B8%A7%E0%B8%B2%E0%B8%A1%E0%B8%95%E0%B9%89%E0%B8%AD%E0%B8%87%E0%B8%81%E0%B8%B2%E0%B8%A3%E0%B8%82%E0%B8%AD%E0%B8%87%E0%B8%99%E0%B8%B8%E0%B8%A9%E0%B8%A2%E0%B9%8C-human-needs/>

SUN108 PUBLIC COMPANY.(2013).

About Vending. ค้นเมื่อ 26