



## การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ

### วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์ ครั้งที่ ๑

“การวิจัยเพื่อการพัฒนา เพย์แพร์ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม”

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development,  
Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

Phanomwan College of Technology

16-17 กรกฎาคม 2559

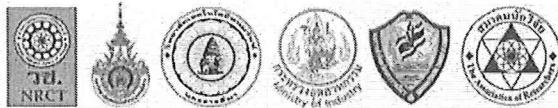
ณ โรงแรมสีมาрапานี นครราชสีมา

วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์

ร่วมกับ สำนักงานคณะกรรมการวิจัยแห่งชาติ  
มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา  
กระทรวงอุตสาหกรรม  
หอการค้าจังหวัดนครราชสีมา  
สมาคมนักวิจัย

กลุ่มวิชาที่นำเสนอผลงานวิจัยทั้งภาคบรรยายและภาคโปสเตอร์

- กลุ่มสาขาวิชามนุษย์ศาสตร์ สังคมศาสตร์ และ เศรษฐศาสตร์
- กลุ่มสาขาวิชาพยาบาลศาสตร์และเทคโนโลยี



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society



วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์  
เรื่อง ผู้ทรงคุณวุฒิได้อ่านบทความ  
ระดับชาติ ครั้งที่ 1

“การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม”

ณ โรงแรมสีมาราña จ.นครราชสีมา

Phanomwan College of Technology

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development,  
Dissemination and Modern Technology Relay to Society

วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์กำหนดให้มีการจัดการประชุมวิชาการนำเสนอผลงานวิจัยระดับชาติครั้งที่ 1 วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวันท์ “การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม” ประกอบด้วย

3. งานวิจัยและสร้างสรรค์ด้านมนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์ และเศรษฐศาสตร์(Humanities, Social Sciences and Economics)

4. งานวิจัยและสร้างสรรค์ด้านวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี (Science and Technology)

จึงกำหนดจัดขึ้น ในวันที่ 16-17 กรกฎาคม พ.ศ. 2559 เวลา 08.00 – 18.00 น. ณ โรงแรมสีมาราña เพื่อให้การจัดการประชุมวิชาการนำเสนอผลงานวิจัยระดับชาติดังกล่าว ผู้ทรงคุณวุฒิได้อ่านบทความ ดังต่อไปนี้  
ผู้ทรงคุณวุฒิอ่านบทความ

ผู้ทรงคุณวุฒิภายนอก

กลุ่มวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี

- ศาสตราจารย์.ดร.นพ.อัมร์ทิวัตต์ นราธัตనวันชัย
- รองศาสตราจารย์ ดร.พิพัฒน์ ออมฉายา
- ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ปรีชา ขันดีโภมล
- ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.บุญดี รอดจากภัย
- ดร.ภก.กานต์ วงศ์ศุภสวัสดิ์
- ดร.ยงยุทธ สงวนชุม

มหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง

มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีรามงคลอิสาน

มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีรามงคลอิสาน

มหาวิทยาลัยบูรพา

มหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง

มหาวิทยาลัยราชภัฏวไลยอลงกรณ์ในพระบรมราชูปถัมภ์

กลุ่มนิเทศศาสตร์ สังคมศาสตร์และเศรษฐศาสตร์

- ศาสตราจารย์.suma ลี สังข์ศรี
- รองศาสตราจารย์ ดร. รุ่งโรจน์ พุ่มริว
- รองศาสตราจารย์ ดร.กฤตกรณ์ ประทุมวงศ์
- รองศาสตราจารย์ ดร.พิทักษ์ ศิริวงศ์
- รองศาสตราจารย์ ดร.ประسطพชัย พสุนทร์
- รองศาสตราจารย์ ดร.อัญปวีณ์ รัตน์พงศ์พร
- รองศาสตราจารย์ ดร.ไพรожน์ วีไลนุช

มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมาธิราช

มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี

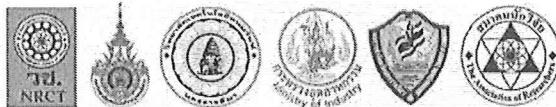
มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี

มหาวิทยาลัยศิลปากร

มหาวิทยาลัยศิลปากร

มหาวิทยาลัยรามคำแหง

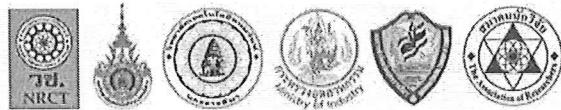
มหาวิทยาลัยหอการค้า



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

8. รองศาสตราจารย์ ประทุมวรรณ อุดมสุวรรณกุล	ข้าราชการบำนาญ
9. รองศาสตราจารย์ บุศย์ วิสุทธิ	มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี
10 รองศาสตราจารย์นิยดา สรัสติพงษ์	มหาวิทยาลัยสวนดุสิต
11.รองศาสตราจารย์ วิวัฒน์ เอี่ยมไพรawan	มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี
12. รองศาสตราจารย์ ดิเรก ทองอร่าม	มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี
13. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.รัฐนันท พงศ์วิริทธิ์	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา
14. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ธีระ กลสวัสดิ์	มหาวิทยาลัยบูรพา
15. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ธีระวัฒน์ จันทึก	มหาวิทยาลัยศิลปากร
16. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ประพิหาร ธนารักษ์	มหาวิทยาลัยนเรศวร
17. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.สุภาร กิจโภณัตรจินดา	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลรัตนโกสินทร์
18. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ธิติมา พลับพลึง	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลรัตนโกสินทร์
19. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ปิยพงศ์ พลับพลึง	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลรัตนโกสินทร์
20. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.สันมัณฑ์ จันทร์ดี	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลรัตนโกสินทร์
21. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.มนัสสินี บุญมีศรีส่งฯ	มหาวิทยาลัยศิลปากร
22. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ทรงพร หาญสันติ	มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์
23. อาจารย์ ดร.วรรณพร อารยะพันธ์	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
24. อาจารย์ ดร.ประไพพิมพ์ สุจิวงศินนท์	มหาวิทยาลัยศิลปากร
25. อาจารย์ ดร.ปิยพล ไพรจิตต์	มหาวิทยาลัยศิลปากร
26. อาจารย์ ดร.จิตพนธ์ ชุมเกตุ	มหาวิทยาลัยศิลปากร
27. อาจารย์ ดร.สิริชัย ดีเลิศ	มหาวิทยาลัยศิลปากร
28. อาจารย์ ดร.ปวีณ นราเมธุกุล	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลรัตนโกสินทร์
29. อาจารย์ ร้อยตรี ดร.บุญช่วย แจ้งเจชฉาย	มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี
30. อาจารย์ ดร. กานต์ ศรีวิภาสสิต	มหาวิทยาลัยกรุงเทพธนบุรี
31. อาจารย์ ดร.ปิยะ นาควัชระ	มหาวิทยาลัยบูรพา
32. อาจารย์ ดร.ยุทธภูมิ มีประดิษฐ์	มหาวิทยาลัยบูรพา
33. อาจารย์ ดร.วิทยา ศิริพันธ์วัฒนา	มหาวิทยาลัยสวนดุสิต
34. อาจารย์ ดร. เพชรรัตน์ เกี้ยมรอด	มหาวิทยาลัยสวนดุสิต
35. อาจารย์ ดร.พลิษฎ์ มณีโชติ	มหาวิทยาลัยนเรศวร
36. อาจารย์ ดร. จุ่รัตน์ ดวงจันทร์	วิทยาลัยพยาบาลพระจอมเกล้า
37. อาจารย์ ดร.สมปอง รักษาธรรม	มหาวิทยาลัยราชภัฏนครศรีธรรมราช
38. อาจารย์ ดร.ปิยวารรณ สิริประเสริฐศิลป์	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
39. ดร.ณรงค์ ศรีเกรียงทอง	บริษัท โนเดรน์คาสิโนเตอร์ในชั้นแนຄอสมेटิคส์ จำกัด
40. ดร.ธงชัย ทองมา	กองทุนบำเหน็จบำนาญข้าราชการ
41. ดร.บูรณิน รัตนสมบัติ	บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน)
42. ดร.กฤตญา โสภा	บริษัท จำเพาะฟูดส์ โปรดเซชั่น จำกัด
43. ดร.ภาณุพันธ์ โอพารกิจพูลย์	บริษัท เอชจีเอสที ประเทศไทย จำกัด



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

### ผู้ทรงคุณวุฒิภายใน

#### กลุ่มมนุษยศาสตร์ สังคมศาสตร์และเศรษฐศาสตร์

- ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.วิเชียร อุ่นเรือน
- ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.วิบูลย์ ลี้อมงคล
- ดร.พิชัย สารภักดี
- ดร.พิรพงษ์ ตั้งก้องเกียรติ

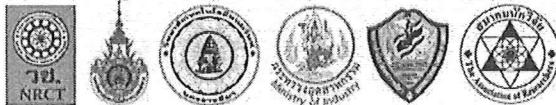
วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวัน  
วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวัน  
วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวัน  
วิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวัน

### หน้าที่และความรับผิดชอบ

- พิจารณาผลงานจากผู้นำเสนอทบทวนเพื่อนำเสนอแบบบรรยาย หรือ โปสเตอร์
- ทำรายงานสรุปผลเสนอต่อที่ประชุมกองบรรณาธิการและคณะกรรมการจัดประชุม

สั่ง ณ วันที่ 15 กรกฎาคม พ.ศ.2559

(ดร.พิสิฐ ศิริรักษ์)  
อธิการบดีวิทยาลัยเทคโนโลยีพนมวัน



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

## การศึกษาปัจจัยที่ส่งผลต่อพฤติกรรมการบริโภคอาหารญี่ปุ่น ในอำเภอหัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์

Study of Factors Affecting Japanese Food Consumer Behavior in Hua-Hin,  
PrachuabKhiri Khan

พัชรี สุขสาเกษ \* ปริญญา หวานโพธิ์ \*\*

Patcharee Suksakate \*\* Parinya Roonpho

### บทคัดย่อ

การวิจัยเรื่องปัจจัยที่ส่งผลต่อพฤติกรรมการบริโภคอาหารญี่ปุ่น ของกลุ่มผู้อาศัยในอำเภอหัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ เป็นงานวิจัยเชิงปริมาณ มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยด้านประชากร และพฤติกรรมการรับประทานอาหารญี่ปุ่นและศึกษาปัจจัยที่ส่งผลต่อพฤติกรรมการบริโภคอาหารญี่ปุ่นของกลุ่มผู้อาศัยในอำเภอหัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ได้แก่ผู้อาศัยในอำเภอหัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ จำนวน 400 คน โดยใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างแบบโควตาเดเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย คือ แบบสอบถาม การวิเคราะห์ข้อมูลใช้สถิติเชิงพรรณนา ได้แก่ ค่าความถี่ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย และส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน

ผลวิจัยพบว่า 1. พฤติกรรมการรับประทานอาหารญี่ปุ่นในอำเภอหัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่เลือกรับประทานอาหารเมนู ซูชิ (ข้าวปั้นหน้าต่าง ๆ ) มากที่สุดและเหตุผลหลักในการเลือกรับประทานอาหารญี่ปุ่นมากที่สุด คือการบริการของพนักงานในร้าน 2. กลุ่มตัวอย่างให้ความสำคัญต่อปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดโดยรวมอยู่ในเกณฑ์ระดับมาก โดยในด้านบุคคล ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านกระบวนการ ด้านบุคคล ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายและด้านการส่งเสริมการตลาด อยู่ในเกณฑ์ระดับมากทั้งสิ้น

คำสำคัญ : พฤติกรรมการบริโภค อาหารญี่ปุ่น<sup>1</sup>

\* นักศึกษาปริญญาตรี สาขาวิชาการจัดการธุรกิจและภาษาอังกฤษ มหาวิทยาลัยศิลปากร

<sup>1</sup> อาจารย์ประจำสาขาวิชาการจัดการธุรกิจและภาษาอังกฤษ คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เมยแพร์ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

## Abstract

The main objectives of this research are to study factors affecting Japanese food consumer behavior in Hua-Hin district, PrachuabKhiri Khan Province dwellers. This research is a quantitative research. The sample group of this research was the 400 dwellers in Hua-Hin district, PrachuabKhiri Khan Province, the sampling method that used was the quota sampling, the research instrument was a questionnaire, and the data was analyzed by descriptive statistic including frequency, percentage, mean and standard deviation.

The results shown that 1.The consumer behavior ate Japanese food in Hua-Hin district, PrachuabKhiri Khan Province dwellers, most of sample group ate different Shushi style. The main reason was the employee's service. 2. The dwellers in Hua-Hin district, PrachuabKhiri Khan Province give priorities to the marketing mix including product, price, place, process, people, physical evidence and Presentation and promotion in high- level.

**Keyword:** Consumer Behavior, Japanese foo



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เมยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

## บทนำ

รายงานนิยมการรับประทานอาหารของคนไทยเปลี่ยนแปลงตามยุคสมัยแต่ก่อน คนไทยนิยมรับประทานอาหารในบ้าน ซึ่งแตกต่างจากปัจจุบันที่คนไทยหันมา尼ยมรับประทานอาหารนอกบ้านมากขึ้น เนื่องจากภาวะสังคมที่เปลี่ยนแปลงไป เช่น ความเร่งรีบทำให้ไม่มีเวลาในการประกอบอาหารที่บ้านความต้องการเปลี่ยนแปลง บรรยายกาศ เพื่อผ่อนคลายความเครียดทั้งยังเน้นการประหยัดค่าใช้จ่ายและเน้นอาหารเพื่อสุขภาพ (ธูติรัตน์ กำเงิน, 2554)

จากการนิยมการรับประทานอาหารนอกบ้านคนไทยหันมารับประทานอาหารต่างชาติมากขึ้น เช่น สเต็ก สปาเก็ตตี้ ซูชิ และซูปต่าง ๆ เป็นต้น จากหลายชนชาติทั่วโลก มีการผสมผสานรสชาติของอาหารต่างชาติให้ถูกปากคนไทยมากขึ้น ในปัจจุบัน คนหันมาดูแลสุขภาพตัวเองมากขึ้นและยังเน้นการรับประทานอาหารเพื่อสุขภาพ อาหารญี่ปุ่นก็เป็นหนึ่งในตัวเลือกของการรับประทานอาหารเพื่อสุขภาพ เพราะอาหารญี่ปุ่นเน้นการผลิตจากวัตถุดิบจากธรรมชาติ อาหารจึงยังคงคุณค่าและรสชาติจากธรรมชาติ ซึ่งเป็นผลต่อดีต่อร่างกาย (กรกฎวรรณ สุขฤทธิ์, 2557)

ปราณี จงสุจิตรธรรม (2540) ได้กล่าวว่า "อาหารญี่ปุ่น เป็นอาหารพื้นเมืองของประเทศไทยญี่ปุ่น ก่อนการสินสุดการปิดประเทศหรืออะโภกุ เมื่อค.ศ. 1868 อาหารญี่ปุ่นเป็นอาหารที่ใช้ส่วนผสมและวิธีการทำอาหารซึ่งรับมาจากต่างประเทศภายหลังการเปิดประเทศ แต่ชาวญี่ปุ่นก็ได้ประยุกต์ให้เข้ากับตนเอง อาหารญี่ปุ่นนั้นมีชื่อเสียง

ด้านการเน้นอาหารตามฤดูกาล คุณภาพของวัตถุดิบ และการจัดวางที่สวยงาม" เนื่องจากอาหารญี่ปุ่นเป็นอาหารที่มีเอกลักษณ์เฉพาะตัวทำให้เป็นที่นิยมเป็นวงกว้างทั่วโลก ทั้งจากกลุ่มผู้ลงทุนรายใหญ่และผู้ค้ารายย่อย และยังมีจำนวนมากเป็นอันดับที่ 5 ของโลก รองจากสหราชอาณาจักร (CNN travel, 2558) จากการสำรวจของเจโทรครั้งล่าสุดพบว่า คนไทยนิยมรับประทานอาหารญี่ปุ่นมากเป็นอันดับหนึ่งเมื่อเทียบกับร้านอาหารนานาชาติ (ศูนย์วิจัยกสิกรไทย, 2550) ร้านอาหารญี่ปุ่นในไทยมีการแข่งขันสูงผู้ประกอบการจึงใช้กลยุทธ์การตลาด (Marketing Mix) เน้นที่การโฆษณาภาพลักษณ์ของร้านอาหาร การลดราคา การเน้นคุณภาพของอาหารที่สดใหม่ และนำเสนอจากประเทศต่าง ๆ เพื่อคงเอกลักษณ์ต้นตำหรับของอาหารญี่ปุ่นไว้มากที่สุดและมีการปรับเปลี่ยนเมนูเพื่อตอบสนองความต้องการของผู้บริโภค

ปัญหาเศรษฐกิจบ๊วย และมีการแข่งขันที่รุนแรง ธุรกิจร้านอาหารอาหารญี่ปุ่นในไทย และมีเติบโตเฉลี่ยร้อยละ 10-15 ต่อปี (นلينพิพัฒ ภัคศรีกุลกำธร, 2558) ซึ่งเป็นผลมาจากการปรับรูปแบบอาหารให้เป็นที่ยอมรับของกลุ่มเป้าหมาย การเลือกทำให้เหมาะสมกับกลุ่มเป้าหมาย การประชาสัมพันธ์ข้อมูลและข่าวสาร องค์กรส่งเสริมร้านอาหารญี่ปุ่นในต่างประเทศ (Organization to Promote Japanese Restaurants Aboard หรือ JRO) ได้เข้ามามีบทบาทในการพัฒนาธุรกิจอาหารญี่ปุ่นในประเทศไทย โดยการจัดกิจกรรมเพื่อแนะนำแนวทางต่าง ๆ แก่ผู้ประกอบการ จาก



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

แนวโน้มการขยายตัวของธุรกิจอาหารญี่ปุ่น นั้นผู้วิจัยจึงมีความสนใจในการทำการศึกษา ส่วนประสบการณ์การตลาดที่มีผลต่อการ บริโภคอาหารญี่ปุ่นการศึกษาจะเป็น ประโยชน์สำหรับผู้ประกอบการหรือผู้ที่จะ เริ่มทำธุรกิจอาหารญี่ปุ่นนำไปประยุกต์ใช้ใน การดำเนินธุรกิจและวางแผนทางการตลาด ให้สอดคล้องกับความต้องการของผู้บริโภค

### วัตถุประสงค์

1. เพื่อศึกษาปัจจัยด้าน ประชากรศาสตร์ที่ส่งผลต่อพฤติกรรมการ บริโภคอาหารญี่ปุ่นในเขตอำเภอหัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์

2. เพื่อศึกษาส่วนประสบการณ์ การตลาดที่ส่งผลต่อพฤติกรรมการบริโภค อาหารญี่ปุ่นในเขตอำเภอหัวหิน จังหวัด ประจวบคีรีขันธ์

### กรอบแนวคิด



### แนวคิดทฤษฎีและงานวิจัยในอดีต

การวิจัยด้านคว้าเกี่ยวกับปัจจัยที่มี อิทธิพลต่อพฤติกรรมการบริโภคอาหารญี่ปุ่น อำเภอหัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ในครั้งนี้ ผู้วิจัยได้ศึกษาค้นคว้าและรวบรวมแนวคิด ทฤษฎีเอกสาร และวรรณกรรม รวมถึง งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง แบ่งออกเป็น 3 ส่วน ได้แก่ 1) แนวคิดเกี่ยวกับพฤติกรรมผู้บริโภค 2) แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับส่วนประสบ ทางการตลาด 3) งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

### แนวคิดเกี่ยวกับพฤติกรรมผู้บริโภค

แนวคิดเกี่ยวกับพฤติกรรมผู้บริโภคนั้นถูก นิยามโดยบุคคลและผู้เชี่ยวชาญอยู่มากมาย และ มีความหมายใกล้เคียงกันดังนี้

ภาณุ พฤฒานาภา (2558) ได้ให้ ความหมายพฤติกรรมผู้บริโภคว่า “ พฤติกรรมผู้บริโภคเกี่ยวข้องกับความคิด ความรู้สึก ประสบการณ์และพฤติกรรมหรือ การกระทำที่เกิดขึ้นจากสิ่งแวดล้อมรอบตัว ”

Leon G. Schiffman and Leslie Lazar Kanuk (1997) ก็ได้ให้ความหมาย ของพฤติกรรมผู้บริโภคที่คล้ายคลึงกัน คือ “ พฤติกรรมที่ผู้บริโภคแสดงออกมานั้น สามารถตอบสนองความต้องการของ ผู้บริโภคได ” กล่าวโดยสรุปว่าพฤติกรรมของ ผู้บริโภค (Consumer Behavior) หมายถึง พฤติกรรมที่แสดงออกของแต่ละบุคคลที่ เกี่ยวข้องโดยตรงกับการใช้สินค้าและบริการ มีผลต่อการแสดงออกของแต่ละบุคคลเพื่อ ตอบสนองความต้องการ ซึ่งมีลักษณะ แตกต่างกันออกไป



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

## แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาด

แนวคิดเกี่ยวกับทฤษฎีส่วนประสมทางการตลาด (Marketing Mix) เกี่ยวข้องกับธุรกิจที่ให้บริการ ประกอบด้วย 7Ps

ศิริวรรณ เสรีรัตน์ (2541) ได้อ้างถึงแนวคิดส่วนประสมทางการตลาดสำหรับธุรกิจบริการ (Service Mix) ของ Philip Kotler.

1. ด้านผลิตภัณฑ์ (Product) เป็นที่ตอบสนองความต้องการของลูกค้า สามารถจับต้องได้และไม่ได้

2. ด้านราคา (Price) เป็นการกำหนดมูลค่าของผลิตภัณฑ์หรือบริการ ในรูปแบบของตัวเงิน

3. ด้านซ่องทางการจัดจำหน่าย (Place) เป็นการนำเสนอของร้านค้า สถานที่ที่ตั้ง ซึ่งจะส่งผลต่อการรับรู้ของลูกค้า

4. ด้านส่งเสริมการตลาด (Promotion) เป็นการส่งเสริมการขายโดยการนำเสนอข่าวสารหรือข้อมูลของผู้บริโภค

5. ด้านบุคคล (People) หรือพนักงาน (Employee) เป็นการสร้างความพึงพอใจให้แก่ลูกค้า และมีความสำคัญกับธุรกิจที่บริการ สามารถสร้างข้อได้เปรียบกับคู่แข่งได้

6. ด้านการสร้างและนำเสนอหลักฐานทางกายภาพ (Physical Evidence and Presentation) เป็นการนำเสนอภาพหลักฐานทางกายภาพให้กับลูกค้า เช่น การบริการ การแต่งกายเป็นต้น

7. ด้านกระบวนการ (Process) เป็นกิจกรรมที่เกี่ยวข้องกับระบบเบี่ยงเบี้ยนและขั้นตอนการปฏิบัติในด้านบริการแก่ลูกค้า

โดยให้บริการอย่างถูกต้องรวดเร็ว และเกิดความประทับใจ

## งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

ผู้วิจัยได้ศึกษางานวิจัยที่เกี่ยวข้องได้ข้อสรุปดังนี้

1. ด้านประชากร  
ประชากรส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง มีความพึงพอใจกับอาหารญี่ปุ่นที่มีอยู่ในปัจจุบัน (จิตต์รัตน์ กำเงิน 2554, 42)

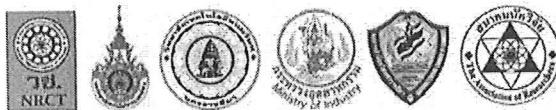
2. ด้านส่วนประสมทางการตลาด  
พบว่าปัจจัยที่ส่งผลต่อผู้บริโภคมากที่สุดคือ ด้านกระบวนการ ด้านการสร้างและนำเสนอหลักฐานทางกายภาพ (กีรติ พรมตี๊ะ และพิพัฒ์ เข้าทอง, 2556) และได้สอดคล้องกับผลการศึกษางานวิจัยเรื่อง ส่วนประสมทางการตลาดที่ส่งผลต่อพฤติกรรมผู้บริโภค อาเภอหัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ทั้ง 2 ด้าน

## ระเบียบวิธีวิจัย

### 1. ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง

ประชากรที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ คือ ผู้อาศัยในอำเภอหัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ จำนวน 39,787 คน (สำนักงานสถิติจังหวัดประจวบคีรีขันธ์, 2559)

การวิจัยครั้งนี้มีการกำหนดขนาดของกลุ่มตัวอย่าง (Sampling Size) โดยคำนวณจากสูตร ทาโนะ ยามาเน (Yamane, 1967) ที่ระดับความเชื่อมั่น 95% ความคลาดเคลื่อนไม่เกิน 5% ซึ่งจะได้ขนาดของกลุ่มตัวอย่าง 398.93 คน ดังนั้น ผู้วิจัยจึงกำหนดกลุ่มตัวอย่างเป็นจำนวน 400 คน เพื่อป้องกันความคลาดเคลื่อน วิธีการสุ่มตัวอย่างในการ



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

วิจัยในครั้งนี้ใช้วิธีการเลือกสุ่มแบบโควตา และแจกแบบสอบถามแบบสัधากจนครบจำนวนตามที่กำหนดไว้

## 2. เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย

เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมการวิจัยในครั้งนี้คือ แบบสอบถามจำนวน 400 ชุด ซึ่งแบบสอบถามที่ใช้มีการแบ่งออกเป็น 3 ส่วน ได้แก่

ส่วนที่ 1 คำถามเกี่ยวกับข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม ประกอบด้วย เพศ ระดับการศึกษา อายุ และ รายได้เฉลี่ย ต่อเดือน โดยมีลักษณะเป็นแบบเลือกตอบ (Check List)

ส่วนที่ 2 คำถามด้านข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมการรับประทานอาหารญี่ปุ่น มีลักษณะเป็นแบบเลือกตอบจำนวน 7 ข้อ

ส่วนที่ 3 คำถามเกี่ยวกับปัจจัยด้านส่วนประสมทางการตลาดที่มีความสำคัญต่อการรับประทานอาหารญี่ปุ่น โดยมีลักษณะ เป็นแบบมาตราส่วน (Likert Scale) 5 ระดับ ตั้งแต่ น้อยที่สุด (1) ถึงมากที่สุด (5) จำนวน 20 ข้อ

## 3. การตรวจสอบคุณภาพเครื่องมือ

แบบสอบถามได้ผ่านการตรวจสอบคุณภาพเพื่อวัดค่าความเที่ยงตรงเชิงเนื้อหา โดยใช้การวิเคราะห์ค่าดัชนีความสอดคล้อง (Index of item Objective Congruence: IOC) แล้วเรียบร้อย โดยมีวิธีการคือ ผู้เชี่ยวชาญจะให้คะแนนในคำถามแต่ละข้อ และถ้าค่าดัชนีความสอดคล้องที่คำนวณได้มีค่ามากกว่าหรือเท่ากับ 0.5 ขึ้นไป แสดงว่า ข้อคำถามนั้นได้รับการยอมรับและสามารถนำไปใช้ในการเก็บข้อมูลได้ แต่ถ้าค่าดัชนี

ความสอดคล้องที่คำนวณได้มีค่าน้อยกว่า 0.5 ลงมา ข้อคำถามนั้นต้องถูกตัดทิ้งไปหรือ ต้องถูกปรับปรุงแก้ไขให้ดีขึ้น (อรพนทร ชูชุม, 2545) สำหรับแบบสอบถามงานวิจัยนี้ได้คำนวนมากกว่า 0.5 ทุกข้อ จากนั้นจึงนำไปทดสอบความเชื่อมั่นของแบบสอบถาม ผู้วิจัยใช้การทดสอบ Cronbach Alpha ได้ค่าความเชื่อมั่น 0.711 จึงถือว่า แบบสอบถามมีค่าความเชื่อมั่น (Cronbach, L.J., 1951)

## 4. การวิเคราะห์ข้อมูล

ผู้วิจัยรวมข้อมูลมาทำการตรวจสอบความสมบูรณ์และความถูกต้องของข้อมูลของแบบสอบถาม และนำไปประมวลผลข้อมูลด้วยเครื่องคอมพิวเตอร์ โดยใช้โปรแกรมสำเร็จรูป SPSS เพื่อใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูลดังต่อไปนี้

4.1 การวิเคราะห์สถิติเชิงพรรณนา (Descriptive Method) โดยใช้ค่าความถี่ (Frequency) และค่าร้อยละ (Percentage) เพื่ออธิบายข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถามและข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมการรับประทานอาหารญี่ปุ่น

4.2 การวิเคราะห์เชิงปริมาณ (Quantitative Method) คำนวณเกี่ยวกับการแสดงความคิดเห็นของผู้ตอบคำถามเกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีระดับความสำคัญต่อการบริโภคอาหารญี่ปุ่น โดยมีเกณฑ์การให้คะแนนตั้งแต่ น้อยที่สุด (1) ถึงมากที่สุด (5) โดยใช้ค่าเฉลี่ย (Mean) และ ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน (Standard Deviation) คะแนนค่าเฉลี่ยที่ได้นำมาแปลความหมายตามเกณฑ์ที่แบ่งเป็นช่วง ดังนี้



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยด่อสังคม  
The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

คะแนนค่าเฉลี่ยระหว่าง	
4.50 – 5.00 หมายถึง สำคัญมากที่สุด	
คะแนนค่าเฉลี่ยระหว่าง	
3.50 – 4.49 หมายถึง สำคัญมาก	
คะแนนค่าเฉลี่ยระหว่าง	
2.50 – 3.49 หมายถึง สำคัญปานกลาง	
คะแนนค่าเฉลี่ยระหว่าง	
1.50 – 2.49 หมายถึง สำคัญน้อย	
คะแนนค่าเฉลี่ยระหว่าง	
1.00 – 1.49 หมายถึง สำคัญน้อยที่สุด	

#### ผลการวิจัย

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม จากการศึกษาและรวมรวม พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เป็นเพศหญิงร้อยละ 72.00 มีอายุระหว่าง 18 ถึง 25 ปี ร้อยละ 70.00 รายได้เฉลี่ยต่อเดือน

#### ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด

ตารางที่ 1 แสดงผลการวิเคราะห์ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด	Mean	S.D.	ความสำคัญ	อันดับ
<b>การตลาด</b>				
1. ด้านผลิตภัณฑ์	4.43	0.58	มาก	5
2. ด้านราคา	4.32	0.64	มาก	6
3. ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย	4.52	0.48	มากที่สุด	2
4. ด้านพนักงานผู้ให้บริการ	4.57	0.54	มากที่สุด	1
5. ด้านลักษณะทางกายภาพ	4.47	0.56	มาก	4
6. ด้านกระบวนการ	4.52	0.54	มากที่สุด	3
7. ด้านส่งเสริมการตลาด	4.31	0.77	มาก	7
รวม	4.45	0.59	มาก	

ระดับความสำคัญเกี่ยวกับปัจจัยที่ส่งผลต่อการบริโภคอาหารญี่ปุ่นของผู้ตอบแบบสอบถามโดยรวมพบว่า อัญมีระดับมาก

( Mean=4.45 , S.D.=0.59 ) และ เมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน พบว่าด้านบุคคลมีระดับความสำคัญมากที่สุด



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

(Mean=4.57, S.D.=0.54) ของทางการจัด  
จำหน่วย มีระดับความสำคัญ  
(Mean=4.52, S.D.=0.48) ด้านกระบวนการ  
มีระดับความสำคัญมากที่สุด (Mean=4.52  
, S.D.=0.54) ด้านการสร้างและนำเสนอ  
ลักษณะทางภาษาพูดมีระดับความสำคัญ  
มาก (Mean=4.47, S.D.=0.56) ด้าน

ผลิตภัณฑ์มีระดับความสำคัญ (Mean=4.433, S.D.=0.58) ด้านราคามีระดับ  
ความสำคัญมาก (Mean=4.32, S.D.=0.64)  
ด้านส่งเสริมการตลาดมีระดับความสำคัญ  
มาก (Mean=4.31, S.D.=0.77) เรียง  
ตามลำดับ

ตารางที่ 2 แสดงผลการวิเคราะห์ข้อมูลด้านผลิตภัณฑ์

ด้านผลิตภัณฑ์	Mean	S.D.	ความสำคัญ	ลำดับ
ใช้วัสดุดิบที่มีคุณภาพ	4.48	0.609	มาก	1
มีปริมาณอาหารเหมาะสม	4.45	0.685	มาก	2
รสชาติตามต้นตำรับญี่ปุ่น	4.37	0.717	มาก	3
รวม	4.43	0.58	มาก	

ด้านผลิตภัณฑ์โดยรวมมีระดับ  
ความสำคัญมากด้านผลิตภัณฑ์  
(Mean=4.43, S.D.=0.58) โดยปัจจัยที่มีระดับ  
ความสำคัญมากที่สุดคือการใช้วัสดุดิบที่มี  
คุณภาพ (Mean=4.48, S.D.=0.60) และ  
ปัจจัยที่มีความสำคัญน้อยที่สุดคือรสชาติ  
ตามต้นตำรับ (Mean=4.37, S.D.=0.71)

ตารางที่ 3 แสดงผลการวิเคราะห์ข้อมูลด้านราคา

ด้านราคา	Mean	S.D.	ความสำคัญ	ลำดับ
ราคาเหมาะสมกับคุณภาพ	4.35	0.63	มาก	1
มีราคาถูกกว่าอาหารประเภทอื่น	4.29	0.84	มาก	2
รวม	4.32	0.64	มาก	

ด้านราคาโดยรวมมีระดับ  
ความสำคัญมาก (Mean=4.32, S.D.=0.64)  
คุณภาพมีระดับความสำคัญมากที่สุดคือ  
ราคากลางมาสก์บ

(Mean=4.35, S.D.=0.63) รองลงมา  
ความสำคัญที่สุด คือราคาถูกกว่าอาหาร  
ประเภทอื่น (Mean=4.29, S.D.=0.84)



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

ตารางที่ 4 แสดงผลการวิเคราะห์ข้อมูลด้านซื่องทางการจัดจำหน่าย

ด้านซื่องทางการจัดจำหน่าย	Mean	S.D.	ความสำคัญ	ลำดับ
ความสะอาดของร้าน	4.59	0.55	มากที่สุด	1
ที่ตั้งร้านสามารถเดินทางสะดวก	4.47	0.60	มาก	3
ร้านสามารถพับเห็นได่ง่าย	4.52	0.57	มาก	2
รวม	4.52	0.48	มากที่สุด	

ด้านซื่องทางการจัดจำหน่าย โดยรวม มีระดับความสำคัญมากที่สุด (Mean=4.52, S.D.=0.48) ปัจจัยที่มีระดับความสำคัญมากที่สุดคือ ความสะอาดของร้าน (Mean=4.59, S.D.=0.55) และ ปัจจัยที่มี ความสำคัญมากที่สุดคือ ความสะอาดของร้าน (Mean=4.47, S.D.=0.60)

ตารางที่ 5 แสดงผลการวิเคราะห์ด้านบุคคล

ด้านบุคคล	Mean	S.D.	ความสำคัญ	ลำดับ
บริการอาหารและเครื่องดื่มถูกต้อง	4.52	0.59	มากที่สุด	3
ยิ้มเย้ม แจ่มใส พูดจาสุภาพ	4.61	0.58	มากที่สุด	1
บริการอาหารและเครื่องดื่มรวดเร็ว	4.59	0.60	มากที่สุด	2
รวม	4.57	0.54	มากที่สุด	

ด้านบุคคล โดยรวม มีระดับความสำคัญมากที่สุด (Mean=4.57, S.D.=0.54) ปัจจัยที่มีความสำคัญน้อยที่สุดคือ พนักงานบริการอาหารและเครื่องดื่มถูกต้อง (Mean=4.52, S.D.=0.59) ปัจจัยที่มี ความสำคัญน้อยที่สุดคือ พนักงานยิ้มเย้มแจ่มใส พูดจา

ตารางที่ 6 แสดงผลการวิเคราะห์ด้านลักษณะทางกายภาพ

ด้านลักษณะทางกายภาพ	Mean	S.D.	ความสำคัญ	ลำดับ
เมนูสีเคลือบเงา	4.50	0.64	มากที่สุด	1
เครื่องใช้และอุปกรณ์รับประทาน	4.48	0.60	มาก	2
การตกแต่งของร้านมีความเป็นญี่ปุ่น	4.44	0.66	มาก	3
รวม	4.47	0.56	มาก	



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เมยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

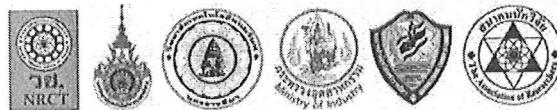
ด้านลักษณะทางกายภาพโดยรวม มีระดับความสำคัญมาก (Mean= 4.47, S.D.=0.56) ปัจจัยที่มีระดับความสำคัญมากที่สุดคือ ลักษณะกายภาพที่

มีเม็ดสีต่ำสู่ปูน (Mean=4.50, S.D.=0.64) ปัจจัยที่มีความสำคัญน้อยที่สุดคือ ลักษณะกายภาพที่มีการตกแต่งของร้านมีความเป็นปูน (Mean=4.44, S.D.=0.66)

ตารางที่ 7 แสดงผลการวิเคราะห์ด้านกระบวนการ

ด้านกระบวนการ	Mean	S.D.	ความสำคัญ	ลำดับ
มีความรวดเร็วในการรับรายการอาหาร	4.55	0.60	มากที่สุด	1
การซ้ำรำเงินที่ถูกต้องและรวดเร็ว	4.51	0.57	มากที่สุด	3
ความรวดเร็วในการเสิร์ฟอาหาร	4.52	0.65	มากที่สุด	2
รวม	4.52	0.54	มากที่สุด	

ด้านกระบวนการโดยรวมมีระดับความสำคัญมากที่สุด (Mean= 4.52, S.D.=0.54) ปัจจัยที่มีระดับความสำคัญมากที่สุดคือ กระบวนการมีความรวดเร็วในการรับรายการอาหาร (Mean=4.55, S.D.=0.60) และปัจจัยที่มีความสำคัญน้อยที่สุดคือ กระบวนการซ้ำรำเงินที่ถูกต้องและรวดเร็ว (Mean= 4.51, S.D.=0.57)



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

#### ตารางที่ 8 แสดงการวิเคราะห์ข้อมูลด้านการส่งเสริมการตลาด

ด้านการส่งเสริมการตลาด	Mean	S.D.	ความสำคัญ	ลำดับ
การให้ส่วนลดผ่านบัตรเครดิต	4.31	0.77	มาก	3
มีโปรโมชั่นตามฤดูกาล	4.51	0.62	มากที่สุด	1
สมัครสมาชิกเพื่อรับสิทธิพิเศษ	4.45	0.69	มาก	2
รวม	4.31	0.77	มาก	

หน้าต่าง ๆ ) เหตุผลที่รับประทาน เพราะถูกใจรสชาติอาหารค่าใช้จ่ายในการรับประทานแต่ละครั้งอยู่ระหว่าง 300 ถึง 500 บาท แหล่งข้อมูลส่วนใหญ่มาจากโซเชียลมีเดีย และมีระดับความพึงพอใจในระดับพอใช้ ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของ (กนกพรรณ สุขฤทธิ์, 2557) ได้ศึกษาเรื่องส่วนประสมทางการตลาดบริการและพฤติกรรมการใช้บริการร้านอาหารญี่ปุ่นย่าน Community Mall ของผู้บริโภคในกรุงเทพมหานคร พบร่วมกับความถี่ในการใช้บริการร้านอาหารญี่ปุ่น 1-3 ครั้งต่อเดือน และมีค่าใช้จ่ายเฉลี่ย 301 ถึง 499 บาทต่อครั้ง

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่ส่งผลต่อพฤติกรรมการบริโภคอาหารญี่ปุ่นของกลุ่มผู้อาศัยในอำเภอหัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ส่วนใหญ่อยู่ในระดับมาก ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของ (กีรติ พรอมตีะ และพิพัฒน์ เข้าทอง, 2556) ได้ศึกษาศึกษาเกี่ยวกับพฤติกรรมและปัจจัยส่วนประสม

ด้านส่งเสริมการตลาด (โดยรวมมีระดับความสำคัญมาก (Mean=4.31, S.D.=0.77) ปัจจัยที่มีระดับความสำคัญมากที่สุดคือการส่งเสริมการตลาดมีโปรโมชั่นตามฤดูกาล (Mean 4.51, S.D.=0.62) และปัจจัยที่มีความสำคัญน้อยที่สุดคือ การส่งเสริมการตลาดการให้ส่วนลดผ่านบัตรเครดิต (Mean=4.31, S.D.=0.77)

#### อภิปรายผล

ผู้อาศัยในอำเภอหัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ที่ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง มีอายุระหว่าง 18-25 ปี มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,000-30,000 บาท และมีระดับการศึกษาระดับป्रิเมี่ยมฯ ต่อไปนี้ พบว่ากลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีพฤติกรรมการรับประทานอาหารญี่ปุ่นโดยเฉลี่ย 2-3 ครั้งต่อเดือน สถานที่ที่รับประทานคือ ร้านอาหารญี่ปุ่นเมนูที่นิยมรับประทานที่สุดคือ ซูชิ (ข้าว



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society  
ทางการตลาดของผู้บริโภคอาหารญี่ปุ่น  
กรณีศึกษา ร้านชาภูกระดูซ ในอำเภอหัวหิน  
จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ พ布ว่า ในด้านปัจจัย  
ที่ส่งผลต่อผู้บริโภคมากที่สุดคือด้านการสร้าง  
และนำเสนอลักษณะทางภาษาพ ด้าน  
ผลิตภัณฑ์ ด้านบุคลากร

การศึกษาพบว่าด้านบุคลากรเป็นด้านที่  
ผู้บริโภคให้ความสำคัญมากกว่าด้านอื่น ๆ

6. ด้าน ล ก ษ ณ ะ ก า ย ภ  
ผู้ประกอบการควรมีเมนูที่หลากหลาย ไม่  
จำเจ มีการคิดเมนูใหม่ๆ มาเพื่อเป็นการ  
ดึงดูดความสนใจจากลูกค้า

7. ด้านกระบวนการ ผู้ประกอบการ  
ควร มีการบริการอาหารที่รวดเร็วไม่ควรให้  
ลูกค้ารอนานหรือเพิ่มน้อยของร้านในการ  
บริการอาหารที่รวดเร็วเพื่อสร้างความ  
แตกต่างจากคู่แข่งได้

ข้อเสนอแนะในการศึกษาต่อไป

1. การเก็บรวบรวมข้อมูลควรเก็บ  
จากกลุ่มตัวอย่างหลายหลักกว่าเดิม เช่น  
ความแตกต่างของสถานที่ในการเก็บข้อมูล  
เพื่อให้ผลการศึกษาที่ได้มีความสมบูรณ์มาก  
ขึ้น

2. ควร มีการศึกษาเพิ่มเติมในส่วนกล  
ยุทธ์ที่ผู้ประกอบการควรใช้ ที่มีความสัมพันธ์  
กับปัจจัยที่มีผลกับพฤติกรรมการรับประทาน  
อาหารญี่ปุ่น อำเภอหัวหิน จังหวัด  
ประจวบคีรีขันธ์ เพื่อตอบสนองความต้องการ  
ของลูกค้ามากยิ่งขึ้น

#### บรรณานุกรม

กรกพรรณ สุขฤทธิ์. (2557). ส่วนประสม  
การตลาดบริการและพฤติกรรม  
การใช้บริการร้านอาหารญี่ปุ่น

#### ข้อเสนอแนะ

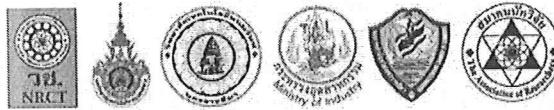
1. ด้านผลิตภัณฑ์ควรใช้วัตถุดิบที่มี  
คุณภาพ สด สะอาด และถูกสุขลักษณะ จาก  
การศึกษาพบว่าผู้บริโภคให้ความสำคัญกับ<sup>กับ</sup>  
คุณภาพของวัตถุดิบ ที่เหมาะสมกับราคา

2. ด้านราคา ผู้ประกอบการควร  
คำนึงถึงราคาที่เหมาะสมกับคุณภาพของ  
วัตถุดิบที่ใช้ และปริมาณของอาหาร จาก  
การศึกษาพบว่าผู้บริโภคนิยมรับประทาน  
อาหารโดยมีค่าใช้จ่ายอยู่ระหว่าง 300 ถึง  
500 บาท

3. ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ควรคำนึงถึง  
ความสะอาดของร้าน เป็นเอกลักษณ์ของ  
ร้านให้มีสุขลักษณะที่ดี

4. ด้านการส่งเสริมการขาย ควร มีโปรโมชั่น  
ตามฤดูกาลจากการศึกษาพบว่าผู้บริโภคให้  
ความสำคัญกับโปรโมชั่นของร้าน

5. ด้านพนักงานร้านอาหารควรอบรมพนักงานที่  
สุภาพ ยิ้มแย้มแจ่มใส ใส่ใจลูกค้าจาก



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เมยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society  
ย่าน community Mall ของ culture. พิมพ์ครั้งที่ 1. บริษัทด่วน

ผู้บริโภคในกรุงเทพมหานคร.

กลุ่มสมัย จำกัด กรุงเทพ.

สารนิพนธ์บริหารธุรกิจ

ภาวิณี กาญจนภา. (2558.21). พฤติกรรม

มหาบัณฑิต.(การตลาด)

ผู้บริโภค consumer Behavior.

กรุงเทพฯ. มหาวิทยาลัยศรีนครินท

กรุงเทพ. บริษัท

รวิโรฒ.

สำนักพิมพ์ห้อป จำกัด.

กีรติ พรมดีดี และ พิพัฒน์ เข้าทอง. (2556).

ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ. (2541). การ

พฤติกรรมและปัจจัยส่วน

บริหารการตลาด. กรุงเทพฯ :

ประสมทางการตลาดของ

วิสิทธิ์พัฒนา. สถาบันยุทธศาสตร์

ผู้บริโภคอาหารญี่ปุ่น

การค้า (2550). ตลาดอาหาร

กรณีศึกษาร้านชาภูกระดูชใน

ญี่ปุ่น. สืบค้นเมื่อ 30 มีนาคม พ.ศ.

อำเภอหัวหินจังหวัด

2559.

ประจวบคีรีขันธ์. จุลนิพนธ์. คณะ

<http://utcc2.utcc.ac.th/tradestrategies/article45.htm>

วิทยาการจัดการมหาวิทยาลัย

สำนักงานสถิติจังหวัดประจวบคีรีขันธ์.

ศิลปะ.

(2559). สถิติประชากรปี 2559.

ฐิติรัตน์ กำเงิน. (2554). ปัจจัยที่มี

สืบค้นเมื่อ 18 เมษายน พ.ศ. 2559.

อิทธิพลต่อการใช้บริการ

<http://pchkkhan.nso.go.th.html>.

ร้านอาหารญี่ปุ่นของนักศึกษา.

อรพินทร์ ชูชุม. (2555). เอกสาร

แบบฝึกหัดวิจัยปัญหาเศรษฐกิจ

ประกอบการสอนวิชาการสร้าง

ปัจจุบัน. คณะเศรษฐศาสตร์

มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ.

มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.

พฤติกรรม. กรุงเทพ :

นลินทิพย์ ภัคศรีกุลกำธร. (2559). หนุน

สถาบันวิจัยพฤติกรรมศาสตร์

ธุรกิจร้านอาหารญี่ปุ่นในไทย.

มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ.

สืบค้นเมื่อ 4 เมษายน พ.ศ. 2559.

CNN staff. (2015). Which destination

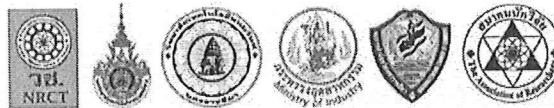
<http://positioningmag.com/52140.html>.

has the world's best food?.

ปราณี จงสุจิตรธรรม. (2540).

Accessed 20 April 2016.

Experiencing Japanese



การประชุมวิชาการเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ ครั้งที่ 1 การวิจัยเพื่อการพัฒนา เผยแพร่ และถ่ายทอดเทคโนโลยีที่ทันสมัยต่อสังคม

The 1<sup>st</sup> National Conference on Research for Development, Dissemination and Modern Technology Relaying to Society

<http://edition.cnn.com/2015/0>

Toronto: Pearson Education

6/14/travel/world-best-food-

Canada.

culinaryjourneys/index.html.

Schiffman, L.G., and Kanuk, L. (1987).

Cronbach, L. J. (1951). Coefficient

Consumer behavior. New

alpha and the internal

Jersey: Prentice Hall.

structure of tests.

Yamane, Taro. (1967). Statistics: An

Kotler, P., Armstrong, G.,

introductory analysis. New

Cunningham, P.H. (2005).

York: Harper & Row.

Principles of Marketing.