

การประชุมสัมมนาศาสตร์วิชาการระดับชาติ ครั้งที่ 13 “ความมั่นคงของสังคมไทยในศตวรรษที่ 21”

วันศุกร์ ที่ 20 มกราคม 2560
ณ โรงแรมวังค์ ต่ากอเมือง จังหวัดเชียงราย



สำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
ถนนเพชรโยธิน ต่าบลบ้านดู่ ต่ากอเมือง จังหวัดเชียงราย รหัสไปรษณีย์ 57100
โทร: (053) 702-870 ต่อ 102 อีเมล: dreemriver.2011@gmail.com

**รายชื่อผู้ทรงคุณวุฒิพิจารณาบทความวิชาการ/บทความวิจัย
โครงการสังคมศาสตร์วิชาการครั้งที่ ๑๓
“ความมั่นคงของสังคมไทยในศตวรรษที่ ๒๑”
แบบท้ายคำสั่งที่ ๖๖๔๗/๒๕๕๘**

๑. ผู้ทรงคุณวุฒิกลั่นกรองบทความระดับชาติ (ภายในออก)

๑. ศาสตราจารย์เกียรติคุณ ดร.มนัส สุวรรณ
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
๒. รองศาสตราจารย์ ดร.บุญพรรณ วิภาวน
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยราชภัฏลำปาง
๓. รองศาสตราจารย์ ดร.มนตรี พิริยะกุล
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
๔. รองศาสตราจารย์ ดร.นรินทร์ ลังษ์รักษ์
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยศิลปากร
๕. รองศาสตราจารย์ ดร.ณรงค์ชัย ปภักรชต์
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยมหิดล
๖. รองศาสตราจารย์ ดร.สุเทพ พงศ์ศรีวัฒน์
ผู้ทรงคุณวุฒิ อดีตอธิการบดีมหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๗. รองศาสตราจารย์ปกรณ์ภัทร จันทะใจศร
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยเชียงใหม่
๘. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.พิทยา สุวัฒน์
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยมหาสารคาม
๙. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.กนกวรรณ อุ่ทองทรัพย์
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยมหาสารคาม
๑๐. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.อัมรินทร์ เทวตา
 - ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยศิลปากร
๑๑. อาจารย์ ดร.อภิสม อินทรลักษณ์
 - ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง
๑๒. อาจารย์ ดร.ปนेत โนนัยวิบูลย์
 - ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง
๑๓. อาจารย์ ดร.พลวัฒ ประพันธ์ทอง
 - ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง

๒. ผู้ทรงคุณวุฒิกลั่นกรองงบประมาณระดับชาติ (ภายใน)

๑. รองศาสตราจารย์ ดร.นพพร ธนาชัยชันธ์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะครุศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๒. รองศาสตราจารย์ ดร.เพ็ญพิสุทธิ์ ใจสนิท

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะครุศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๓. รองศาสตราจารย์ ดร.จักรพันธุ์ วงศ์บูรณวาทย์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาหัตถศิลปศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๔. รองศาสตราจารย์พัชรา ก้อยชูสกุล

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาพยาบาลศาสตร์สุขภาพ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๕. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.เฉลิมชัย คำแสน

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๖. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ประภาพรรณ ไชยานันท์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๗. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.วิชิต นางแคล

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาคอมพิวเตอร์และเทคโนโลยี มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๘. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.เหลหล้า ทรีເການຸກູລ

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๙. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.รนิดา ปิงเมือง

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๐. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.นวิน พรมใจสา

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๑. ผู้ช่วยศาสตราจารย์มานี หมากฤกุล

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๒. ผู้ช่วยศาสตราจารย์่องอาจ อินทนนิเวศ

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๓. อาจารย์ ดร.สหทัย สิทธิ์เศษ

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะมนุษย์ศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๔. อาจารย์ ดร.กิตติศักดิ์ นิวรัตน์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะครุศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๕. อาจารย์ ดร.สุดาพร ปัญญาพุกษ์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะครุศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๖. อาจารย์ ดร.อนันต์ แก้วตาตีบ

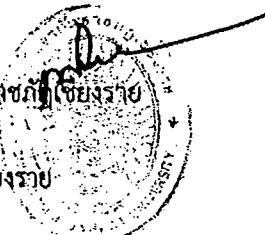
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะครุศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๗. อาจารย์ ดร.สุทธิ์พร วิทยผลดุ

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๘. อาจารย์ ดร.วรรณะ รัตนพงษ์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย



๑๙. อาจารย์ ดร.สันจิรา วิชัย

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๒๐. อาจารย์ ดร.เบญจมาศ เมืองเกشم

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๒๑. อาจารย์ ดร.กฤตเมธ บุญบุน

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๒๒. อาจารย์ ดร.จีรนันต์ ไชยงาม นาอกษ์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๒๓. อาจารย์ ดร.อัษฎัญลักษณ์ แซ่เดียว

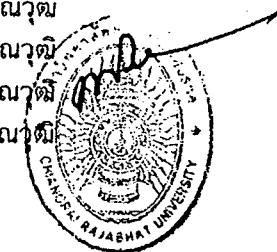
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๒๔. อาจารย์ ดร.โอม พัฒโนชิต

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย



รายชื่อผู้ทรงคุณวุฒิพิจารณาดำเนินการนำเสนอผลงานวิชาการระดับชาติ
งานสังคมศาสตร์วิชาการครั้งที่ ๑๓
“ความมั่นคงของสังคมไทยในศตวรรษที่ ๒๑”
แบบท้ายคำสั่งที่ ๖๖๔๘/๒๕๕๘

- | | |
|--|---------------|
| ๑. รองศาสตราจารย์ ดร.สันติ วงศ์บูรณนาวาทย์ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๒. รองศาสตราจารย์ ดร.นพพร ธนาชัยขันธ์ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๓. รองศาสตราจารย์พัชรา ก้อยชุมสกุล | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๔. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.รัณิดา ปิงเมือง | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๕. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.เลหล้า ตรีเอกานุกูล | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๖. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.นาวิน พรมใจสา | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๗. อาจารย์ ดร.พลวัฒ ประพัฒน์ทอง | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๘. อาจารย์ ดร.อภิสม อินทรลักษณ์ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๙. อาจารย์ ดร.ปนেต โนนัยวิบูลย์ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๐. อาจารย์ ดร.ปริมินทร์ อริเดช | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๑. อาจารย์ ดร.อนันต์ แก้วตาดีบ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๒. อาจารย์ ดร.กิตติศักดิ์ นิวรัตน์ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๓. อาจารย์ ดร.สุทธิชัย พิทยผลุจ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๔. อาจารย์ ดร.เบญจมาศ เมืองเกษา | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๕. อาจารย์ ดร.กรชนก สนิทวงศ์ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๖. อาจารย์ ดร.จีรนันต์ ไชยงาม นองкор | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๗. อาจารย์ ดร.กฤตเมธ บุญนุ่น | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๘. อาจารย์ ดร.อันจิรา วิชัย | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๙. อาจารย์ ดร.อัญญาลักษณ์ แซ่เลี้ยว | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๒๐. ดร.ยุทธศิลป์ ชุมณี | ผู้ทรงคุณวุฒิ |





คำสั่งมหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

ที่ ๖๖๕๐/๒๕๕๘

เรื่อง แต่งตั้งคณะกรรมการวิชาการจัดทำรูปเล่ม (Proceeding)

งานสังคมศาสตร์วิชาการครั้งที่ ๑๓

“ความมั่นคงของสังคมไทยในศตวรรษที่ ๒๑”

ด้วย มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย มีความประสงค์แต่งตั้งคณะกรรมการวิชาการจัดทำรูปเล่ม (Proceeding) งานสังคมศาสตร์วิชาการครั้งที่ ๑๓ “ความมั่นคงของสังคมไทยในศตวรรษที่ ๒๑”

อาศัยอำนาจตามความในมาตรา ๓๓ (๒) แห่งพระราชบัญญัติมหาวิทยาลัยราชภัฏ พ.ศ.๒๕๔๗
มหาวิทยาลัย จึงแต่งตั้งคณะกรรมการจัดทำรูปเล่ม (Proceeding) ประกอบด้วย

- | | |
|---|----------------------------|
| ๑. อาจารย์ ดร.จีรนันต์ ไชยงาม นักวิชาการ | ประธานกรรมการ |
| ๒. อาจารย์ ดร.จันจิรา วิชัย กรรมการ | กรรมการ |
| ๓. อาจารย์อดิวัชร์ พนาพงศ์ไพศาล กรรมการ | กรรมการ |
| ๔. อาจารย์จำรัส พรสุน-il กรรมการ | กรรมการ |
| ๕. อาจารย์พิพวรรณ เมืองใจ กรรมการ | กรรมการ |
| ๖. อาจารย์ธนพัทธ์ จันท์พิพัฒ์พงศ์ กรรมการ | กรรมการ |
| ๗. อาจารย์ด่องรัก จิตบรรเทา กรรมการและเลขานุการ | กรรมการและเลขานุการ |
| ๘. อาจารย์ณัฐพิยา วัฒนศิริศาสตร์ กรรมการและผู้ช่วยเลขานุการ | กรรมการและผู้ช่วยเลขานุการ |

หน้าที่ รวบรวมบทความวิชาการ/บทความวิจัยของผู้นำเสนอที่ผ่านการพิจารณาแล้วจากผู้ทรงคุณวุฒิและจัดทำรูปเล่ม (Proceeding) ให้ถูกต้องตามมาตรฐานวิชาการ

ให้ผู้ที่ได้รับการแต่งตั้งปฏิบัติหน้าที่ที่ได้รับมอบหมายอย่างเต็มความสามารถและบังเกิดผลดีต่อทางราชการ

หัวหน้า ตั้งแต่บัดนี้เป็นต้นไป

สั่ง ณ วันที่ ๖ ฉันวาคม พ.ศ. ๒๕๕๘

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ทศพล อารีนิจ)
อธิการบดี

การบริหารจัดการเทคโนโลยีและนวัตกรรม: กรณีศึกษาความสำเร็จของบีกเบา บริษัท ช.ทวี ดออล่าเชียน จำกัด (มหาชน)

นฤมล ปริมະ¹ ศิริประภา หาวัตร² และเกตุวดี สมบูรณ์ทวี³

บทคัดย่อ

การศึกษานี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาการบริหารจัดการเทคโนโลยีและนวัตกรรมกรณีศึกษาความสำเร็จของ บีกเบา บริษัท ช.ทวี ดออล่าเชียน จำกัด (มหาชน) โดยการทบทวนวรรณกรรมกรอบแนวคิดการบริหารจัดการนวัตกรรม (Innovation Process) ทฤษฎีแรงกดดันห้าประการ (Five Forces Model) และวงจรชีวิตนวัตกรรม (Innovation Life Cycle) บริษัท ช.ทวี ดออล่าเชียน จำกัด (มหาชน) ได้ใช้บีกเบา ที่เป็นนวัตกรรมรถขนส่งตู้คอนเทนเนอร์น้ำหนักเบาไว้ใช้งานมาอย่างยาวนานและสามารถนำไปใช้ในการปรับปรุงพัฒนาประสิทธิภาพการบริหารองค์กรนวัตกรรม กรณีศึกษาบริษัท ช.ทวีดออล่าเชียน จำกัด (มหาชน) ซึ่งให้เห็นว่าผู้บริหารระดับสูงควรให้ความสำคัญต่อการพัฒนาระบบอุดสาหรรมขนส่ง อย่างต่อเนื่อง เพื่อเพิ่มคุณค่าในนวัตกรรมบริการ

คำสำคัญ : เทคโนโลยี นวัตกรรม บีกเบา

¹ นิสิต หลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชาการตลาด คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

² นิสิต หลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชาการตลาด คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

³ สาขาวิชาการตลาด คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

คณะวิทยาการจัดการ, มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบูรี, จังหวัดเพชรบูรี

เลขที่ 1 หมู่ 3 ตำบลสามพระยา อำเภอชะอ้อ จังหวัดเพชรบูรี 76120

Email: pukzalone@gmail.com, hawatsiraprapha@gmail.com

Management of Technology and Innovation: The Success Case of Big Bao CHO THAVEE DOLLASIEN PUBLIC COMPANY LIMITED.

Abstract

The purpose of this research was to study technology and innovative management: A case study of Big Bao CHO THAVEE DOLLASIEN PUBLIC COMPANY LIMITED by literature review, conceptual framework of Innovation Process, Five Force Model, and the Innovation Life Cycle. Big Bao used which innovation transportation container light weight. The findings suggested the practices that could be employed to enhance the efficiency of innovative organizations. The findings from the case study of CHO THAVEE DOLLASIEN PUBLIC COMPANY LIMITED signified the importance of top management level supported to continually improve the transportation industry to increase the value of service innovations.

Keyword : Technology, Innovation, Big Bao

บทนำ

งานนโยบาย “ ประเทศไทย 4.0 ” หรือโมเดลพัฒนาเศรษฐกิจของรัฐบาล ภายใต้การนำของนายกรัฐมนตรีและคณะรัฐความสงบแห่งชาติ ที่เข้ามาบริหารประเทศ เพื่อจัดระบบ สร้างหนทางพัฒนาประเทศไทยยั่งยืน และรับมือกับความเสี่ยงที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว ซึ่งปรับเปลี่ยนจากเศรษฐกิจที่ขับเคลื่อนด้วยประเทศอุตสาหกรรม ไปสู่ เศรษฐกิจที่ขับเคลื่อนด้วยเทคโนโลยี ทำให้เทคโนโลยีอุตสาหกรรมกลุ่มอุตสาหกรรมสร้างสรรค์ การบริการที่มีมูลค่าสูง และระบบเครือข่ายที่ใช้ระบบอิเล็กทรอนิกส์ควบคุม ทำให้ธุรกิจภาคเอกชนและธุรกิจในประเทศเข้ามามีบทบาท ในการทำสิ่งต่างๆ ด้วยวิธีการใหม่ๆ พัฒนากระบวนการจัดการ รูปแบบธุรกิจ หรือบริการใหม่ๆ เพื่อผลตอบแทนทางการเงินให้กับธุรกิจ และตอบสนองความต้องการของตลาด (Everette M. Rogers, 1983)

นวัตกรรมที่เปรียบเสมือนหัวใจของการบริหารธุรกิจ ที่แสดงถึงความคิดริเริ่มประกอบกับการนำความคิดริเริ่มเหล่านั้น มาใช้ให้เกิดประโยชน์ ซึ่งกระบวนการทางนวัตกรรมนี้เอง จะเป็นส่วนสำคัญที่ทำให้องค์กรสามารถดำรงอยู่และเจริญเติบโตต่อไปได้ กระบวนการทางนวัตกรรมแบ่งเป็น 4 ขั้นตอนดังนี้ การค้นหา (Searching) เป็นการสำรวจสภาพแวดล้อมต่างๆ ทั้งภายในและภายนอก เพื่อตรวจสอบสัญญาณของทั้งโอกาส และอุปสรรค สำหรับการนำไปสู่จุดเริ่มต้นการเปลี่ยนแปลงในอนาคต การเลือกสรร (Selecting) เป็นการตัดสินใจเลือก สัญญาณที่สำรวจพบเหล่านั้น เพื่อจะนำไปประยุกต์ใช้ให้เกิดประโยชน์สูงสุดกับองค์กร ทั้งนี้ การเลือกสรรจำเป็นต้องมีความสอดคล้องกับหลักกลยุทธ์ขององค์กรด้วย การนำไปปฏิบัติ (Implementing) เป็นการแปลงสัญญาณที่มีศักยภาพ ไปสู่การสร้างสรรค์สิ่งใหม่ๆ ขั้นและนำเสนอต่อสาธารณะเพื่อสู่ตลาดทั้งภายในและภายนอก การเรียนรู้ (Learning) เป็นสิ่งจำเป็นท่องค์กรควรที่จะศึกษา และเรียนรู้ ในขั้นตอนต่างๆ ของกระบวนการทางนวัตกรรมเพื่อก่อให้เกิดเป็นองค์ความรู้พื้นฐานที่แข็งแกร่ง และสามารถนำไปใช้พัฒนาวิธีการสำหรับจัดการกับกระบวนการทางนวัตกรรมเหล่านั้นให้มีประสิทธิภาพที่ดียิ่งขึ้น

วงจรชีวิตของนวัตกรรม แบ่งระดับพัฒนา เป็น 4 ขั้นตอนดังนี้ ระยะเริ่มต้น - การนำนวัตกรรมออกสู่ตลาด (Innovation) ระยะเริ่มต้นที่สินค้าหรือนวัตกรรมได้ออกสู่ตลาดครั้งแรก จะสนับสนุนความไม่แน่นอนทางการตลาด จึงทำให้เกิดการขาดทุนในช่วงแรก ระยะเติบโต ช่วงการเจริญเติบโตของผลิตภัณฑ์ (Growth) คือระยะต่อจากระยะเริ่มต้นทั้งจากสินค้าหรือบริการนวัตกรรมนั้นๆ ได้เข้าสู่ตลาดแล้ว ธุรกิจจะเกิดความรู้ ความ

เข้าใจเกี่ยวกับความต้องการของตลาด และเกิดคู่แข่งในตลาดที่เริ่มเลียนแบบการนำนวัตกรรมเดียวกันเข้ามา แข่งขันเพื่อส่วนแบ่งทางการตลาด ระยะเติบโตเต็มที่ ช่วงตลาดมีการเติบโตเต็มที่ (Maturity) คือระยะที่รายได้จากการขายสินค้าเริ่มลดลง เนื่องจากมีคู่แข่งเข้ามาแบ่งส่วนทางการตลาดเพิ่มมากขึ้น แนวทางที่ทำให้สามารถรักษารายได้หรือกำไรคือ การสร้างนวัตกรรมผลิตภัณฑ์ สินค้า หรือบริการใหม่ๆ เพื่อรักษาส่วนแบ่งการตลาด ไว้ระยะถัด去 การเติบโตของธุรกิจอยู่ในช่วงภาวะถัด去 (Decline) การเติบโตของธุรกิจอยู่ในช่วงภาวะถัด去 เนื่องจากได้รับผลกระทบจากคู่แข่งข้นรายอื่นที่เข้ามามีส่วนแบ่งในตลาดเพิ่มมากขึ้น

ปัจจุบันเทคโนโลยีและนวัตกรรม เป็นสิ่งที่ทำให้เพิ่มความได้เปรียบในการแข่งขัน เช่น สามารถสร้างสิ่งที่ยังไม่เคยมีมาก่อนในตลาด เพื่อรองรับความต้องการในอนาคต หรือสามารถตอบสนองสิ่งที่ผู้บริโภคต้องการได้ดียิ่งขึ้น ซึ่งในกรณีศึกษาธุรกิจนวัตกรรมนี้ เป็นนวัตกรรมแบบต่อยอดที่ใช้ประสบการณ์ และความรู้ที่สะสมมา สร้างสิ่งแคลปลใหม่ โดยไม่ทิ้งวิธีการทำงานที่ใช้อยู่ก่อนไป (เรวัต ตันตยาณนท์, 2558) จึงทำให้ “บีกเบ้า” รถชนสังคุกคองเนนอร์น้ำหนักเบาเชิงพาณิชย์ เข้ามายืนทางเลือกให้กับผู้ประกอบการ โดยเจ้าของธุรกิจ บริษัท ช.ทวี เทหอร์โนเมท ก็ได้มีประสบการณ์ในการพัฒนาและผลิตพนังสำหรับต่อตู้คอนเทนเนอร์ ซึ่งเป็นรายแรกของประเทศไทยที่สามารถพัฒนา และสร้างตู้สินค้าที่มีความยาวต่อเนื่อง มีความพร้อมในการพัฒนา และสร้างระบบการผลิตพนังแซฟสำหรับตู้คอนเทนเนอร์ เพื่อช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการขนส่ง จึงได้คิดตู้สินค้า สำหรับตู้สำหรับอาหารให้เครื่องบินแอร์บัส A380 ซึ่งได้ทำการตลาดไปยังกลุ่มเป้าหมาย 2 ประเภท ได้แก่ ตลาดต่างประเทศกลุ่มตู้พาณิชย์อาค่ายาน และตลาดในประเทศกลุ่มน้ำสิ่งสินค้าตู้ควบคุมอุณหภูมิ เช่น อาหาร สินค้าอิเล็กทรอนิกส์ และเวชภัณฑ์ เป็นต้น ซึ่งธุรกิจ “บีกเบ้า” เป็นรูปแบบธุรกิจใหม่ มีเทคโนโลยีที่โดดเด่น มีศักยภาพสูงในตลาดโลก และส่งเสริมให้เกิดกระแสต้นตัวด้านนวัตกรรมในประเทศไทย มีประสิทธิภาพ โดยต้องการให้ผู้ประกอบการได้ลดค่าใช้จ่าย สร้างผลตอบแทนให้แก่ธุรกิจของผู้ประกอบการ ได้มากยิ่งขึ้น

สภาพแวดล้อมในการดำเนินธุรกิจ ถือเป็นสิ่งสำคัญที่ต้องนำมาพิจารณาในการวางแผนกลยุทธ์ Five Forces Model เป็นอีกหนึ่งเครื่องมือในการวิเคราะห์การตลาดของ Michael Porter ที่ได้รับความนิยมเป็นอย่างมาก และเป็นที่ยอมรับกันทั่วโลก สำหรับวิเคราะห์คู่แข่ง สภาพแวดล้อมการแข่งขัน เพื่อวางแผนกลยุทธ์ ของกิจการและปัจจัยที่สำคัญต่อการดำเนินธุรกิจ จะช่วยให้เข้าใจถึงโครงสร้าง แนวโน้มหลัก และแรงกระทำต่างๆ ที่จะมีผลกระทบต่อความสามารถในการทำกำไรในอุตสาหกรรมหรือตลาดเป้าหมาย ช่วยให้ทราบถึงจุดแข็งและจุดอ่อนที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมและคู่แข่ง เทคนิคแนวโน้มและภัยคุกคามในอุตสาหกรรม และทราบว่าอุตสาหกรรมกำลังจะโตขึ้นหรือลดลง ซึ่ง 5 แรงนี้สำหรับ Five Forces Model มีดังนี้ การคุกคามจากคู่แข่งรายใหม่ (Threat of New Entrants) เป็นการวิเคราะห์ว่าผู้แข่งขันรายใหม่มีการผลิตนวัตกรรมที่มีลักษณะเฉพาะอย่างไร รวมถึงการเข้ามาของผู้ประกอบการสู่ตลาด ธุรกิจที่ทำอยู่นั้น การเข้ามาของคู่แข่งรายใหม่ทำให้ยากหรือง่าย สิ่งที่จะบอกรายละเอียดว่าการเข้ามาแข่งขันของคู่แข่งนั้นไม่ง่าย มีข้อที่ต้องพิจารณา คือ ธุรกิจนั้นมีนโยบายของรัฐบาลกำหนดดูแลต้องมีใบอนุญาต มีสัมปทาน มีสิทธิบัตร หรือต้องประมูลจากภาครัฐก่อนถึงจะทำธุรกิจนั้นๆ ได้ มีตราชินค้า ที่แข็งแกร่ง ลูกค้าซื้อของและจังรักภักดีต่อหัวน้ำมาก ทำให้ไม่ค่อยเปลี่ยนไปใช้ยี่ห้ออื่น ธุรกิจที่ต้องใช้ความเชี่ยวชาญหรือความรู้เฉพาะทางสูง ลูกค้ามีต้นทุนสูงหากจะสับเปลี่ยนไปช้อยย่างอื่น อำนาจต่อรองของผู้จำหน่ายวัตถุดิบ (Bargaining Power of Suppliers) เป็นการวิเคราะห์ความสามารถ และความเสี่ยงจาก Supplier ในการป้อนวัตถุดิบสู่ระบบการผลิตนวัตกรรม ธุรกิจจะมีอำนาจต่อรองเหนือ Supplier คือ วัตถุดิบที่ธุรกิจจะนำมาผลิตสินค้านั้นสามารถซื้อมาจากแหล่งอื่น คุณภาพไม่แตกต่างกัน ธุรกิจเราเป็นลูกค้ารายใหญ่ของ Supplier ธุรกิจเรามีปริมาณซื้อยากรับ กับ Supplier สูง ทำให้สามารถต่อรองราคาต้นทุนให้ถูกลงได้อำนาจต่อรองของลูกค้าหรือผู้บริโภค (Bargaining Power of Customers) เป็นการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในการนำเสนอวัตกรรมออกสู่ตลาดในระดับราคาที่ลูกค้ากลุ่มเป้าหมายยอมรับได้และวิเคราะห์ความต้องการของผู้ซื้อในตลาด สิ่งที่จะต้องประเมิน คือ ปริมาณการสั่งซื้อของลูกค้า และจำนวนลูกค้าหรือผู้บริโภค เช่น ลักษณะลูกค้าที่มีรายได้สูงและต้องการสินค้าคุณภาพดี ลูกค้าที่มีรายได้ต่ำและต้องการสินค้าที่มีคุณภาพดีแต่ราคาถูก ลูกค้าที่ซื้อสินค้าเป็นครั้งคราวและไม่ซื้อต่อเนื่อง ลูกค้าที่ซื้อสินค้าเป็นประจำและซื้อจำนวนมาก ลูกค้าที่ซื้อสินค้าเพื่อ自用 และลูกค้าที่ซื้อสินค้าเพื่อขายต่อ

ขายสินค้าอุปโภคบริโภคหรือบริการ ที่ลูกค้าจำนวนมากต้องการซื้อ ลูกค้าก็ແທบจะไม่มีอำนาจต่อรองกับบริษัท เลย อีกทั้งยังสามารถปรับราคาขาย หรือค่าบริการให้สูงขึ้นตามภาวะเงินเพื่อได้อึดด้วย ความรุนแรงของการแข่งขันในอุตสาหกรรมเดียวกัน (Intensity of Competitive Rivalry) เป็นการวิเคราะห์ สภาพการแข่งขันของคู่แข่ง การแข่งขันที่รุนแรงจะเป็นผลดีต่อผู้บริโภคหรือผู้ใช้บริการ สิ่งที่จะต้องวิเคราะห์ คือ อัตราการเจริญเติบโตของอุตสาหกรรมสูงหรือต่ำ หรือว่าอิมพัต จำนวนของคู่แข่งในอุตสาหกรรม ยิ่งมีมากก็แข่งกันสูง ความแข็งแกร่งของคู่แข่งในอุตสาหกรรม ข้อสังเกตหากมีการแข่งขันสูง พากที่มี ตราสินค้าแข็งแกร่งเป็นที่นิยม มักจะมีความได้เปรียบกว่า เพราะจากการมั่นใจใน ตราสินค้าและความภักดีของลูกค้า ทำให้ยังคงใช้สินค้าหรือบริการอยู่แม้ว่าที่อื่นจะราคาถูกกว่าก็ตาม สินค้าทดแทน (Threat of Substitute Products or Services) เป็นการวิเคราะห์ที่นวัตกรรมการผลิตสินค้าทดแทนของคู่แข่ง วิเคราะห์สินค้าหรือบริการที่ธุรกิจมีอยู่ มีสินค้าหรือบริการอื่นที่ดีกว่าเข้ามาทดแทนหรือไม่ ถ้ามีก็มีโอกาสที่ผู้บริโภคจะใช้น้อยลงและเปลี่ยนไปใช้อื่นใหม่ที่มาแทน ตัวอย่างก็เช่น มือถือชั้นดี ที่ถูกแทนที่ด้วย Smartphone กล้องถ่ายรูปแบบใช้ฟิล์ม ถูกแทนที่ด้วยกล้องถ่ายรูปดิจิตอล เป็นต้น ดังนั้นเราควรติดตามพฤติกรรมของผู้บริโภคไปด้วยว่ามีแนวโน้มที่จะเพิ่มขึ้นหรือว่าลดลง

ดังนั้น ผู้วิจัยจึงมีความสนใจที่จะศึกษาการบริหารจัดการเทคโนโลยีและนวัตกรรม: กรณีศึกษา ความสำเร็จของธุรกิจ Big Bao บริษัท ช.ทวี ดอลล่าเซียน จำกัด (มหาชน) ซึ่งผลการศึกษาผู้บริหารสามารถนำไปใช้เป็นแนวทางในการบริหารปรับปรุงและวางแผนกลยุทธ์เพื่อพัฒนาองค์กรในด้านนวัตกรรมให้ประสบความสำเร็จมากยิ่งขึ้น ช่วยให้ธุรกิจการขนส่งเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ และก้าวทันเทคโนโลยี

วัตถุประสงค์การวิจัย

- เพื่อศึกษาถึงปัจจัยที่นำไปสู่ความสำเร็จในธุรกิจการขนส่งสินค้า ของ บีกเบา บริษัท ช.ทวี ดอลล่าเซียน จำกัด (มหาชน)
- เพื่อศึกษาถึงกระบวนการบริหารจัดการนวัตกรรม ของ บีกเบา บริษัท ช.ทวี ดอลล่าเซียน จำกัด (มหาชน)

วิธีการดำเนินวิจัย

งานวิจัยเรื่องการบริหารจัดการเทคโนโลยีและนวัตกรรม: กรณีศึกษาความสำเร็จของ บีกเบา บริษัท ช.ทวี ดอลล่าเซียน จำกัด (มหาชน) ผู้วิจัยศึกษาวิเคราะห์การบริหารจัดการของ บริษัท ช.ทวี ดอลล่าเซียน จำกัด (มหาชน) เพื่อหาข้อมูลบริหารจัดการเทคโนโลยี และนวัตกรรมที่มีผลต่อความสำเร็จของ บริษัท ช.ทวี ดอลล่าเซียน จำกัด (มหาชน) เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในด้านการกำหนดกลยุทธ์ และใช้ในการแข่งขันในธุรกิจขนส่ง

เครื่องมือที่ใช้

ตัวผู้วิจัย สังเกตศึกษาและวิเคราะห์การบริหารจัดการเทคโนโลยีและนวัตกรรม ของธุรกิจขนส่ง บีกเบา การเก็บรวบรวมข้อมูลและการวิเคราะห์ข้อมูล

การศึกษาระดับนี้ ใช้วิธีการทบทวนวรรณกรรม (Literature Review) และการวิเคราะห์เอกสาร (Document Analysis) และนำเสนอรายงานพรรณนาเชิงวิเคราะห์ (Analytical Description) ใช้การศึกษา จากแหล่งข้อมูลทุติยภูมิ (Secondary Data) โดยการศึกษาการศึกษาด้านคว้าและรวบรวมข้อมูลจากเอกสารต่างๆ ได้แก่ งานวิจัย และการสืบค้นข้อมูลผ่านอินเทอร์เน็ตโดยการใช้ฐานข้อมูลออนไลน์ ได้แก่ Science Direct , Scopus, Google Scholar และ Business Source Complete

สรุปผลการวิจัย

1.1 การวิเคราะห์ กระบวนการบริหารจัดการนวัตกรรม

การวิเคราะห์กรณีศึกษางบนกรอบแนวคิด กระบวนการบริหารจัดการนวัตกรรม แสดงขั้นตอนดังนี้

1.1.1 การค้นหา : บริษัท ช.ทวี ดอลลาเซียน จำกัด (มหาชน) มองเห็นช่องทางการเข้ามาในตลาดอุตสาหกรรมการขันส่งสินค้าหรือโลจิสติกส์ โดยการพัฒนา ผู้ผลิตตู้คอนเทนเนอร์ที่มีน้ำหนักเบากว่าแบบเดิมที่ใช้โครงเหล็กเป็นส่วนประกอบ ตู้คอนเทนเนอร์ทั่วไปมีน้ำหนักประมาณ 10 ตัน และมากขึ้นเป็น 13 ตัน เมื่อติดตั้งระบบทำความเย็น แต่ตู้คอนเทนเนอร์ของ บริษัท ช.ทวี ดอลลาเซียน จำกัด (มหาชน) มีน้ำหนักเหลือเพียง 7.5 ตัน ทำให้ผู้ประกอบการเพิ่มน้ำหนักสินค้าได้มากขึ้น เพิ่ยบเท่าการขันส่งด้วยรถ 6 ล้อ โดยจะกลุ่มเป้าหมายผู้ประกอบการธุรกิจทุกขนาด ทั้งตลาดต่างประเทศกลุ่มตู้พาณิชย์อาชญาณ ตลาดในประเทศไทย กลุ่มขันส่งสินค้าตู้ควบคุมอุณหภูมิ โดยเพิ่มประสิทธิภาพการใช้งานให้มากขึ้น และสร้างความโดยเด่นมากกว่าคู่แข่งในอุตสาหกรรมเดียวกัน

1.1.2 การเลือกสรร : บริษัท ช.ทวี ดอลลาเซียน จำกัด (มหาชน) ทำการตลาดแบบ direct sale เป็น การขายโดยบุคคลคือพนักงานขาย เข้าพบผู้บริโภคด้วยตนเอง นอกเหนือนี้ยังใช้กลยุทธ์ขยายตลาด AEC และเปิดตลาดอสังหาริมทรัพย์ที่เข้ามาเริ่มต้นด้วย บริษัทเห็นโอกาสจากอัตราการเติบโตของระบบขนส่งและความต้องการตู้คอนเทนเนอร์ชนิดต่างๆ ที่มีมูลค่าตลาดในกลุ่มอุตสาหกรรมผลิตตู้คอนเทนเนอร์ร้าว 1,000 ล้านบาท จากปัจจุบันการการขันส่งทางบกของไทยอนุญาตให้ใช้ความยาวตู้จากเดิม 12.5 เมตร 45 ตัน ไปเป็นความยาว 13.6 เมตร 50.5 ตัน เพื่อเตรียมพร้อมการเข้าสู่ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (เออีซี) ในปลายปี 2558

1.1.3 การนำเสนอปัจจัย : บริษัท ช.ทวี ดอลลาเซียน จำกัด (มหาชน) ยึดมั่นในคุณภาพการใช้งานที่มีประสิทธิภาพของบีบีเก่า โดยเน้นไปในด้านน้ำหนักเบาของตู้คอนเทนเนอร์ทำให้ผู้ประกอบการเพิ่มน้ำหนักสินค้าได้มากขึ้น ความแข็งแรงและทนทานแรงกระแทก การรักษาอุณหภูมิภายใน และป้องกันอุณหภูมิจากภายนอกเข้าสู่ภายในตู้ ทำให้นำบีบีเก่าไปใช้ได้ในทุกสภาพอากาศ

1.1.4 การเรียนรู้ : บริษัท ช.ทวี ดอลลาเซียน จำกัด (มหาชน) มีการเก็บข้อมูลความพึงพอใจในการใช้งานของบีบีเก่า นำมาซึ่งการปรับปรุง แก้ไขและพัฒนาอย่างต่อเนื่อง เพื่อสร้างให้บีบีเก่า เป็นตู้สินค้าคอนเทนเนอร์น้ำหนักเบาเชิงพาณิชย์ที่มีประสิทธิภาพสูงสุด และได้รับความพึงพอใจแก่ลูกค้าสูงสุด

ผลการวิเคราะห์แสดงให้เห็นว่า แม้การแข่งขันในตลาดจะสูง รวมไปถึงความรวดเร็วในการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยี แต่ บีบีเก่า ของ บริษัท ช.ทวี ดอลลาเซียน จำกัด (มหาชน) สามารถขึ้นมาเป็นผู้ครอบครองส่วนแบ่งทางการตลาดสูงสุด โดย บีบีเก่า นั้นมีการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง รวมไปถึงคุณภาพของผลิตภัณฑ์รถขนส่งสินค้ามีคุณภาพ มีการสร้างนวัตกรรมที่มีสร้างสรรค์มีประสิทธิภาพ ที่สร้างประโยชน์ทางธุรกิจและตรงกับความต้องการของธุรกิจในอุตสาหกรรมขนส่งสินค้า ทำให้ บีบีเก่า ผลิตภัณฑ์รถขนส่งสินค้าของ บริษัท ช.ทวี ดอลลาเซียน จำกัด (มหาชน) ประสบความสำเร็จในการบริหารนวัตกรรม

1.2 วิเคราะห์ Five Force Model

1.2.1 การคุกคามจากคู่แข่งรายใหม่ – ต่ำ

อุตสาหกรรมการขันส่งสินค้าหรือโลจิสติกส์ เป็นอุตสาหกรรมที่มีต้นทุนในการเข้ามาแข่งขันในตลาดค่อนข้างสูง และต้องการพัฒนาอยู่ตลอดเวลา ซึ่งในขณะที่ บีบีเก่า เข้ามา ในขณะนี้มีตู้คอนเทนเนอร์แบบโครงเหล็ก เป็นผู้ครองตลาดอยู่ แต่ บีบีเก่า สามารถแข่งส่วนแบ่งทางการตลาดมาได้ ด้วยนวัตกรรมที่ทำให้ตู้คอนเทนเนอร์มีน้ำหนักเบาทำให้ประหยัดต้นทุน มีความแข็งแรงและสามารถทนต่อแรงกระแทก

1.2.2 อำนาจต่อรองของผู้จำหน่ายวัสดุคงทน – สูง

บีบีเก่า เป็นธุรกิจที่ใช้ต้นทุน และวัสดุคุณภาพในการดำเนินงานสูง รวมถึงมีผู้ให้บริการการขนส่งสินค้า ตู้คอนเทนเนอร์ที่ใช้ในนวัตกรรมทำให้มีน้ำหนักเบา เพียงรายเดียว ทำให้ไม่สามารถเลือกผู้ให้บริการอื่นได้

1.2.3 อำนาจต่อรองของลูกค้าหรือผู้บริโภค – ต่ำ

กลุ่มลูกค้าของ บีบีเก่า คือ ธุรกิจขนส่งและชุปเบอร์มาร์เก็ตขนาดใหญ่ในประเทศไทย ตลอดจนสนามบินต่างๆ ในต่างประเทศ เช่น จีน ญี่ปุ่น ไต้หวัน และตอนนี้กำลังขยายฐานลูกค้าประเทศไทยในกลุ่มอาเซียน ซึ่งกลุ่มลูกค้าดังกล่าว บีบีเก่า ได้มีการเตรียมราคาจำหน่ายผู้ผลิตภัณฑ์ตู้ขนส่งสินค้า อยู่ที่ 150,000 บาท ไปจนถึง 1,400,000 บาท ราคาขึ้นอยู่กับความต้องการประเภท และขนาดของตู้ผู้ประกอบการนั้นสั่งผลิต โดยไม่เปิด

โอกาสให้ลูกค้ากลุ่มนี้มีโอกาสต่อรองได้ เนื่องจาก บีกเบา เป็นนวัตกรรมใหม่ ที่มีประสิทธิภาพในการประหยัดต้นทุนการขนส่ง เหนือคู่แข่ง ซึ่งได้เปรียบในการต่อรองกับกลุ่มลูกค้า

1.2.4 ความรุนแรงของการแข่งขันในอุตสาหกรรมเดียวกัน – ต่ำ

อุตสาหกรรมการขนส่งสินค้าหรือโลจิสติกส์ มีการแข่งขันค่อนข้างสูง มีอัตราการเติบโตของระบบขนส่งและความต้องการของตู้คอนเทนเนอร์ชนิดต่างๆ ที่มีมูลค่าตลาดในกลุ่มอุตสาหกรรมผลิตตู้คอนเทนเนอร์ประมาณ 1,000 ล้านบาท แต่เนื่องจากคุณสมบุติของผลิตภัณฑ์ บีกเบา มีความแตกต่างกันในหลายๆ ด้าน คือ ด้านน้ำหนักเบา ความแข็งแรงทนทานและแข็งแกร่ง การรักษาอุณหภูมิภายใน และป้องกันอุณหภูมิจากภายนอกเข้าสู่ภายในตู้ ทำให้นำบีกเบาไปใช้ได้ในทุกสภาพอากาศ และเน้นที่ฐานลูกค้าในการใช้ผลิตภัณฑ์ เป็นสินค้าที่เกี่ยวกับอุตสาหกรรมการขนส่งสินค้าหรือโลจิสติกส์ มีแนวโน้มที่ หากบริษัทใดมีฐานลูกค้ามาก ก็มีแนวโน้มที่ลูกค้ารายใหม่จะใช้ผลิตภัณฑ์บริษัทด้วย

1.2.5 สินค้าทดแทน – ต่ำ

ปัจจุบันธุรกิจสามารถขนส่งสินค้าได้หลายรูปแบบ มีการสร้างทางเลือกจำนวนมากให้กับธุรกิจในการขนส่งสินค้า การเปลี่ยนไปใช้สินค้าทดแทนอื่นๆ จึงสามารถทำได้ง่าย สินค้าทดแทน บีกเบา ยกตัวอย่างเช่น ตู้คอนเทนเนอร์ทั่วไป เรือขนส่งสินค้า เครื่องบินขนส่งสินค้า รถไฟฟ้านำส่งสินค้า เป็นต้น

1.3 วิเคราะห์วงจรชีวิตนวัตกรรม

1.3.1 ระยะเริ่มต้น - บีกเบา เริ่มต้นจากอัตราการเติบโตของระบบขนส่งและความต้องการตู้คอนเทนเนอร์ชนิดต่างๆ เพิ่มขึ้น 2.6 เท่าต่อปี ทำให้เกิดการพัฒนาตู้คอนเทนเนอร์ที่ไม่ใช่โครงเหล็ก ทำให้มีน้ำหนักเบากว่าตู้คอนเทนเนอร์เดิมถึง 50% โดยได้รับการสนับสนุนในการพัฒนาโดยสำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ (สสช.) ภายใต้โครงการแปลงเทคโนโลยีเป็นทุน

1.3.2 ระยะเติบโต – ในระยะนี้ บีกเบา มีการขยายจาก ธุรกิจขนส่งและชุปเปอร์มานิเก็ตขนาดใหญ่ในประเทศไทย ตลอดจน สนามบินต่างๆ ในต่างประเทศ เช่น จีน ดูไบ ไต้หวัน และขยายไปฐานลูกค้าไปยังกลุ่มประเทศอาเซียน ด้วยการทำางานที่มีประสิทธิภาพอย่างโดดเด่นเหนือคู่แข่ง ความแตกต่างของตู้คอนเทนเนอร์บีกเบาตัวนี้ ถูกผลิตขึ้นด้วยผ้า PU บางกับเบอร์ก拉斯 รวมไปถึงพื้นของตู้คอนเทนเนอร์ด้วยที่ทำด้วยไฟเบอร์กลาสทั้งหมด ทำให้มีน้ำหนักตู้คอนเทนเนอร์ทั่วไป ตู้คอนเทนเนอร์ทั่วไปโครงสร้างจะถูกสร้างขึ้นด้วยเหล็ก และด้านข้างจะถูกสร้างขึ้นด้วยอลูมิเนียมโครงสร้างเป็นเหล็กและฉีดโพลี ฉนวนกันความร้อนที่เป็นของเหลวเข้าไป กระบวนการผลิตจะต่างกัน น้ำหนักในการบรรทุกและตัวถังต่างกัน ทำให้สามารถขยายผู้ใช้ผลิตภัณฑ์ได้เป็นจำนวนมาก และยังมีเป้าหมายที่ชัดเจนในผลิตภัณฑ์ของตนเองว่า บีกเบา จะถูกใช้เพื่อช่วยเพิ่มประสิทธิภาพการขนส่งสินค้าไปต่างประเทศได้เป็นอย่างดี และผู้นำองค์กรมีความตั้งใจที่จะรักษาและพัฒนาคุณภาพการใช้งานที่ตอบสนองอย่างสูงสุดให้แก่ธุรกิจการขนส่ง

ผลการศึกษาแสดงให้เห็นว่า บีกเบา นั้นยังอยู่ในช่วง ระยะเจริญเติบโตและยังมีโอกาสเติบโตได้อีกในอนาคต ปัจจัยที่ส่งผลให้ บีกเบา ประสบความสำเร็จ คือ การใช้ผ้า PU และไฟเบอร์กลาส เป็นวัสดุที่มีคุณภาพเหมาะสมสำหรับการขนส่งมากกว่าตู้เหล็ก การลดต้นทุน บีกเบา มีน้ำหนักเพียง 2.5 ตัน ช่วยเพิ่มปริมาณในการขนส่งสินค้าได้มากขึ้น มีอายุการใช้งานมากกว่าตู้คอนเทนเนอร์เหล็กถึง 1 เท่าตัว หรืออยู่ที่ 15 ปี และการรักษาอุณหภูมิได้ถึง 100 % มีความแข็งแรงทนทานและแข็งแกร่งได้ถึง 1.5 ตัน ต่อตารางเมตร

ผลจากการศึกษาปัจจัยที่นำไปสู่ความสำเร็จของ บีกเบา บริษัท ช.ทวี ดอลลาร์เชียน จำกัด (มหาชน) จากทฤษฎี Innovation Process, Five Force Model และ Innovation Life Cycle แสดงให้เห็นว่าทฤษฎีที่กล่าวมานั้นเป็นปัจจัยที่มีผลต่อความสำเร็จของ บีกเบา บริษัท ช.ทวี ดอลลาร์เชียน จำกัด (มหาชน) เนื่องจากมีการพัฒนารูปแบบที่แตกต่างจากของเดิมในตลาด อุตสาหกรรมการขนส่งสินค้าหรือโลจิสติกส์ โดยการพัฒนานวัตกรรมต่างๆ เพื่อให้ตู้คอนเทนเนอร์มีประสิทธิภาพสูงสุด ผลิตตู้คอนเทนเนอร์น้ำหนักเบากว่าแบบเดิมทำให้ผู้ประกอบการเพิ่มน้ำหนักสินค้าได้มากขึ้น มีอัตราการรักษาอุณหภูมิภายใน และป้องกันอุณหภูมิจากภายนอกเข้าสู่ภายในตู้ ทำให้เป็นที่นิยมของผู้ใช้งานในกลุ่มอุตสาหกรรมการขนส่งสินค้า มี

กระบวนการจัดการนวัตกรรมที่นำมาใช้ที่ประสบความสำเร็จ คือ การค้นหารูปแบบการนำเสนอผลิตภัณฑ์ การวางแผนกลยุทธ์ที่เหมาะสมกับบุคคล มีการวางแผนการตลาดอย่างต่อเนื่อง และทำให้มีผลกระทบจากการที่มากขึ้น ทุกปี

อภิปรายผลการวิจัย

จากการศึกษาพบว่ากระบวนการบริหารจัดการเทคโนโลยีและนวัตกรรม มีความสำคัญในการทำให้ธุรกิจประสบความสำเร็จ ซึ่งสอดคล้องกับทฤษฎีที่ว่า นวัตกรรมเปรียบเสมือนหัวใจของกระบวนการทางธุรกิจ ที่แสดงความคิดริเริ่มเหล่านั้น มาใช้ให้เกิดประโยชน์ ซึ่งกระบวนการนวัตกรรมนี้เอง จะเป็นส่วนสำคัญที่ทำให้องค์กรสามารถดำเนินอยู่และเจริญเติบโตต่อไปของธุรกิจได้ การวิเคราะห์ Five Force Model จะเห็นได้ว่า ธุรกิจมีความได้เปรียบในด้านการคุกคามจากคู่แข่งรายใหม่ อำนาจต่อรองของลูกค้าหรือผู้บริโภค ความรุนแรงของการแข่งขันในอุตสาหกรรมเดียวกัน สินค้าทดแทน มีเพียงอำนาจการต่อรองของผู้จำหน่ายวัตถุดิบที่มีความเสียเปรียบ เนื่องจากใช้ต้นทุน และวัสดุอุปกรณ์ในการดำเนินงานสูง ผู้ผลิตมีน้อยราย ซึ่งเป็นการนำนวัตกรรมมาใช้เพื่อการเติบโตของธุรกิจ ดังนั้นผู้บริหารควรให้ความสำคัญกระบวนการบริหารจัดการเทคโนโลยีและนวัตกรรมมากยิ่งขึ้น

ข้อเสนอแนะจากการวิจัย และข้อเสนอแนะการวิจัยครั้งต่อไป

ข้อเสนอแนะจากการวิจัย

จากการศึกษา พบว่าการบริหารจัดการเทคโนโลยีและนวัตกรรมมีความสำคัญอย่างมากต่อความสำเร็จของ บึงบეา บริษัท ช.ทวี ดอลลาร์เชียน จำกัด (มหาชน) เนื่องจากบึงบেา เป็นธุรกิจอุตสาหกรรม การขนส่งสินค้าหรือโลจิสติกส์ หากการบริหารจัดการเทคโนโลยีและนวัตกรรมไม่มีประสิทธิภาพมากพอ อาจก่อให้เกิดการไม่ประสบความสำเร็จในการดำเนินธุรกิจ ดังนั้น บริษัท ช.ทวี ดอลลาร์เชียน จำกัด (มหาชน) ควรบริหารจัดการเทคโนโลยีและนวัตกรรมให้มีประสิทธิภาพสูงสุด ปัจจุบันตลาดอุตสาหกรรมการขนส่งสินค้าหรือโลจิสติกส์มีการแข่งขันสูง การคิดค้นนวัตกรรมรูปแบบใหม่ๆ อยู่เสมอ จึงมีความสำคัญมาก อีกทั้งต้องก้าวหน้าให้ทันกับการเปลี่ยนแปลงทางด้านสภาพแวดล้อม และการเปลี่ยนแปลงความต้องการของลูกค้า ที่มีการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว เพื่อตรงต่อความต้องการของลูกค้าสูงสุด

จากการศึกษา พบว่าความสามารถในการอธิบายรายละเอียดของผลิตภัณฑ์ บึงบেา เป็นสินค้าที่มีรายละเอียดค่อนข้างมาก จำเป็นที่จะต้องนำผู้ที่มีความรู้โดยตรงมาอธิบาย ตั้งนั้นการจัดทำหน่วยบึงบีง จังหวัดเชียงราย ที่จะคัดเลือกผู้ที่มีความรู้ ความเข้าใจในตัวของผลิตภัณฑ์บึงบีงเป็นอย่างดีมาช่วยในการอธิบายข้อมูลที่ถูกต้องให้กับผู้บริโภคเพื่อทำให้ผู้บริโภคจะได้มีความรู้ในการใช้งาน บึงบีง ตู้สินค้าคอนเทนเนอร์น้ำหนักเบา เชิงพาณิชย์ ได้อย่างถูกต้องต่อไป

ข้อเสนอแนะการวิจัยครั้งต่อไป

ในการศึกษาการบริหารจัดการเทคโนโลยีและนวัตกรรม: กรณีศึกษาความสำเร็จของ บึงบีง บริษัท ช.ทวี ดอลลาร์เชียน จำกัด (มหาชน) อาจมีปัจจัยอื่นๆ อีกหลายปัจจัยที่ผู้ศึกษาไม่ได้รวมไว้ในการทำวิจัยคุณภาพ ครั้งนี้ ดังนั้นจึงควรมีการศึกษาในเชิงคุณภาพสำหรับปัจจัยอื่นๆ เพิ่มเติม เพื่อให้ครอบคลุมและนำไปสู่งานวิจัยที่ดีขึ้นต่อไป การเก็บรวบรวมข้อมูลจากเอกสารอาจน้อยเกินไป เพื่อให้ได้ข้อมูลที่ละเอียดมากขึ้น ควรเก็บข้อมูลด้วยวิธีอื่นๆ เช่น การสัมภาษณ์ เป็นต้น

เอกสารอ้างอิง

- ฐานเศรษฐกิจ. โมเดลประเทศไทย4.0 ผลิกความคิด สุวิทย์ เมธินทรีย์. สืบค้นเมื่อ 2 ตุลาคม 2559. จาก <http://www.thanettakij.com/2015/08/31/9309>.
- ประจัตร หิรัญสาย. พิษลดา สถาปัตย์, นฤณีสม์พิมพ์ โพธิ์ขุนทด และจากรุณี วงศ์ลิมปียะรัตน์.(2559). การบริหาร จัดการเทคโนโลยีและนวัตกรรม: กรณีศึกษาความสำเร็จของ facebook, Inc. : มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ผู้จัดการ Online. “บีกเบ้า” ตู้คอนเทนเนอร์น้ำหนักเบาฝีมือคนไทย . สืบค้นเมื่อ 18 ตุลาคม 2559. จาก <http://www.manager.co.th/South/ViewNews.aspx?NewsID=9570000014859>.
- พ.อ.รศ.ดร.เศรษฐพงค์ มะลิสุวรรณ. การจัดการนวัตกรรม (Innovation Management) ตอน ความหมาย ของคำว่า นวัตกรรม. สืบค้นเมื่อ 10 ตุลาคม 2559. จาก <http://www.vcharkarn.com/varticle/40728>.
- ревต ตันตยานนท์. การสร้างนวัตกรรมกับแนวคิดการออกแบบ .สืบค้นเมื่อ 2 ตุลาคม 2559. จาก <http://www.bangkokbiznews.com/blog/detail/636145>.
- สำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งชาติ. 10 สุดยอดธุรกิจนวัตกรรม ประจำปี 2556. สืบค้นเมื่อ 18 ตุลาคม 2559, จาก <https://www.nstda.or.th/nstda-knowledge/296-knowledges/21489-top-business-innovative-2013>.
- EMIS. ข้อมูลโดยย่อของบริษัท ช. ดอลลาเซียน จำกัด (มหาชน). สืบค้นเมื่อ 18 ตุลาคม 2559, จาก https://www.emis.com/php/company-profile/TH/Cho_Thavee_Pcl_th_3744690.html.
- Everrette M. Rogers. ทฤษฎีการเผยแพร่นวัตกรรม. สืบค้นเมื่อ 2 ตุลาคม 2559. จาก <http://pangkapuk.blogspot.com/>.
- INCquity. 5 Force Model เครื่องมือวิเคราะห์สภาพแวดล้อมทางการตลาด – ตอนที่1. สืบค้นเมื่อ 11 ตุลาคม 2559. จาก <http://incquity.com/articles/5-forces-model>.
- StockTips. วิเคราะห์คุณภาพหุ้นด้วย Five Forces Model ทำอย่างไร?. สืบค้นเมื่อ 11 ตุลาคม 2559. จาก <http://www.stocktipsdd.com/five-forces-model/>.
- SME SOCIAL PLANET. ตู้คอนเทนเนอร์น้ำหนักเบา นวัตกรรมฝีมือคนไทย. สืบค้นเมื่อ 18 ตุลาคม 2559. จาก <http://www.bangkokbanksme.com/sme-on-tv/359>.
- Thailand Automotive Institute. ปั้นแบรนด์ “บีกเบ้า” รุกระบบขนส่งอาเซียน. สืบค้นเมื่อ 18 ตุลาคม 2559. จาก http://www.thaiauto.or.th/2012/th/news/news-detail.asp?news_id=1032.