

การประชุมสัมมนาศาสตร์วิชาการระดับชาติ ครั้งที่ 13 “ความมั่นคงของสังคมไทยในศตวรรษที่ 21”

วันศุกร์ ที่ 20 มกราคม 2560
ณ โรงแรมวังค์ ต่ากอเมือง จังหวัดเชียงราย



สำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
ถนนเพชรโยธิน ต่าบลบ้านดู่ ต่ากอเมือง จังหวัดเชียงราย รหัสไปรษณีย์ 57100
โทร: (053) 702-870 ต่อ 102 อีเมล: dreemriver.2011@gmail.com

**รายชื่อผู้ทรงคุณวุฒิพิจารณาบทความวิชาการ/บทความวิจัย
โครงการสังคมศาสตร์วิชาการครั้งที่ ๑๓
“ความมั่นคงของสังคมไทยในศตวรรษที่ ๒๑”
แบบท้ายคำสั่งที่ ๖๖๔๗/๒๕๕๘**

๑. ผู้ทรงคุณวุฒิกลั่นกรองบทความระดับชาติ (ภายในออก)

๑. ศาสตราจารย์เกียรติคุณ ดร.มนัส สุวรรณ
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
๒. รองศาสตราจารย์ ดร.บุญพรรณ วิภาวน
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยราชภัฏลำปาง
๓. รองศาสตราจารย์ ดร.มนตรี พิริยะกุล
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
๔. รองศาสตราจารย์ ดร.นรินทร์ ลังษ์รักษ์
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยศิลปากร
๕. รองศาสตราจารย์ ดร.ณรงค์ชัย ปภักรชต์
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยมหิดล
๖. รองศาสตราจารย์ ดร.สุเทพ พงศ์ศรีวัฒน์
ผู้ทรงคุณวุฒิ อดีตอธิการบดีมหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๗. รองศาสตราจารย์ปกรณ์ภัทร จันทะใจศร
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยเชียงใหม่
๘. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.พิทยา สุวัฒน์
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยมหาสารคาม
๙. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.กนกวรรณ อุ่ทองทรัพย์
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยมหาสารคาม
๑๐. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.อัมรินทร์ เทวตา
 - ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยศิลปากร
๑๑. อาจารย์ ดร.อภิสม อินทรลักษณ์
 - ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง
๑๒. อาจารย์ ดร.ปนेत โนนัยวิบูลย์
 - ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง
๑๓. อาจารย์ ดร.พลวัฒ ประพันธ์ทอง
 - ผู้ทรงคุณวุฒิ จากมหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง

๒. ผู้ทรงคุณวุฒิกลั่นกรองงบทความระดับชาติ (ภายใน)

๑. รองศาสตราจารย์ ดร.นพพร ธนาชัยชันธ์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะครุศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๒. รองศาสตราจารย์ ดร.เพ็ญพิสุทธิ์ ใจสนิท

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะครุศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๓. รองศาสตราจารย์ ดร.จักรพันธุ์ วงศ์บูรณวาทย์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาหัตถศิลปศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๔. รองศาสตราจารย์พัชรา ก้อยชูสกุล

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาพยาบาลศาสตร์สุขภาพ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๕. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.เฉลิมชัย คำแสน

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๖. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ประภาพรรณ ไชยานันท์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๗. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.วิชิต นางแคล

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาคอมพิวเตอร์และเทคโนโลยี มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๘. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.เหลหล้า ทรีເການຸກູລ

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๙. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.รนิดา ปิงเมือง

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๐. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.นวิน พรมใจสา

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๑. ผู้ช่วยศาสตราจารย์มานี หมากฤกุล

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๒. ผู้ช่วยศาสตราจารย์่องอาจ อินทนนิเวศ

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๓. อาจารย์ ดร.สหทัย สิทธิ์เศษ

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะมนุษย์ศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๔. อาจารย์ ดร.กิตติศักดิ์ นิวรัตน์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะครุศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๕. อาจารย์ ดร.สุดาพร ปัญญาพุกษ์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะครุศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๖. อาจารย์ ดร.อนันต์ แก้วตาตีบ

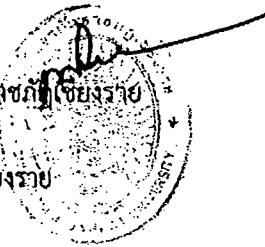
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะครุศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๗. อาจารย์ ดร.สุทธิ์พร วิทยผลดุ

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากคณะวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

๑๘. อาจารย์ ดร.วรรณะ รัตนพงษ์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย



๑๙. อาจารย์ ดร.สันจิรา วิชัย

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๒๐. อาจารย์ ดร.เบญจมาศ เมืองเกشم

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๒๑. อาจารย์ ดร.กฤตเมธ บุญบุน

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๒๒. อาจารย์ ดร.จีรนันต์ ไชยงาม นาอกษ์

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๒๓. อาจารย์ ดร.อัญญาลักษณ์ แซ่เดียว

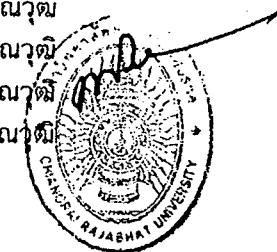
ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๒๔. อาจารย์ ดร.โอม พัฒโนดี

ผู้ทรงคุณวุฒิ จากสำนักวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย



รายชื่อผู้ทรงคุณวุฒิพิจารณาดำเนินการนำเสนอผลงานวิชาการระดับชาติ
งานสังคมศาสตร์วิชาการครั้งที่ ๑๓
“ความมั่นคงของสังคมไทยในศตวรรษที่ ๒๑”
แบบท้ายคำสั่งที่ ๖๖๔๘/๒๕๕๘

- | | |
|--|---------------|
| ๑. รองศาสตราจารย์ ดร.สันติ วงศ์บูรณนาวาทย์ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๒. รองศาสตราจารย์ ดร.นพพร ธนาชัยขันธ์ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๓. รองศาสตราจารย์พัชรา ก้อยชุมสกุล | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๔. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.รัณิดา ปิงเมือง | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๕. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.เลหล้า ตรีเอกานุกูล | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๖. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.นาวิน พรมใจสา | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๗. อาจารย์ ดร.พลวัฒ ประพัฒน์ทอง | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๘. อาจารย์ ดร.อภิสม อินทรลักษณ์ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๙. อาจารย์ ดร.ปนেต โนนัยวิบูลย์ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๐. อาจารย์ ดร.ปริมินทร์ อริเดช | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๑. อาจารย์ ดร.อนันต์ แก้วตาดีบ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๒. อาจารย์ ดร.กิตติศักดิ์ นิวรัตน์ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๓. อาจารย์ ดร.สุทธิชัย พิทยผลุจ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๔. อาจารย์ ดร.เบญจมาศ เมืองเกษา | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๕. อาจารย์ ดร.กรชนก สนิทวงศ์ | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๖. อาจารย์ ดร.จีรนันต์ ไชยงาม นองкор | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๗. อาจารย์ ดร.กฤตเมธ บุญนุ่น | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๘. อาจารย์ ดร.อันจิรา วิชัย | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๑๙. อาจารย์ ดร.อัญญาลักษณ์ แซ่เลี้ยว | ผู้ทรงคุณวุฒิ |
| ๒๐. ดร.ยุทธศิลป์ ชุมณี | ผู้ทรงคุณวุฒิ |





คำสั่งมหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

ที่ ๖๖๕๐/๒๕๕๘

เรื่อง แต่งตั้งคณะกรรมการวิชาการจัดทำรูปเล่ม (Proceeding)

งานสังคมศาสตร์วิชาการครั้งที่ ๑๓

“ความมั่นคงของสังคมไทยในศตวรรษที่ ๒๑”

ด้วย มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย มีความประสงค์แต่งตั้งคณะกรรมการวิชาการจัดทำรูปเล่ม (Proceeding) งานสังคมศาสตร์วิชาการครั้งที่ ๑๓ “ความมั่นคงของสังคมไทยในศตวรรษที่ ๒๑”

อาศัยอำนาจตามความในมาตรา ๓๓ (๒) แห่งพระราชบัญญัติมหาวิทยาลัยราชภัฏ พ.ศ.๒๕๔๗
มหาวิทยาลัย จึงแต่งตั้งคณะกรรมการจัดทำรูปเล่ม (Proceeding) ประกอบด้วย

- | | |
|---|----------------------------|
| ๑. อาจารย์ ดร.จีรนันต์ ไชยงาม นักวิชาการ | ประธานกรรมการ |
| ๒. อาจารย์ ดร.จันจิรา วิชัย กรรมการ | กรรมการ |
| ๓. อาจารย์อดิวัชร์ พนาพงศ์ไพศาล กรรมการ | กรรมการ |
| ๔. อาจารย์จำรัส พรสุน-il กรรมการ | กรรมการ |
| ๕. อาจารย์พิพวรรณ เมืองใจ กรรมการ | กรรมการ |
| ๖. อาจารย์ธนพัทธ์ จันท์พิพัฒ์พงศ์ กรรมการ | กรรมการ |
| ๗. อาจารย์ด่องรัก จิตบรรเทา กรรมการและเลขานุการ | กรรมการและเลขานุการ |
| ๘. อาจารย์ณัฐพิยา วัฒนศิริศาสตร์ กรรมการและผู้ช่วยเลขานุการ | กรรมการและผู้ช่วยเลขานุการ |

หน้าที่ รวบรวมบทความวิชาการ/บทความวิจัยของผู้นำเสนอที่ผ่านการพิจารณาแล้วจากผู้ทรงคุณวุฒิและจัดทำรูปเล่ม (Proceeding) ให้ถูกต้องตามมาตรฐานวิชาการ

ให้ผู้ที่ได้รับการแต่งตั้งปฏิบัติหน้าที่ที่ได้รับมอบหมายอย่างเต็มความสามารถและบังเกิดผลดีต่อทางราชการ

หัวหน้า ตั้งแต่บัดนี้เป็นต้นไป

สั่ง ณ วันที่ ๖ ฉันวาคม พ.ศ. ๒๕๕๘

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ทศพล อารีนิจ)
อธิการบดี

อุปสรรคและปัจจัยที่ส่งผลในการดำเนินงานของธุรกิจวุ่นมะพร้าวโขคีนยง จังหวัดนครปฐม

ปานเดือน สีบประดิษฐ์¹ พิราภรณ์ เหลืองอัครารช² และนภานันท์ หอมสุด³

บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาถึงอุปสรรคและปัจจัยที่ส่งผลต่อความสำเร็จในการดำเนินงานของธุรกิจวุ่นมะพร้าวโขคีนยง โดยการวิจัยครั้งนี้ใช้วิจัยเชิงคุณภาพเก็บข้อมูลด้วยการสัมภาษณ์ระดับลึกและเป็นการสังเกตแบบมีส่วนรวม ผู้ให้ข้อมูลหลัก คือ คุณศุภชัย สายยืนยง ซึ่งเป็นผู้ก่อตั้งธุรกิจ จากเดิมที่รับซื้อมะพร้าวน้ำหอมได้มีแนวคิดในการแปรรูปเพื่อต่อยอดผลิตภัณฑ์เป็นวุ่นมะพร้าวที่เราเห็นในปัจจุบัน และยังเป็นสินค้า OTOP ประจำจังหวัดนครปฐมอีกด้วย จากผลการวิจัยพบว่าเหตุผลที่ทำให้ธุรกิจประสบความสำเร็จเนื่องมาจากคุณภาพของวุ่นมะพร้าวที่มีคุณภาพและอร่อย ด้านบรรจุภัณฑ์ที่แปลงใหม่ และกระบวนการขนส่ง เป็นจุดแข็งของวุ่นมะพร้าวโขคีนยงที่ทำให้ผู้บริโภคเลือกรับประทาน

คำสำคัญ อุปสรรค วุ่นมะพร้าว ปัจจัยแห่งความสำเร็จ การดำเนินธุรกิจ

¹ นิสิต หลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชาการตลาด คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

² นิสิต หลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชาการตลาด คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

³ สาขาวิชาการตลาด คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

คณะวิทยาการจัดการ, มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี, จังหวัดเพชรบุรี

เลขที่ 1 หมู่ 3 ตำบลสามพระยา อำเภอขอบาน จังหวัดเพชรบุรี 76120

Email: Noo.noonz_n@hotmail.com, Subpradit_game@hotmail.com

The Obstacles and Key Success Factors of Chokyuenyong's Coconut Jelly in Nakhonpathom

Abstract

The purpose of this research was to study the obstacles and key success factors of Chokyuenyong's coconut jelly. The qualitative method was applied in this research. The data was collected by in depth interviews. The key informant was Mr. Suphachai Saiyuenyong who was the business founder. At the beginning, he was the wholesaler who bought fresh coconut from farmers and then he had a new concept to transform fresh coconut to be coconut jelly as we saw today. It was the OTOP product of Nakhon Pathom Province. The finding showed that the key success factors of business were quality of coconut jelly, good taste, innovative packaging, and distribution process which was a strength point of Chokyuenyong's coconut jelly.

Keywords : Obstacles, Coconut Jelly, Key Success Factors, Operations

บทนำ

ในปัจจุบันมะพร้าวเป็นพืชที่มีความสำคัญทางเศรษฐกิจ ซึ่งเป็นพืชที่สามารถนำมาใช้ประโยชน์ได้หลายทาง ยกตัวอย่าง เช่น น้ำและเนื้อมะพร้าวอ่อนใช้รับประทาน เนื้อในผลแก่นำไปปูดและคั้นทำกะทิ กลา นำไปประดิษฐ์สิ่งของต่างๆ เช่น กระเบวย โคลไม้ เป็นต้น นอกจากนี้ มะพร้าวจัดเป็นพรรณไม้มงคลชนิดหนึ่ง ซึ่งผู้บริโภคจะนิยมปลูกไว้ในบ้านเพื่อเป็นสิริมงคล ในปัจจุบันได้มีการบริโภคมะพร้าวในลักษณะผลสด และเพื่อแปรรูปเป็นผลิตภัณฑ์โดยเฉพาะการแปรรูปภายในประเทศ ตลอดจนเพื่อการส่งออกซึ่งประเทศไทย ส่งออกมะพร้าวน้ำหอมไปยังประเทศต่างๆทั่วโลกและมะพร้าวมีพื้นที่การเพาะปลูกกระจายอยู่ทั่วประเทศ โดยพื้นที่หลักอยู่ในเขตภาคกลาง ซึ่งทำให้สะท้อนถึงความต้องการบริโภค

ในปัจจุบันประเทศไทยได้มีการแปรรูปมะพร้าวในรูปแบบต่างๆและส่งออกไปยังต่างประเทศ ซึ่งธุรกิจที่จะพูดถึง คือ ธุรกิจมะพร้าวเย็นยิ่ง เป็น OTOP 5 ดาวหนึ่งเดียวในอำเภอสามพราน จังหวัดนครปฐม ธุรกิจนี้เริ่มต้นขึ้นจากพ่อค้าจัดส่งลูกมะพร้าวน้ำหอมในรูปแบบครัวเรือนเล็กๆ จนกระทั่งมีใจต่อยอด โดยการปรับรูปผลิตภัณฑ์เป็นวุ่นมะพร้าวน้ำหอม ทำให้มีชื่อเสียงและกระจายผลิตภัณฑ์ไปทั่วประเทศ และนอกจากนี้ยังมีการส่งออกไปยังต่างประเทศอีกด้วย ซึ่งทำให้เกิดการกระจายรายได้ชุมชน และเป็นของดีขึ้นชื่อในจังหวัดนครปฐม

นอกจากนี้ธุรกิจวุ่นมะพร้าวน้ำหอมยังมีคู่แข่งอยู่หลายเจ้า ทำให้มีการแข่งขันสูงและยังพบปัญหาการส่งออกด้วย เพราะว่ากว่าจะออกจากการที่เรือต้องผ่านการตรวจสอบอย่างจังทำให้เสียเวลาต้องการหาวิธีรักษาคุณภาพสินค้าให้สดใหม่อยู่ได้นานที่สุด และธุรกิจมะพร้าวต้องใช้วัตถุดิบทางการเกษตร ซึ่งผลผลิตในแต่ละเดือนไม่คงที่ ส่งผลกระทบต่อธุรกิจบ้างบางช่วง อย่างเช่น ปกติประมาณเดือนหนึ่ง หรือ 25 วัน มะพร้าวจะสามารถเก็บเกี่ยวได้ แต่ในฤดูฝนทำให้ผลผลิตมีผลผลกระทบอย่างมาก ทำให้เกิดความเสียหายแก่ธุรกิจ ส่วนในด้านเศรษฐกิจมีผลกระทบบางในเรื่องการอุดหนุนส่งออกไปต่างประเทศ ในช่วงเศรษฐกิจไม่ดีทำให้ราคามะพร้าวสูง

แต่การที่มีคู่แข่งเยอะทำให้ธุรกิจวุ่นมะพร้าวน้ำหอมยังคงได้สร้างกลยุทธ์ขึ้นมาเป็นจุดแข็งจนทำให้ประสบความสำเร็จ และเป็นผลิตภัณฑ์ OTOP ในอำเภอสามพราน จังหวัดนครปฐม เพราะมีกรรมวิธีที่สะอาด และคุณภาพของมะพร้าวที่เป็นของมะพร้าวจริง นอกจากนี้ยังมีการออกแบบแพ็คเกจให้ง่ายต่อการรับประทาน

และสะท烁ต่อการขนส่ง และธุรกิจวัฒนธรรมพัรavianยืนยังช่วยสร้างรายได้ให้แก่ชุมชนอีกด้วยเป็นการเกื้อหนุนกัน และกัน

จากเหตุผลดังกล่าวทำให้ผู้วิจัยสนใจที่จะศึกษาเกี่ยวกับอุปสรรคและปัจจัยแห่งความสำเร็จของธุรกิจวัฒนพัรavianน้ำหอมยืนยัง ที่ทำให้สามารถขึ้นมาเป็นของดี OTOP ประจำจังหวัดนครปฐม รวมถึงขั้นตอนการผลิตที่สามารถรักษาคุณภาพ รสชาติของมะพร้าวให้สดอยู่ตลอดเวลา และการขนส่งไปยังทั่วประเทศ รวมถึง การส่งออกไปยังต่างประเทศว่าพบปัญหาหรืออุปสรรคใดและสิ่งที่ก่อให้เกิดความสำเร็จของธุรกิจ

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

- เพื่อศึกษาอุปสรรคในการดำเนินงานธุรกิจมะพร้าวโชคยืนยัง
- เพื่อศึกษาปัจจัยที่ส่งผลต่อความสำเร็จในการดำเนินงานธุรกิจมะพร้าวโชคยืนยัง

วิธีดำเนินการวิจัย

การวิจัยเรื่อง “อุปสรรคและความสำเร็จของธุรกิจมะพร้าวโชคยืนยัง จังหวัดนครปฐม” เป็นวิจัยคุณภาพสัมภาษณ์เชิงลึก สำหรับในการวิจัยครั้งนี้ผู้วิจัยได้เก็บรวบรวมข้อมูลโดยรูปแบบการวิจัยเชิงคุณภาพ แบบเล่าเรื่องราโดยจะสัมภาษณ์เป็นรายบุคคล ซึ่งผู้ให้สัมภาษณ์จะเล่าเรื่องราวเกี่ยวกับการดำเนินธุรกิจวัฒนพัรavian โดยจะเน้นการสัมภาษณ์เกี่ยวกับเรื่องอุปสรรคและความสำเร็จของธุรกิจ และผู้สัมภาษณ์จะต้องได้รับอนุญาตให้เข้าถึงข้อมูลที่จะศึกษา โดยมีวิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล คือ การสัมภาษณ์และการสังเกต แบบมีส่วนร่วม โดยจะเน้นเข้าถึงข้อมูลที่แท้จริงและความถูกต้องของข้อมูล ซึ่งผู้ที่ศึกษาประสบการณ์ชีวิตด้วยการค้นหาโดยตรง (Direct exploration) วิเคราะห์และบรรยายปรากฏการณ์ที่เฉพาะเจาะจงอย่างเป็นอิสระ โดยปราศจากการทดสอบสมมุติฐานที่กำหนดไว้ล่วงหน้าผู้วิจัยหาผู้เข้าร่วมการวิจัยด้วยวิธีการเลือกแบบหัวใจ茫茫 (Snowball Sampling) สร้างความสัมพันธ์ และสร้างบรรยายกาศของความเป็นกันเองการเก็บข้อมูลยึดหยุ่นปรับเปลี่ยนไปตามสถานการณ์ ทำให้สามารถสังเกต พฤติกรรม ปฏิกิริยาของผู้ให้สัมภาษณ์และสามารถเผยแพร่ให้เห็นถึงความรู้สึกนึกคิดของให้ผู้สัมภาษณ์ได้ทำให้ผู้วิจัยได้รับข้อมูลประเด็นที่น่าสนใจใหม่ๆ ในระหว่างการสัมภาษณ์ครั้งนี้ผู้วิจัยเน้นถึงการถ่ายทอดเรื่องราวการดำเนินชีวิตและประสบการณ์ในการดำเนินงานของธุรกิจมะพร้าวโชคยืนยังหลังจากนั้นนำข้อมูลที่ได้มาวิเคราะห์ตามแนวทางการวิจัยเชิงคุณภาพ ด้วยวิธีการพรรณนาวิเคราะห์ และทำการตรวจสอบข้อมูลด้วยวิธีการตรวจสอบสามเหลี่ยม (Triangulation) เพื่อสร้างความน่าเชื่อถือของข้อมูลแล้วจึงนำมาวิเคราะห์ข้อมูลเบื้องต้นเพื่อหาข้อสรุปในการนำเสนอผลการวิจัยและข้อเสนอแนะ

- ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง

การศึกษาวิจัยนี้เป็นการศึกษาวิจัยข้อมูลเชิงคุณภาพ โดยข้อมูลหลักในการดำเนินการวิจัยได้จากการเลือกผู้ให้ข้อมูลหลัก (Key Informant) ที่ได้จากการสัมภาษณ์เชิงลึกร่วมกับการสังเกตพฤติกรรมของผู้ประกอบการเป็นข้อมูลหลักในการทำการวิจัย ซึ่งผู้ให้ข้อมูลแบ่งเป็น 2 กลุ่มคือ 1) เจ้าของธุรกิจ จำนวน 1 คน 2) ลูกจ้าง จำนวน 2 คน รวมทั้งหมดมีจำนวน 3 คน

เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย

ผู้วิจัยใช้แนวคิดที่สร้างขึ้นจากการอบรมแนวคิดเพื่อให้ได้ข้อมูลที่เกี่ยวกับอุปสรรคและปัจจัยในความสำเร็จของธุรกิจมะพร้าวโชคยืนยังและการสัมภาษณ์แบบไม่เป็นทางการ การเก็บข้อมูลดำเนินไปในลักษณะการพูดคุยสนทนา และเปลี่ยนความคิดเห็น และพูดคุยประสบการณ์ระหว่างกัน

เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย ประกอบด้วย

- แนวคิดการสัมภาษณ์ เป็นเครื่องมือที่ใช้สำหรับการศึกษาเชิงคุณภาพมีการเตรียมพร้อมในประเด็นคำถาม เพื่อสะท烁ในการจัดเก็บข้อมูลและการวิเคราะห์ข้อมูลในประเด็นที่ต้องการศึกษาหรือเกิดจาก การทบทวนวรรณกรรม

2. ผู้วิจัย มีหน้าที่หลักในการสอบถามเพื่อให้ได้ข้อมูลในเชิงลึกมากที่สุด เพื่อนำรายละเอียดที่ได้จากการสัมภาษณ์มาทำการวิเคราะห์ต่อไป

3. สมุดบันทึกข้อมูล ใช้บันทึกซึ่งผู้ให้ข้อมูลหลัก เพศ และอายุ นำไปใช้ในการอ้างอิง และใช้ประโยชน์การจดบันทึก ด้านรายละเอียดในการสังเกตบรรยายภาพและพฤติกรรมของผู้ให้ข้อมูลหลัก เพื่อใช้เป็นข้อมูลประกอบในการวิเคราะห์ข้อมูลจากการสัมภาษณ์

4. เครื่องบันทึกเสียง ใช้บันทึกข้อมูลเสียงสัมภาษณ์อย่างละเอียดของผู้ให้ข้อมูลโดยการนำข้อมูลเสียงที่ได้มาถอดเทปให้อยู่ในรูปของข้อความด้วยอักษร เป็นเครื่องมือที่ใช้ในการบันทึกข้อมูลได้ดี สามารถเก็บรายละเอียดได้ทุกคำพูด เป็นประโยชน์ในการเก็บข้อมูล หากกรณีเกิดความผิดพลาดจากการจดบันทึกข้อมูลอย่างเดียว ข้อมูลที่ถูกแปลงเป็นภาษาเขียนแล้วช่วยให้ผู้วิจัยสามารถนำข้อมูลมาวิเคราะห์ นำมาใช้รวมกับข้อมูลที่ได้จากสมุดจดบันทึก เพื่อให้ในการวิเคราะห์ข้อมูลต่อไป

5. กล้องถ่ายภาพดิจิตอล ใช้เก็บบันทึกภาพของผู้ให้สัมภาษณ์ สถานที่ และองค์ประกอบต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง เพื่อนำมาใช้เป็นข้อมูลในการทำการวิจัยอีกทางหนึ่ง

การเก็บรวบรวมข้อมูล

ผู้วิจัยเก็บรวบรวมข้อมูล โดยสัมภาษณ์ระดับลึกผู้ให้ข้อมูลหลักจำนวน 3 คน วิเคราะห์ข้อมูลที่ได้จากการสัมภาษณ์เป็นรายบุคคลด้วยตนเอง และจะใช้วิธีการบันทึกและถอดเทประหว่างสัมภาษณ์ เพื่อให้ได้ข้อมูลที่ครบถ้วนสมบูรณ์ และผู้วิจัยจะได้นำเสนอการวิเคราะห์ข้อมูลในประเด็นต่างๆ ในลักษณะการพร้อมนาเขิง วิเคราะห์ และจะเลือกนำเสนอข้อมูลเฉพาะเรื่องที่ทำการศึกษาอยู่เท่านั้น

การวิเคราะห์ข้อมูล

ผู้วิจัยได้ใช้การวิเคราะห์เชิงคุณภาพด้วยรูปแบบพรรณนาวิเคราะห์(Descriptive Analysis) คือ เมื่อผู้วิจัยได้สัมภาษณ์ผู้ให้ข้อมูลหลักที่เกี่ยวกับเรื่องอุปสรรคและความสำเร็จที่ส่งผลในการดำเนินธุรกิจวันมะพร้าวโขคืนยัง โดยผู้วิจัยนำข้อมูลมาถอดเทปการสนทนารูปแบบคำต่อคำ (Verbatim) จากนั้นลงรหัส เพื่อมีให้บันทึกเนื้อหาที่สำคัญ โดยผู้วิจัยจะต้องฟังและบันทึกทุกคำพูดของผู้ให้ข้อมูลตามด้วยชื่อผู้ให้สัมภาษณ์ แล้วยืนยันความถูกต้องของเนื้อหา และสำรวจภายในตัวเองของผู้วิจัย เพื่อถูว่าผู้วิจัยเองมีข้อสรุปที่คิดไว้ก่อนเกี่ยวกับสถานการณ์ที่ศึกษา ซึ่งผู้วิจัยต้องทำความเข้าใจก่อนเริ่มวิเคราะห์ข้อมูล เพื่อทำให้ผู้วิจัยสามารถวิเคราะห์สถานการณ์ด้วยความเที่ยงตรง มีทัศนคติที่เปิดกว้างอย่างแท้จริง จึงแตกข้อมูลที่ศึกษา โดยการพิจารณาประเด็นหลักที่พบในข้อมูลที่ได้รับจากการสัมภาษณ์ทั้งหมด จากนั้นจึงนำประเด็นหลักมาพิจารณาแบ่งแยกออกเป็นประเด็นย่อยและหัวข้อย่อย จึงทำให้เกิดข้อมูลที่จะศึกษาเกี่ยวกับอุปสรรคและความสำเร็จของธุรกิจของมะพร้าวโขคืนยัง และเกิดแนวทางการแก้ไขปัญหาและอุปสรรค เพื่อเป็นแนวทางพื้นฐานการปรับปรุงกลยุทธ์ทางการตลาดของผู้ประกอบการในอนาคต

การตรวจสอบความเชื่อมั่น

การตรวจสอบความเชื่อมั่น ในการวิจัยเชิงคุณภาพในครั้งนี้ ผู้วิจัยใช้วิธีการตรวจสอบความถูกต้องของข้อมูลก่อนนำໄบวิเคราะห์ผู้วิจัยได้ศึกษาและใช้วิธีเทคนิคสามเส้า

1. การตรวจสอบด้านข้อมูล (Data Triangulation) โดยได้ตรวจสอบข้อมูลที่ได้มาจากการแหล่งต่างๆ ว่ามีความน่าเชื่อถือหรือไม่ และข้อมูลมีความมีความเหมือนกันหรือไม่ ซึ่งถ้าได้ข้อมูลเหมือนกัน แสดงว่าข้อมูลที่ผู้วิจัยได้มาถือมีความถูกต้อง

2. การตรวจสอบด้านผู้วิจัย (Investigator Triangulation) โดยตรวจสอบจากผู้วิจัยเอง และผู้ที่ช่วยเหลือในการเก็บข้อมูล ว่าข้อมูลที่ได้วิจัยมีความเหมือนกันหรือแตกต่างกันอย่างไร ซึ่งถ้าได้ข้อมูลหลักในการวิจัยเป็นทิศทางเดียวกัน แสดงว่าข้อมูลที่ผู้วิจัยได้มาถือมีความถูกต้อง

3. การตรวจสอบด้านทฤษฎี (Theory Triangulation) โดยตรวจสอบว่าข้อมูลที่ได้จากการสัมภาษณ์โดยอิงทฤษฎีต่างๆ ว่าเป็นไปในทิศทางเดียวกันหรือไม่ ถ้าข้อมูลที่ได้เป็นในทิศทางเดียวกันทฤษฎีที่ใช้ในการศึกษา แสดงว่าข้อมูลที่ผู้วิจัยได้มาถือมีความถูกต้อง

4. การตรวจสอบสามเสาด้านวิธีรวมข้อมูล (Methodology Triangulation) ในการเก็บรวบรวมข้อมูลด้านเอกสารผู้วิจัยได้วางแผนวิเคราะห์ถึงกรณีที่จะศึกษาหาคำตอบในประเด็นดังกล่าว ทำให้ศึกษาข้อมูลด้านเอกสารที่ครบถ้วนและเหมาะสมส่วนการรวมข้อมูลด้านการสัมภาษณ์ ผู้วิจัยได้สังเกตพฤติกรรมของผู้ประกอบการก่อนที่จะศึกษาและพูดคุยเพื่อให้ผู้วิจัยและผู้ถูกเก็บข้อมูลให้มีความผ่อนคลายในการให้สัมภาษณ์ เพื่อให้ได้มาซึ่งข้อมูลที่ถูกต้อง

สรุปผลการวิจัย

ผลการวิจัยที่เป็นข้อสรุปเชิงทฤษฎีของการวิเคราะห์ข้อมูล นำเสนอเป็น 2 ส่วน คือ 1) อุปสรรค และ 2) ปัจจัยที่ส่งผลต่อความสำเร็จ แสดงดังตารางที่ 1

ตารางที่ 1 ข้อสรุปเชิงทฤษฎีจากผลการวิจัย

อุปสรรคในการดำเนินงานของธุรกิจวัฒนธรรมร้าวโขคยืนยง	ปัจจัยส่งผลต่อความสำเร็จในการดำเนินงานของธุรกิจวัฒนธรรมร้าวโขคยืนยง
ด้านการขนส่งไปยังต่างประเทศ	ด้านการบรรจุผลิตภัณฑ์การขนส่งภายในประเทศไทย
ด้านวัตถุดิบ	ด้านคุณภาพผลิตภัณฑ์
ด้านเศรษฐกิจ	ด้านบรรจุภัณฑ์

จากการศึกษาอุปสรรคและปัจจัยแห่งความสำเร็จในการดำเนินงานธุรกิจวัฒนธรรมร้าวโขคยืนยง จังหวัดนครปฐม ผู้วิจัยขอนำเสนอข้อมูลจากการสัมภาษณ์เชิงลึกและการสังเกตแบบมีส่วนร่วม รวมถึงการศึกษาปัญหาและอุปสรรคของธุรกิจวัฒนธรรมร้าวโขคยืนยง จากนั้นนำข้อมูลมาวิเคราะห์เพื่อตอบวัตถุประสงค์ของการวิจัย ครั้นนี้ผู้ให้ข้อมูลประกอบด้วยเจ้าของธุรกิจคือ คุณศุภชัย สายยืนยง และพนักงานอีกจำนวน 2 คน

1. ข้อมูลทั่วไปของผู้ให้ข้อมูลหลัก

กลุ่มผู้ให้ข้อมูลแบบออกเป็น 2 กลุ่ม ประกอบด้วย

กลุ่มที่ 1 คือ ผู้ประกอบการธุรกิจวัฒนธรรมร้าวโขคยืนยง (คุณศุภชัย สายยืนยง)

กลุ่มที่ 2 คือ พนักงานในโรงงานของธุรกิจวัฒนธรรมร้าวโขคยืนยง จำนวน 2 คน

2. ความเป็นมาของธุรกิจวัฒนธรรมร้าวโขคยืนยง จังหวัดนครปฐม

ผู้ก่อตั้งบริษัทคือ คุณศุภชัย สายยืนยงธุรกิจตั้งอยู่ที่ 3/1 หมู่ที่ 5 ตำบลคล่องใหม่อำเภอสามพราน จังหวัดนครปฐมที่มาของชื่อดูแลก็มาจากชื่อของตน แต่ต้นตระกูลเดิมชื่อ “โขคยืนยง” ก่อนหน้านี้ คุณศุภชัย สายยืนยงผู้เป็นเจ้าของได้รับการสืบทอดอาชีพชาวสวนมาตั้งแต่รุ่นบรรพบุรุษโดยจะรับซื้อมะพร้าวน้ำหอมสดในแหล่งท่องเที่ยวที่อำเภอสามพรานและอำเภอครัวซี่รัมถึงบางส่วนก็จะมีลูกสวนตัดมะพร้าวมาส่งด้วย เมื่อได้ลูกมะพร้าวมาก็จะนำมาคั่นเป็นลักษณะคล้ายๆ เอเยนท์ส่งให้พ่อค้าแม่ค้าที่ภาคกลางอีกด้วยหนึ่งชั่วโมง เป็นต้นมาเป็นสิบกว่าปี อาศัยที่เป็นคนในพื้นที่เลยมีมะพร้าวส่งอยู่ตลอด แต่ด้วยความที่ลูกมะพร้าวมีมากแต่อัตราเดรร์เท่าเดิม ก็เลยคิดหาวิธีการเสริมเพื่อให้มะพร้าวสดที่รับไม่ได้ค้างคืนนานเกินไป เพราะถ้าทิ้งไว้นานแล้วรสชาติจะไม่อร่อย จึงก่อให้เกิดธุรกิจวัฒนธรรมร้าวโขคยืนยง

3. การสัมภาษณ์อุปสรรคและความสำเร็จของเจ้าของธุรกิจ

วัฒนธรรมร้าวโขคยืนยง โขคยืนยง โขค 5 ดาวหนึ่งเดียวของอำเภอสามพราน จังหวัดนครปฐมที่เริ่มจากพ่อค้าจัดส่งลูกมะพร้าวน้ำหอมในรูปแบบครัวเรือนเล็กๆ จนกระทั่งได้ไอเดียต่อยอดกลยุทธ์เป็นวัฒนธรรมร้าวโขคยืนยงที่มีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักไปทั่วประเทศซึ่งสินค้าโขค 5 ดาวเป็นผลิตภัณฑ์ที่ใช้วัตถุดิบหรือทรัพยากรและภูมิปัญญาท้องถิ่นมาทำการพัฒนาจนกลายเป็นสินค้าที่สร้างรายได้ให้แก่ชุมชนโดยรัฐบาลส่งเสริมประชาชื่นให้มีรายได้เพิ่มจากการกระตุ้นเศรษฐกิจระดับ REGIONAL โดยผลักดันโครงการหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์และรัฐบาลยังได้สนับสนุนในการ

เรื่องเทคโนโลยีและช่องทางการตลาดเพื่อให้ธุรกิจสินค้าโถห้อไปได้มีการพัฒนาและนอกจากนี้ได้ทำธุรกิจวันมะพร้าวแล้วและได้ทำมะพร้าวอ่อนส่งออกเป็นโอลีอีเม็มและรับจ้างผลิตเป็นส่วนใหญ่โดยปัจจัยเหล่านี้ส่งผลให้เกิดความสำเร็จของธุรกิจวันมะพร้าวโดยคืนยังเนื่องจากมีมาตรฐานของการดำเนินงานที่รับตามมาสนับสนุนจึงทำให้ธุรกิจวันมะพร้าวโดยคืนยังมีจุดแข็งที่ทำให้ประสบความสำเร็จในด้านต่างๆดังนี้

1. ด้านบรรจุภัณฑ์ ที่เป็นจุดเด่นของธุรกิจ คือการพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้มีความหลากหลายและแปลกใหม่ไปตามค่านิยม เช่น ไอเดียแบบภูมิปัญญาชาวสวนทำ岡มาในลักษณะ ‘มะพร้าวหัวโต’ คือลูกมะพร้าวปาดแบบ 5 เหลี่ยม จะมีปาดด้านบน แล้วเลื่อนด้านข้างออกเห็นส่วนที่เป็นกลากามากขึ้นจะเห็นด้านในเกือบครึ่งลูกแล้วก็เหลือกันมะพร้าวให้พ่อเป็นฐานตั้ง รูปแบบผลิตภัณฑ์ใหม่ทำให้เป็นที่นิยมในการตลาดที่ส่งผลให้ประสบความสำเร็จในธุรกิจอย่างมาก

2. ด้านคุณภาพของผลิตภัณฑ์มะพร้าว ในการทำวันมะพร้าวของผู้ประกอบการจะนำผลของมะพร้าวและลูกของมะพร้าวมาจำแนกต้องมีอายุครบ 3 เดือน เพราะจะให้เนื้อมะพร้าวที่พอดีๆ ไม่แก่ไม่อ่อนจนเกินไป เคี้ยวได้หนึดพอดีๆขั้นตอนการทำวันก็เหมือนกันทั่วๆไปแต่ของธุรกิจมะพร้าวโดยคืนยังจะใช้น้ำมะพร้าวจากผลมะพร้าวลูกน้ำมาทำเป็นวันทำกันสดๆไม่ปล่อยทิ้งไวนาน เพราะเมื่อน้ำมะพร้าวโดนลมโดนอากาศนานๆ รสชาติจะเปลี่ยนแล้วก็ไม่มีการผสมน้ำเลย รสชาติจึงเข้มข้นผงวันที่ใช้ก็เป็นผงวันคุณภาพสูงเรียกว่า สะอาด ปลอดภัยส่วนที่เหลือจากการทำวันมะพร้าวสามารถนำไปต่อยอดได้อีก ในส่วนของเนื้อมะพร้าวที่เป็นส่วนของฝาที่ leakage หรือแตกหักจะเอาวันมะพร้าวมาหยอดน้ำวันเข้าส่วนของฝาที่มีเนื้อติดอยู่กันนำมาทำเป็นมะพร้าวแก้ว พุดดังนมสดเป็นต้น

3. กระบวนการบรรจุผลิตภัณฑ์ในการขนส่งภายในประเทศเป็นสิ่งสำคัญที่ทำให้ลูกค้าที่ใช้บริการรู้สึกถึงความพึงพอใจในการแพ็คบรรจุภัณฑ์ซึ่งในการแพ็คของส่งออกทางธุรกิจก็แพ็คใส่กล่องฟอยล์ 1 กล่องก็ใส่ได้ 30 ลูกแล้วก็ใส่น้ำแข็งไปในระบบห่อฟิล์มหดแบบพิเศษเพื่อกันไม่ให้วันหักแต่ถ้าส่งออกไปยังต่างประเทศก็จะใช้ฟิล์มสูญญากาศเพื่อเก็บรักษาให้นานขึ้นส่วนกระบวนการขนส่งคือมีทางรถไฟรถยนต์แต่ถ้าส่งออกไปยังต่างประเทศก็จะเป็นทางเครื่องบิน

4. อุปสรรคของธุรกิจมะพร้าวโดยคืนยัง จังหวัดนครปฐม มีดังนี้

4.1 ปัญหาและอุปสรรคในการขนส่งไปยังต่างประเทศคือส่วนมากเป็นเรื่องของการเดินทางและการเก็บรักษาสินค้า เพราะว่าอาจจะออกจากท่าเรือต้องผ่านการตรวจสอบulatory อย่างจึงทำให้เสียเวลาต้องหาวิธีรักษาสินค้าให้สดใหม่อよดได้นานที่สุด

4.2 ธุรกิจวันมะพร้าวต้องใช้วัตถุดิบทางการเกษตรซึ่งทำให้ผลผลิตแต่ละเดือนไม่คงที่พฤษะมีสภาพอากาศที่แปรปรวนสถานการณ์เช่นนี้จะส่งผลกระทบบันดับหน่อยในช่วงฤดูหนาวและฤดูฝนประมาณ 1 เดือนหรือ 25 วันพومะพร้าวจะสามารถเก็บเกี่ยวได้แต่ถ้าฤดูหนาวหรือฝนประมาณ 25 วันพ่อผู้ประกอบการผ่าเอาเนื้อก็จะไม่มีเนื้อและกลาจะเป็นสีดำก็จะทำให้เสียหาย

5. ปัญหาด้านเศรษฐกิจ

ปัญหาด้านเศรษฐกิจของไทยในเรื่องการขายสินค้าไม่ว่าจะในต่างประเทศหรือต่างประเทศได้รับผลกระทบในช่วงที่เศรษฐกิจไม่ดีราคางูงและยอดขายก็จะตกลงมาทำให้ได้กำไรน้อยและมีอัตราดอกเบี้ยสูง

อภิปรายผลการวิจัย

จากการศึกษาครั้งนี้พบว่าธุรกิจมะพร้าวโดยคืนยังพบร่วมปัญหาและอุปสรรคหนึ่งที่มีพอยู่ 3 ด้านนั้นคือ

1. ด้านการขนส่งออกไปยังต่างประเทศนั้นพบปัญหาในการส่งที่ล่าช้า ส่งผลต่อผลิตภัณฑ์ในด้านคุณภาพและรสชาติที่เปลี่ยนไป อาจจะไม่สามารถตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคได้อย่างทันท่วงที เพราะผลิตภัณฑ์ต้องผ่านการตรวจสอบ ซึ่งล่าช้ามาก อาจจะทำให้เกิดความเสียหายในตรงนี้

2. ด้านวัตถุดิบนั้นขึ้นอยู่กับสภาพตามฤดูกาล ส่วนใหญ่จะพบอยู่ในช่วงฤดูฝน เพราะฤดูฝนทำให้ลูกมะพร้าวที่ได้น้ำไม่เต็มที่ เปลือกสีดำ น้ำที่ได้ไม่เต็มลูก ทำให้มีวัตถุดิบลดลง ซึ่งส่งผลกระทบในการผลิตอยู่

พอสมควร และอาจจะไม่สามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างเพียงพอ อาจจะทำให้ลูกค้าสนใจคุณภาพในการผลิตเดียวกันที่สามารถส่งสินค้าได้ตามความต้องการ

3. ด้านเศรษฐกิจยิ่งอยู่ในสภาวะที่ตกต่ำ ต้นทุนต่างๆยิ่งสูงขึ้น ไม่ว่าจะเป็นการขนส่ง การใช้วัตถุดิบ ต้นทุนวัสดุดิบต่างๆ ทำให้ผลิตภัณฑ์มีการปรับขึ้นของราคา อาจจะส่งผลทำให้การสั่งซื้อลดลง ความต้องการลดลงไป ซึ่งตรงนี้ทางคุณศุภชัย อาจจะต้องมีการรองรับกับปัญหาหรือทางแก้ไข ซึ่งจะช่วยให้เกิดสภาพคล่องในธุรกิจ

ในส่วนของปัจจัยที่ส่งผลให้เกิดความสำเร็จนั้นแบ่งสรุปได้ดังนี้

1. ความมุ่งมั่นในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ จากการแล่ขายส่งมะพร้าวธรรมชาติ ได้มีความมุ่งมั่นที่จะต่อยอดผลิตภัณฑ์ให้สามารถนำไปได้ไกล สร้างสามารถรายได้ให้แก่ครอบครัวและชุมชน ทำให้เป็นสินค้าที่เป็น OTOP ระดับ 5 ดาวของจังหวัดนครปฐมซึ่งทำให้นำไปสู่ความสำเร็จ

2. ภูมิปัญญา (Knowledge/Wisdom) ไม่ว่าจะเป็นความรู้ ความสามารถในการแปรรูปมะพร้าวไป เป็นวุ้นมะพร้าว การทำมะพร้าวที่เสียไปแปรรูปเป็นผลิตภัณฑ์เครื่องใช้ต่างๆ การที่ให้มะพร้าวนั้นเกิดประโยชน์สูงสุด การใช้ภูมิปัญญาชาวบ้านในการรักษาคุณภาพและรสชาติมะพร้าวให้คงที่

3. การเรียนรู้ตลอดชีวิต (Lifelong Learning) เพื่อเพิ่มพูนภูมิพัฒนาด้านปัญญาอยู่ตลอดเวลา เดิมที่เคยรับส่งขายมะพร้าวกลากามาเป็นวุ้นมะพร้าว เริ่มจากที่ขับรถผ่านแล้วเห็นว่าตามทางนั้นมีการนำมะพร้าวมาแปรรูปเป็นวุ้นมะพร้าว ทำให้เกิดไอเดีย เกิดการเรียนรู้ที่จะพัฒนาผลิตภัณฑ์ของตัวเองยังไงให้ประสบความสำเร็จ

4. ความคิดสร้างสรรค์ (Personal Creativity) อันเนื่องมาจากการทำวุ้นมะพร้าวแล้วต้องการนำเข้าสู่ห้องสร้างสรรค์ เพื่อให้ได้ตามความต้องการของทางห้างสรรพสินค้า จึงได้ออกแบบรูปลักษณะของผลิตภัณฑ์ การออกแบบแพ็คเกจให้ดูทันสมัย สะดวกต่อการรับประทาน เป็นฯลฯ ที่จะจำต่อผู้บริโภค

5. มุขย์สัมพันธ์และทักษะการสื่อสาร การสื่อสารระหว่างคนในชุมชน เพื่อกระจายรายได้ โดยนอกจากการเก็บมะพร้าวขาย ให้คันในชุมชนได้มีรายได้ มีการสร้างความสัมพันธ์ที่ดี เป็นการเกื้อหนุนกันและกัน ทำให้เกิดความใกล้ชิด มีความสัมพันธ์กันภายในของชุมชน

6. ทักษะการแก้ปัญหาและตัดสินใจ (Problem Solving & Decision Making Skills) เป็นปกติที่ว่า การทำธุรกิจต้องประสบกับปัญหา ที่พบคือปัญหาของตัวมะพร้าว ที่เปลี่ยนไปตามฤดูกาล คุณศุภชัยจึงต้องรับมือกับปัญหาที่เกิดขึ้นมา สามารถตัดสินใจได้ทันทีว่าจะรับมือยังไงกับมะพร้าวที่เสีย เช่น การนำไปเปลี่ยนแปรรูปมะพร้าว จำหน่ายแทนการทำวุ้นมะพร้าว

7. การบริหารเวลา (Time Management) แน่นอนว่าการส่งออกผลิตภัณฑ์ ต้องมีการแข่งกับเวลา ที่จะส่งไปยังมือผู้บริโภค การขนส่งภายในประเทศไม่พบปัญหามากนัก สามารถส่งได้ทันเวลา แต่อาจจะมีปัญหานในการส่งออกบ้าง เพราะต้องใช้เวลาในการขนส่ง จึงต้องคำนวณเวลาให้ดีๆ การบริหารเป็นสิ่งสำคัญ เพราะวุ้นมะพร้าวเป็นของรับทานได้ ไม่ใส่สารกันเสีย จึงต้องคำนวณเวลาให้ทันพอดีความต้องการ และรักษาคุณภาพของมะพร้าวไว้

ข้อเสนอแนะจากการวิจัยและข้อเสนอแนะการวิจัยครั้งต่อไป

ผลจากการศึกษา อุปสรรคและปัจจัยความสำเร็จต่อวุ้นมะพร้าวโขคยืนยง ในจังหวัดนครปฐม โดยสรุปดังนี้ ผู้วิจัยมีساเหตุที่ทำให้ผู้บริโภคไม่กลับมาบริโภควุ้นมะพร้าวโขคยืนยง จะมี 3 ประการ ดังต่อไปนี้คือ

1. ปัญหาและอุปสรรคในการขนส่งไปยังต่างประเทศคือส่วนมากเป็นเรื่องของการเดินทางและการเก็บรักษาของบรรจุภัณฑ์วุ้นมะพร้าวซึ่งจะทำให้คุณภาพของผลิตภัณฑ์และอายุของผลิตภัณฑ์อยู่ได้น้อยลง ซึ่งแนวทางการลดปัญหาอุปสรรค คือ ผู้ประกอบการจะต้องหารรมวิธีในการผลิต เช่น เปลี่ยนบรรจุภัณฑ์ที่มีการรักษาอายุผลิตภัณฑ์ให้นานขึ้น จึงนำไปสู่ความสำเร็จของธุรกิจ

2. ปัญหาและอุปสรรคด้านวัตถุดิบ คือ ในช่วงสภาพอากาศที่แปรปรวนหรือฤดูที่ไม่มีมีมรสุม อุณหภูมิจะทำให้ขาดวัตถุดิบที่สำคัญในการผลิตและผลของมะพร้าวอาจจะเสียหายซึ่งแนวทางการลดปัญหาอุปสรรค คือ ผู้ประกอบการควรจัดหาวัตถุดิบจากแหล่งอื่นและวัตถุดิบที่เสียหายอาจนำไปแปรรูป ทำผลิตภัณฑ์ใหม่เพื่อสร้างรายได้ จึงนำไปสู่ความสำเร็จของธุรกิจ

3. ปัญหาและอุปสรรคด้านเศรษฐกิจ เมื่อเศรษฐกิจทั้งในประเทศและต่างประเทศเข้าสู่ภาวะตกต่ำทำให้ต้นทุนของการผลิตสูงขึ้นส่งผลกระทบในเรื่องของราคาที่สูงขึ้นทำให้ผู้บริโภค มีความต้องการลดลง ซึ่งแนวทางการลดปัญหาอุปสรรค คือ ผู้ประกอบการควรหาช่องทางการจำหน่ายผลิตภัณฑ์อื่นโดยการแปรรูปให้ผลิตภัณฑ์ใหม่มีต้นทุนที่ต่ำลง จึงนำไปสู่ความสำเร็จของธุรกิจ สำหรับวิจัยที่นำเสนอในครั้งต่อไป ผู้วิจัยมีข้อเสนอแนะ ดังนี้

1. ควรทำการศึกษาวิจัย โดยเพิ่มขนาดของกลุ่มของกลุ่มผู้ให้ข้อมูลเป็นธุรกิจวันมะพร้าวในพื้นที่อื่นๆ

2. ควรมีการศึกษาในลักษณะเปรียบเทียบของธุรกิจวันมะพร้าวอื่นๆเพื่อนำผลมาเปรียบเทียบประสิทธิภาพในอุปสรรคและปัจจัยแห่งความสำเร็จในการดำเนินงานความแตกต่าง มีข้อดีและข้อเสียอย่างไร

เอกสารอ้างอิง

- นราศรี ไวนิชกุล และชูศักดิ์ อุดมศรี. (2548). ระเบียบวิจัยธุรกิจ. กรุงเทพฯ. จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.
ปณิศา ลัญชานนท์. (2548). หลักการตลาด. กรุงเทพฯ: บีสีเนสเวิร์ค.
ประสะพัชัย พสุนทร์. (2555). การวิจัยการตลาด. กรุงเทพฯ: บริษัท สารนักพิมพ์ห้อป จำกัด.
วนิดา วงศ์โสภา. ทฤษฎีการเรียนรู้เชิงประสบการณ์. ค้นเมื่อ 7 ตุลาคม 2016. จาก <https://wanidawongsopa.wordpress.com>.
วิโรจน์ สารรัตน์. (2556). การวิจัยทฤษฎีฐานราก. มหาวิทยาลัยรามกุญาราชวิทยาลัยสำนักงานสถิติแห่งชาติ. (2554). เที่ยวเมืองไทย ใครใครก็อยากมา. ค้นเมื่อ 16 เมษายน 2557. จาก http://service.nso.go.th/nso/nsopublish/citizen/news/news_travel.jsp.
ศุภลักษณ์ ผาดศรี , และวิไลวรรณ มนีจักร. (2555). วิธีการวิจัยแบบสร้างทฤษฎีจากข้อมูล(Grounded Theory Methodology). วารสารกิจกรรมบำบัด ปีที่17 ฉบับที่ 3 กันยายน – ธันวาคม 2555.
ศิริวรรณ เสรีรัตน์และคณะ. (2552). การบริหารการตลาดยุคใหม่. (ฉบับปรับปรุงใหม่). กรุงเทพฯ. บริษัท ธรรมสาร จำกัด.
สาวภา วิชาด.(2011). รูปแบบการเรียนของผู้เรียนในมุมมองของทฤษฎีการเรียนรู้แบบประสบการณ์.
Honey, P.,&Mumford,A.(1992).The manual of learning styles(2nded.). Maidenhead, UK :Peter HoneyandAlanMumford.
Keller, K.L. (1998). Strategic Brand Management, Building, Measuring, and ManagingBrand Equity.
Kotler, Philip.(1991). Marketing: An Introduction. Englewood Cliff. NJ. Prentice Hall.
Learners' Learning Styles: The Perspectives from the Theory of Experiential Learning , ค้นเมื่อ 8 ตุลาคม 2016. จาก www.bu.ac.th/knowledgecenter/executive_journal/jan_mar_11/pdf/aw24.pdf