



มหาวิทยาลัยราชภัฏอุตรธานี

รวมบทความ
การประชุมนำเสนอผลงานวิจัยระดับบัณฑิตศึกษา
ประจำปีการศึกษา ๒๕๕๔
๑๗-๑๘ กันยายน ๒๕๕๔

สถาบันวิจัยภาษาและสื่อสารมวลชน
สาขาวิชาภาษาไทยและภาษาต่างประเทศ
คณะมนุษยศาสตร์และศิลปศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏอุตรธานี
สถาบันวิจัยนวัตกรรมภาษาฯ พัฒนาฯ
สาขาวิชาศิลปกรรมพิโตรเชื้อราษฎร์ฯ
สถาบันวิจัยภาษาและสื่อสารมวลชน
สถาบันวิจัยภาษาและสื่อสารมวลชน
สถาบันวิจัยภาษาและสื่อสารมวลชน

สำนักงานโครงการบัณฑิตศึกษา
มหาวิทยาลัยราชภัฏอุตรธานี
<http://graduate.udru.ac.th>

พฤติกรรมและส่วนผสมทางการตลาดในการซื้อยาเม็ดคุมกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเภทสอง
คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

The Purchasing Behavior and Marketing Mix of Contraceptive Pill of Transgendered Students, Faculty of Management Science, Silpakorn University.

เดือนเพ็ญ อิ่มอิ๊บ*
อนุตรา เอกนพัฒนกิจ*
ณัฐาดี เลาหบุตร**
พิทักษ์ ศิริวงศ์**

บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา 1) พฤติกรรมการซื้อยาเม็ดคุมกำเนิด 2) ส่วนผสมทางการตลาดในการซื้อยาเม็ดคุมกำเนิด และ 3) ปัญหาและอุปสรรคในการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเภทสอง คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร ด้วยวิธีวิจัยเชิงคุณภาพ ผู้ให้ข้อมูลหลักได้แก่กลุ่มวัยรุ่นสาวประเภทสอง คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร จำนวน 20 คน เก็บรวบรวมข้อมูลจากเอกสารและการสนทนากลุ่ม

ผลการศึกษาพบว่า

สาวประเภทสองส่วนใหญ่ซื้อยาเม็ดคุมกำเนิดเพื่อต้องการปรับสรีระให้มีสภาพเหมือนผู้หญิง จึงหากความรู้โดยการศึกษาจากเอกสารต่างๆ ปรึกษา กับเภสัชกร การหาข้อมูลจากอินเตอร์เน็ต การขอคำแนะนำจากผู้ที่เคยใช้มานาน นักศึกษาเลือกซื้อยาเม็ดคุมกำเนิดจากแหล่งที่เชื่อถือได้คือร้านขายยาที่มีเภสัชกรคอยให้คำแนะนำ และตัวยาต้องได้รับการรับรองจากองค์กรอาหารและยาอย่างชัดเจน โดยส่วนใหญ่มีพฤติกรรมเลือกซื้อด้วยตนเอง ส่วนผสมทางการตลาดในการซื้อยาเม็ดคุมกำเนิดได้แก่ ผลิตภัณฑ์ ราคา สถานที่ซื้อ จำหน่าย การส่งเสริมการขาย ผู้ขายยา ลักษณะร้านค้า กระบวนการในการให้บริการ ปัญหาจากการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิด และอุปสรรคที่พบ ได้แก่ ช่วงแรกของการใช้ยาเม็ด นักศึกษามีอาการคลื่นไส้และอ่อนเพลีย นอกจากนั้นยังมียาบางชนิดที่ส่งผลทำให้สรีระใหญ่ขึ้น แต่ในระยะที่หยุดใช้ยาเม็ดคุมกำเนิด ส่งผลให้ออร์โมนเพศชายกลับมาเป็นปกติ

คำสำคัญ : ยาเม็ดคุมกำเนิด สาวประเภทสอง

ABSTRACT

The purpose of this research was to study purchasing behavior, marketing mix, problems and obstacles of contraceptive pill using of transgendered students in faculty of Management Science, Silpakkorn University. This qualitative method was conducted by data document and focus group interview with 20 samples of transgendered students.

The result found that

* นักศึกษาหลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชาการตลาด คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

** ผู้ช่วยศาสตราจารย์ สาขาวิชาการจัดการธุรกิจทั่วไป คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

Most of the transgendered students used the contraceptive pill for adapt their body to be look like as women. It was the reason why they could interest and searched more information about birth control pill by finding several related-documents from internet and others, consulting with pharmacist and ex-users. Moreover, pill should be clearly certified by food and drug organization. Most of them made a buying decision by themselves. They found the problem and obstacle at the beginning of birth control pill using. Some of them were vomited and exhausted. Furthermore, some medicine effected to size of body. However, when they stopped using medicine male hormone would be turned back.

บทนำ

การเปลี่ยนแปลงสังคมไทยในปัจจุบัน ทั้งในด้านเศรษฐกิจ สังคม วัฒนธรรม และเทคโนโลยี ส่งผลต่อความเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมการแสดงออกทางเพศของวัยรุ่นโดยเฉพาะต่อสิ่นเชิงทางเพศ

การยอมรับของคนทั่วไปในสังคมยังจำกัดอยู่เพียงบางเรื่อง หรือกับกลุ่มสาวประเภทสองบางกลุ่มเท่านั้น ซึ่งปัญหาที่สำคัญอย่างยิ่ง และส่งผลต่อชีวิตของสาวประเภทสอง คือการถูกเลือกปฏิบัติ ละเมิดสิทธิมนุษยชน และการจำกัดโอกาสในการทำงานของกลุ่มสาวประเภทสอง (สิทธิพันธ์ บุญญาภิสิทธิ์ และ คณะ, 2551:2)จากการถูกเลือกปฏิบัติ ส่งผลให้สาวประเภทสองต้องการเปลี่ยนแปลงตนเองให้มีลักษณะใกล้เคียงกับผู้หญิง โดยการทำงานหรือมีเดีย ชอร์โนนเข้าสู่ร่างกาย โดยที่นิยม คือ ยาคุมกำเนิดสำหรับเพศหญิงรวมถึงการผ่าตัดศัลยกรรมเสริมความงามต่างๆ

ในอดีตยาคุมกำเนิดถูกนำมาริบประโภคเพียงปีองกันการตั้งครรภ์เพียงอย่างเดียวแต่ในปัจจุบันยาคุมกำเนิดกลับถูกนำไปใช้ในประโยชน์ทางด้านอื่นๆ ผิดจุดประสงค์ เช่น ช่วยให้ประจำเดือนมาสม่ำเสมอ ช่วยลดภาวะการเกิดสิว อาการหน้ามัน ช่วยให้กระดูกแข็งแรง ช่วยลดอาการผิดปกติก่อนมenses ช่วยลดอุบัติการณ์ของมะเร็งรังไข่ และช่วยลดอุบัติการณ์ของภาวะอักเสบในอุ้งเชิงกราน เป็นต้น (สุภากรณ์ พงศ์ศรี, 2529:9-10) นอกจากนั้นปัจจุบันในกลุ่มสาวประเภทสองยังใช้ยาคุมกำเนิด เพื่อลดการสร้างชอร์โนนเพศชายและกระตุ้นการทำงานของชอร์โนนเพศหญิงรูปร่าง สรีระค่อนไปทางผู้หญิง

จากปัญหาการใช้ยาคุมกำเนิดของเพศหญิง ผิดจุดประสงค์ของวัยรุ่นสาวประเภทสอง คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร เป็นแรงจูงใจให้ผู้วิจัยมุ่งศึกษา เก็บข้อมูลพฤติกรรมวัยรุ่นสาวประเภทสอง ใน การเลือกใช้เม็ดยา คุมกำเนิดเพื่อปรับชอร์โนนเพศในร่างกาย ให้สรีระกิดการเปลี่ยนแปลงไปให้มีลักษณะใกล้เคียงเพศหญิง

ด้วยเหตุดังกล่าว ผู้วิจัยจึงมีความประสงค์ในการศึกษาถึงพฤติกรรมการเลือกใช้ยาคุมกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเภทสองคณวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร เพื่อนำผลการวิจัยที่ได้ ช่วยประกอบการตัดสินใจของผู้ผลิต หรือผู้ที่เกี่ยวข้อง นำไปเป็นประโยชน์ในการกำหนดอุปสรรคต่างๆ ในการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดให้ลดลง หรือหมดไป และเพื่อพัฒนาตัวยาให้สามารถตอบสนองความต้องการของสาวประเภทสองได้

ทฤษฎีเดียวกัน

ทฤษฎีแบบจำลองสิ่งกระตุ้นการตอบสนองของพฤติกรรมผู้บริโภค

ทฤษฎีแบบจำลองสิ่งกระตุ้นการตอบสนองของพฤติกรรมผู้บริโภค เป็นจุดเริ่มต้นของโมเดลพฤติกรรมผู้บริโภคอยู่ที่สิ่งกระตุ้น (Stimulus) ให้เกิดความต้องการก่อนแล้วทำให้เกิดการตอบสนอง (response) เรียกโมเดลนี้ว่า S-R Theory เป็นโมเดลพฤติกรรมผู้บริโภคอยู่ที่สิ่งกระตุ้นให้เกิดความต้องการก่อนแล้วทำให้เกิดการตอบสนองของผู้ซื้อ

ทฤษฎีเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาด

ส่วนประสมทางการตลาด (The Marketing Mix) เป็นแนวคิดที่สำคัญทางการตลาดสมัยใหม่ แนวความคิดเรื่องส่วนประสมทางการตลาดนี้ มีบทบาทสำคัญทางการตลาด เพราะเป็นการรวมการตัดสินใจทางการตลาดทั้งหมด เพื่อนำมาใช้ในการดำเนินงานทำให้ธุรกิจสอดคล้องกับความต้องการของตลาดเป้าหมายเราเรียกว่าส่วนประสมทางการตลาดว่า 7 P's ได้แก่ ผลิตภัณฑ์ (Product) ราคา (Price) สถานที่ (Place) การส่งเสริมการตลาด (Promotion) บุคลากร (People) กระบวนการบริการ (Process) และ การสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพ (Physical) องค์ประกอบทั้ง 7 กลุ่มนี้ จะทำหน้าที่ร่วมกันในการสื่อข่าวสาร ทางการตลาดให้แก่ผู้รับสารอย่างมีประสิทธิภาพ

ทฤษฎีด้านแรงจูงใจ

แรงจูงใจ (Motivation) คือ สิ่งซึ่งควบคุมพฤติกรรมของมนุษย์ อันเกิดจากความต้องการ (needs) พลังกดดัน (Drives) พลังปรารถนา (Desires) ที่จะพยายามดันตนเพื่อให้บรรลุผลสำเร็จตามวัตถุประสงค์ ซึ่งอาจจะเกิดมาตามธรรมชาติ หรือจากการเรียนรู้ก็ได้ แรงจูงใจเกิดจากสิ่งเร้าทั้งภายใน และภายนอกตัวบุคคลนั้นๆ เช่น ภายนอกได้แก่ ความรู้สึกต้องการ หรือขาดอะไรบางอย่าง จึงเป็นพลังขับเคลื่อนให้มนุษย์ประกอบกิจกรรมเพื่อทดแทนสิ่งที่ขาดหรือต้องการนั้น ส่วนภายนอก ได้แก่ สิ่งใดก็ตามที่มาเร่งเร้า นำช่องทางมาเสริมสร้างความปรารถนาในการประกอบกิจกรรมในด้านมนุษย์ซึ่งแรงจูงใจนี้อาจเกิดจากสิ่งเร้าภายใน หรือภายนอกเพียงอย่างเดียว หรือทั้งสองอย่างพร้อมกันก็ได้ อาจกล่าวได้ว่าแรงจูงใจทำให้เกิดพฤติกรรมซึ่งเกิดจากความต้องการของมนุษย์

งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

Troiden (1972: 362-373) สร้างแบบจำลองการพัฒนาอัตลักษณ์ผู้รักร่วมเพศ เพื่ออธิบาย และทำความเข้าใจผู้ชายที่ยอมรับการเป็นรักร่วมเพศเป็นวิถีทางแห่งชีวิต การนิยามตนเองว่าเป็นรักร่วมเพศ การเริ่มต้นติดต่อสมาคมกับผู้รักร่วมเพศ และเข้าสู่ความสัมพันธ์ และเข้าสู่การเป็นรักร่วมเพศได้อย่างไร โดยสามารถแบ่งออกเป็น 4 ขั้นตอน ดังนี้ ขั้นที่ 1 ขั้นตอนการเกิดความรู้สึกว่าตัวแตกต่างจากผู้อื่น ขั้นที่ 2 ขั้นตอนการแยกความรู้สึกและการกระทำออกจากเอกลักษณ์ ขั้นที่ 3 ขั้นตอนของการเปิดเผยตัว และขั้นที่ 4 ขั้นตอนของการยึดมั่นผูกพัน

เบญญา รักพงษ์ (2542) ได้ศึกษาเรื่อง การเรียนรู้พฤติกรรมทางสังคมของวัยรุ่นเชิงเมือง ผลการศึกษาพบว่าวัยรุ่นมีพฤติกรรมการบริโภคเป็น 2 ลักษณะ คือการบริโภคตามสนิยมของแต่ละบุคคล และการบริโภคตามแฟชั่น พฤติกรรมการนั้น nau การของวัยรุ่นจะแสดงพฤติกรรมที่คล้ายกัน หรือเหมือนกัน โดยวัยรุ่นในสังคมเมือง เรียนรู้พฤติกรรมทางสังคมทั้งทางตรง และทางอ้อม จากกลไกการขัดเกลาพฤติกรรมทางสังคมของวัยรุ่นทางช่องทางต่างๆ

พงษ์เดช ศรีเสือตี (2544) ได้ศึกษาเรื่อง การรับรู้และทัศนคติต่อบทบาทของนักแสดงที่มีพฤติกรรมเป็นเยี่ยงเป็นทางเพศในละครโทรทัศน์ ของนักเรียนมัธยมศึกษาตอนปลายในเขต กรุงเทพมหานคร ผลการศึกษาพบว่า สาเหตุที่ให้เกิดพฤติกรรมเปลี่ยนแปลงทางเพศ คือ สภาพแวดล้อม สาเหตุทางพันธุกรรมหรือการมีย้อมโน่นเพศที่ผิดปกติ และสาเหตุทางสังคม แต่อย่างไรก็ตามบทบาทของนักแสดงที่มีพฤติกรรมเป็นเยี่ยงเป็นทางเพศในละครโทรทัศน์นั้นก็มีอิทธิพลต่อเยาวชน เพียงตัวเสริมและเป็นแรงกระตุ้นให้กับเด็ก โดยเฉพาะเด็กที่มีพฤติกรรมเป็นเยี่ยงเป็นทางเพศอยู่แล้วหรือเด็กที่มีแนวโน้มเป็นเยี่ยงเป็น โดยทำให้เด็กเหล่านี้กล้าแสดงออกมากขึ้น

วัตถุประสงค์การวิจัย

- เพื่อศึกษาส่วนประสมทางการตลาด ในการซื้อยาเม็ดคุมกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเภทสอง คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร
- เพื่อศึกษาพฤติกรรมการเลือกใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเภทสอง คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

3. เพื่อศึกษาปัญหาและอุปสรรคในการใช้ยาคุมกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเภทสอง คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

วิธีการศึกษา

การวิจัยครั้งนี้เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพ ผู้ให้ข้อมูลหลักได้แก่ กลุ่มวัยรุ่นสาวประเภทสอง คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร ที่ใช้ยาเม็ดคุมกำเนิด จำนวน 20 คน แสดงผลดังตารางที่ 1

ตาราง จำนวนนักศึกษาวัยรุ่นสาวประเภทสองคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากรที่ใช้ยาเม็ดคุมกำเนิด

ชั้นปี	จำนวน
1	5
2	5
3	5
4	5

เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยในครั้งนี้เป็นดัวผู้วิจัย เครื่องบันทึกเสียง กระดาษ ปากกา และแนวคิดในการสัมภาษณ์

การตรวจสอบความนำไปใช้ก็อของข้อมูล

ผู้วิจัยใช้วิธีการตรวจสอบทาง หรือการตรวจสอบ สามเหลี่ยม (Triangulation) ดังนี้

1. ตรวจสอบความถูกต้องโดยเปรียบเทียบจากแหล่งข้อมูลหลายแห่ง (Triangulation of Data Sources) ได้แก่เอกสาร อินเตอร์เน็ต กลุ่มสาวประเภทสอง

2. การเปรียบเทียบจากทัศนะของนักวิจัยหลายคน (Triangulation of Investigators) ใน การวิจัยครั้งนี้ผู้วิจัยจำนวน 4 คน เป็นผู้สัมภาษณ์และเก็บรวบรวมข้อมูล ภายหลังจากการเก็บรวบรวมข้อมูลแล้วผู้วิจัยทุกคนได้นำข้อมูลมาตรวจสอบยืนยันเพื่อวิเคราะห์ผลการศึกษา

3. การเปรียบจากการใช้วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูลหลายวิธี (Triangulation of Methods) ทั้งจากการสัมภาษณ์แบบกลุ่ม การสังเกต และจากค้นคว้าเอกสาร

ผลการศึกษา

จากการศึกษาวิจัยเรื่อง พฤติกรรมการซื้อยาเม็ดคุมกำเนิดของสาวประเภทสอง คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพ โดยใช้การสัมภาษณ์แบบการสนทนากลุ่ม วัดถุประสงค์เพื่อศึกษา พฤติกรรมการซื้อยาเม็ดคุมกำเนิด ส่วนผสมทางการตลาด ใน การซื้อยาเม็ดคุมกำเนิด ปัญหาและอุปสรรคในการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเภทสองเก็บรวบรวมโดยศึกษาจากเอกสารและการสัมภาษณ์แบบกลุ่ม ผลการศึกษามีดังนี้

1. ส่วนผสมทางการตลาดที่นิยมมากที่สุดของการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเภทสอง
2. พฤติกรรมการเลือกการซื้อยาเม็ดคุมกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเภทสอง คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

3. ปัญหาและอุปสรรคในการใช้ยาคุณกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเพณีสอง คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

ส่วนผสมทางการตลาดในการใช้ยาเม็ดคุณกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเพณีมีดังนี้

1. ด้านผลิตภัณฑ์ ยาเม็ดคุณกำเนิดต้องมีส่วนผสมของสารที่มีฤทธิ์ยับยั้งอิอร์โนนเพศชาย เช่นไฮโพรโตโรโนอะซีเตด และอิอร์โนนทดแทนเพศหญิง เช่น เอสโตรเจน โปรเจสโตรเจน ผลจากการรับประทานมีรูปร่างหน้าตา ผิวพรรณที่สวยงาม ผิวขาวขึ้นจนตามขานามาน้อยลง

2. ด้านราคา มีความแตกต่างกันไปตามคุณสมบัติ และตราสินค้าของยาเม็ดคุณกำเนิด ยาเม็ดคุณกำเนิดที่มีราคาถูกมากที่ไม่ได้รับความสนใจ เมื่อจากไม่มีน้ำใจในคุณภาพ และผลข้างเคียงที่ตามมา ตราสินค้าที่ได้รับความนิยมของสาวประเพณีได้แก่ แอนโตรคัร์ สำหรับกดอิอร์โนนเพศชาย ราคาแพลงละ 700-900 บาทซึ่ง สำหรับกดอิอร์โนนเพศชายและเพิ่มอิอร์โนนเพศหญิง ราคาแพลงละ 75-100 บาท ส่วนໂປກในว่าสำหรับเพิ่มอิอร์โนนเพศหญิง ราคาแพลงละ 150-200 บาท ยานี้สามารถนั่งนักศึกษาสาวประเพณีรับประทานร่วมกัน

3. สถานที่ ผู้ให้ข้อมูลหลักนิยมเชื่อตามร้านขายยาที่ไว้ส่วนมากเป็นร้านขายยาแผนปัจจุบันที่มีความทันสมัย สถานที่ที่สะอาด เดินทางสะดวก มีความน่าเชื่อถือ

4. การส่งเสริมการขาย สำหรับนักศึกษาสาวประเพณีนั้นไม่มีการส่งเสริมการขายทาง การประชาสัมพันธ์ หรือการให้ข้อมูลเพิ่มเติม เช่น เอกสารกำกับการใช้ยา จากการสัมภาษณ์พบว่าการส่งเสริมการตลาดไม่มีผลต่อนักศึกษาสาวประเพณี

5. บุคลากร ผู้ให้ข้อมูลหลักเลือกซื้อยาเม็ดคุณกำเนิดจากเภสัชกรที่ได้รับใบประกอบวิชาชีพเภสัชกรรม โดยสังเกตจากใบประกอบวิชาชีพเภสัชกรรมที่อยู่ในร้านขายยา บุคลิกภาพการแต่งกายของเภสัชกร

6. กระบวนการบริการ จากการศึกษาพบว่าร้านขายยาที่ไว้ปมีการต้อนรับกล้าม้าทักษะลูกค้า ให้คำแนะนำเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ รวมถึงให้คำปรึกษาหลังการใช้ยาเม็ดคุณกำเนิด นักศึกษาเกิดความพอใจในการเลือกรับบริการจากร้านขายยาที่ไว้ปมีกระบวนการบริการดังกล่าว

7. ลักษณะทางกายภาพของร้านขายยา การตกแต่งร้านขายยาให้สวยงาม ไม่มีผลต่อการเลือกใช้ยาเม็ดคุณกำเนิดของนักศึกษาสาวประเพณี นักศึกษาให้ความสำคัญกับการบริการที่ดีของร้านค้ามากกว่า

2. พฤติกรรมการซื้อยาเม็ดคุณกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเพณีสอง คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

ปัจจุบันพบว่านักศึกษาวัยรุ่นสาวประเพณีสองรับประทานยาเม็ดคุณกำเนิดเพิ่มมากขึ้น มีการหาข้อมูลและสอบถามจากผู้ที่เคยใช้ยาเม็ดคุณกำเนิดเพื่อนักศึกษาเกี่ยวกับยาเม็ดคุณกำเนิดก่อนตัดสินใจซื้อด้วยตนเองจากร้านขายยาที่มีเภสัชกรให้คำแนะนำ แต่ไม่นิยมเลือกซื้อยาเม็ดคุณกำเนิดผ่านอินเตอร์เน็ต เนื่องจากมีสารอื่นปะปนในตัวยาสร้างอันตรายให้กับร่างกายได้ การส่งเสริมการขายต่างๆ ไม่มีผลต่อการเลือกซื้อ เนื่องจากผู้ให้ข้อมูลหลักให้ความสำคัญกับตัวผลิตภัณฑ์มากกว่า นักศึกษาผู้ให้ข้อมูลหลักต้องการทำศัลยกรรมมากกว่าการใช้ยาเม็ดคุณกำเนิด เนื่องจากช่วยลดปริมาณการรับประทานยาเม็ดคุณกำเนิดในแต่ละวัน ดังตัวอย่างการสัมภาษณ์นักศึกษาดังนี้

“ก่อนหนุจะกินอะไร หนูจะศึกษาหาข้อมูลก่อนค่ะพี่ หนูเห็นกะเทยบางคนน่าตา ผิวพรรณสวย แต่เอ่อเรียนหนังสือไม่ได้ ช่วงสอบก้อ่านหนังสือกันไม่รู้เรื่อง เพราะพากค้ากินกันแต่ไม่ศึกษาตัวยา ก่อน หนูไม่อยากสายแต่ใจหนูเลียหาข้อมูลก่อนที่หนุจะกินยาพวgn ตอนหนูสอบหนูเลยอ่านหนังสือรู้เรื่อง ทำข้อสอบได้”
(พุดดัง นามสมมติ)

จากส่วนหนึ่งของบทสัมภาษณ์ของผู้ให้ข้อมูลหลักเห็นได้ว่า กลุ่มนักศึกษาสาวประเพณีสอง ให้ความสำคัญกับการหาข้อมูลก่อนการใช้ยาเม็ดคุณกำเนิด และให้ความสำคัญกับการเรียนมากกว่าความสวยงามเพียงชั่วคราว

“กะเทยของน้ำด้วยเราเป็นสังคมแบบอยู่ร่วมกันเป็นกลุ่มเป็นครอบครัว มีอะไรก็ปรึกษาภักัน ถ้าอยากระบกนยาคุณฯ ก็เดินเข้าไปปะกามพากที่เคยกิน เค้าก็บอกอยู่แล้วแหล่ะ แต่เราก็ไม่ได้หูเบาหรอกนะ ใครแนะนำอะไรมาสุดท้าย ก็ต้องไปหาข้อมูลเองอยู่ดี ไม่มีใครเชื่อคำพูดคนอื่นไปชนิดทรอก สุดท้ายก็ต้องตัดสินใจด้วยตัวเอง” (แพดต์ นามสมมติ)

จากการสัมภาษณ์แสดงถึง สังคมการอยู่ร่วมกันแบบครอบครัวของวัยรุ่นสาวประเภทสองในคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร มีการให้ความช่วยเหลือซึ่งกันและกัน โดยการแบ่งปันความรู้ และประสบการณ์ในการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดให้แก่ผู้อื่นที่มีความสนใจและยังไม่มีความรู้เรื่องยาเม็ดคุมกำเนิดเท่าที่ควรเพื่อให้สร้างความมั่นใจ เป็นแนวทาง หรือใช้ประกอบการตัดสินใจก่อนใช้ยาคุมกำเนิด

ผู้ให้ข้อมูลหลักดังการเปลี่ยนเสรีะของตนให้คล้ายคลึงกับเพศหญิง ส่วนผสมในยาเม็ดคุมกำเนิดบางชนิดสามารถตอบสนองในด้านการกดซอร์โมนเพศชายและเพิ่มฮอร์โมนเพศหญิง ดังนั้นก่อนผู้ให้ข้อมูลหลักจึงค้นหาข้อมูลจากเอกสารต่างๆ การบริการเภสัชกร การหาข้อมูลจากอินเทอร์เน็ต การขอคำแนะนำจากผู้ที่เคยใช้ ทำให้กู้ผู้ให้ข้อมูลหลักตอบสนองการซื้อจากการเลือกตราเสินค้าที่ได้รับความนิยมจากผู้ที่เคยใช้ โดยผลิตภัณฑ์ต้องมีด้วยที่ระบุว่าสามารถกดซอร์โมนเพศชาย และเพิ่มฮอร์โมนเพศหญิงได้ โดยเลือกซื้อจากผู้ขายที่มีความรู้เกี่ยวกับยาเม็ดคุมกำเนิดคือร้านขายยา

3. ปัญหาและอุปสรรคในการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเภทสองของคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

ปัญหาและอุปสรรคที่พบในการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดของนักศึกษาสาวประเภทสองคือ ช่วงแรกของการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิด สำหรับผู้หญิงส่วนใหญ่แล้วจะมีผลให้เกิดอาการคลื่นไส้ อ่อนเพลีย ปวดศีรษะ วิงเวียนศีรษะ น้ำหนักตัวเพิ่มขึ้น เป็นต้น ซึ่งมาจากฤทธิ์ของยาในการกดซอร์โมนเพศชาย และเสริมสร้างฮอร์โมนเพศหญิงในร่างกาย ผลทำให้ต้องการรับประทานอาหารมากขึ้น และอสตอร์เจน ส่งผลให้มีไขมันได้ผิวนัง เด้านมคัดและเจ็บบางรายพบสิวขึ้นที่ใบหน้าและแผ่นหลัง เล็กน้อย

ในยานานาชาติส่วนใหญ่ที่ให้อวัยวะให้กลับมาเป็นปกติ คือ มีขันขึ้นที่หน้าแข้ง รักแร้ มีหัวดเครา แต่ไม่เท่าก่อนใช้ยาเม็ดคุมกำเนิด ดังตัวอย่างการสัมภาษณ์นักศึกษาดังนี้

“ยาคุมก็คืนที่เป็นทางเลือกของกระเทียม ไม่ต้องทำงาน ขันก็หายลง กินยาเข้มข้นก็เริ่มมีแล้วนะ แต่ตอนที่หูบวมก็หาย หูบวมก็หาย แต่พอหูกวนๆ มันก็จืดนะพี่ เดียวเนี่ยมีค่อยเรียนหัว คลื่นไส้แล้ว แต่พอหูบวมหายแล้วหูก็กลับมาเริ่มกินใหม่ ปวดหัว เรียนหัวเหมือนเดิม และขันแข็งๆ หนวดนake ขันให้เห็นเลย ทุกวันนี้หูบวมหายไม่ได้เลย” (มาช่า นามสมมติ)

ปัญหาอีกประการหนึ่งคือในบรรจุภัณฑ์ยาเม็ดคุมกำเนิดมีเพียงการระบุคำแนะนำ วิธีใช้ คำเตือน และผลข้างเคียง สำหรับเพศหญิง และในปัจจุบันวัยรุ่นสาวประเภทสองนิยมเลือกใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดมากขึ้น ดังนั้นบรรจุภัณฑ์ที่ไม่มีการระบุคำแนะนำ วิธีใช้ คำเตือนและผลข้างเคียง สำหรับสาวประเภทสอง ทำให้เกิดผลเสียต่อร่างกายจากการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดที่ไม่ถูกวิธี จึงควรระบุเพิ่มเติมจากเดิม เพื่อให้สาวประเภทสองมีพฤติกรรมการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดที่ถูกต้องมากขึ้น

สรุปและอภิปรายผล

การวิจัยเรื่อง พฤติกรรมและส่วนผสมทางการตลาดในการซื้อยาเม็ดคุมกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเภทสอง ของ คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพ โดยใช้การสัมภาษณ์แบบกลุ่ม วัดถูกประสงค์เพื่อศึกษาพฤติกรรมและส่วนผสมทางการตลาดในการซื้อยาเม็ดคุมกำเนิด

เก็บรวบรวมโดยศึกษาจากเอกสารและการสัมภาษณ์แบบกลุ่ม

จากการศึกษาพบว่า ปัจจุบันสาวประเภทสองมีมากขึ้น และสาวประเภทสองมีพฤติกรรมการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิด และประเภทของยาเม็ดคุมกำเนิดมีหลากหลาย วัยรุ่นสาวประเภทสอง คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากรมีความรู้เกี่ยวกับการใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดเป็นอย่างดี เนื่องจากการศึกษาทางอินเทอร์เน็ต สอบถามจากรุ่นพี่ที่เคยใช้ยามาก่อน โดยมีวัดถูกประสงค์เพื่อลดซอร์โมนเพศชายและเพิ่มฮอร์โมนเพศหญิง โดยเริ่มใช้ยาเม็ดคุมกำเนิดตั้งแต่มีรอบปีกายนั้นถึงปัจจุบัน และในอนาคตจะรับประทานต่อไป วิธีในการรับประทานยาเม็ดคุมกำเนิด คือ

รับประทานยาเม็ดคุณกำเนิดทั้งสองโอดีตัวรูซี่ และไปกินอาหารร่วมกับวิตามินบำรุงร่างกายและผิวน้ำนม ส่วนใหญ่รับประทานหลังอาหารเย็นเป็นต้นไป เนื่องจากรับประทานแล้วทำให้จะมีอาการอ่อนเพลียและง่วงซึม เมื่อรับประทานยาเม็ดคุณกำเนิดติดต่อ กันประมาณ 3 เดือน มักมีการขับสารพิษด้วยวิธีการที่แตกต่างกัน เช่น การรับประทานแอปเปิล เชี่ยวหอยห้องห้องว่าง รับประทานผักและผลไม้ทั้งวัน ตีมชาเนเจอร์ส ที่ และยาส่วนหัวราร เพื่อเป็นการล้างลำไส้ลดการตอกค้างของยาที่สะสมในร่างกาย เป็นต้น

ด้านส่วนผสมทางการตลาดที่มีผลต่อการเลือกใช้ยาเม็ดคุณกำเนิดค้านตัวผลิตภัณฑ์ต้องมีตัวยาที่ระบุว่าสามารถกดซอฟโน้มในเพศชาย และเพิ่มซอฟโน้มในเพศหญิงได้ ส่วนผสมทางการตลาดที่มีเป็นบทบาทต่อการใช้ยาเม็ดคุณกำเนิดของวัยรุ่นสาวประเภทสอง คือ ผลิตภัณฑ์ ที่มีส่วนผสมของเอสโตรเจนและโปรเจสโตรเจนซึ่งเป็นซอฟโน้มทัดแทนเพศหญิง และไซโพร็อตiron อีกชิ้นเดียว ที่มีฤทธิ์ยับยั้งซอฟโน้มในเพศชาย ส่งผลให้รูปร่างหน้าตา ผิวพรรณสวยขึ้น ผิวจะดูขาวขึ้นตามแนขนานจะมีน้อยลง ด้านราคา มีความแตกต่างกันไปตามคุณสมบัติ และตราสินค้าของยาเม็ดคุณกำเนิด trajectory ห้อที่มีราคาง่วงแต่หากให้ผลที่ดีผู้ให้ข้อมูลหลักก็เชื่อถือรายห้อนั้น แต่หากรายห้อที่มีราคาถูกมากๆผู้ให้ข้อมูลหลักก็จะไม่เชื่อ เนื่องจากไม่มั่นใจในคุณภาพและผลข้างเคียง ด้านสถานที่โดยส่วนใหญ่ยังคงเป็นร้านขายยาแผนปัจจุบัน ที่มีความน่าเชื่อถือมีเภสัชกรประจำร้าน ด้านการส่งเสริมการขายไม่มีผลต่อการเลือกซื้อ ไม่มีการส่งเสริมการขายทาง การประชาสัมพันธ์ หรือการให้ข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับการรับประทานยาเม็ดคุณกำเนิด ส่วนมากผู้ให้ข้อมูลหลักหาข้อมูลจากอินเทอร์เน็ต และการขอคำแนะนำจากผู้ที่เคยใช้ บุคลากร คือ เภสัชกรที่ได้รับใบประกอบวิชาชีพเภสัชกรรม โดยสังเกตจากใบประกอบวิชาชีพเภสัชกรรมที่อยู่ในร้านขายยา และบุคลิกภาพการแต่งกายของเภสัชกร กระบวนการบริการ มีการต้อนรับทักษะลูกค้า ให้คำแนะนำเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ รวมถึงให้คำปรึกษาหลังการใช้ยาเม็ดคุณกำเนิด การสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพ ไม่มีผลต่อการเลือกใช้ยาเม็ดคุณกำเนิดของกลุ่มผู้ให้ข้อมูลหลัก

ปัญหาจากการใช้ยาเม็ดคุณกำเนิด คือ ในช่วงแรกของการใช้ยาเม็ดคุณกำเนิด ทำให้มีอาการคลื่นไส้และอ่อนเพลีย ยาบางชนิดที่ส่งผลทำให้สรีระใหญ่ขึ้น และหากหยุดใช้ยาเม็ดคุณกำเนิด ส่งผลให้ซอฟโน้มเพศชายกลับมาเป็นปกติ ผลิตภัณฑ์ไม่มีการระบุคำแนะนำ วิธีใช้ คำเตือนและผลข้างเคียง สำหรับสาวประเภทสองเพิ่มเติม

ข้อเสนอแนะ

ข้อเสนอแนะจากการทำวิจัย

จากการทำวิจัยพบว่า ยาเม็ดคุณกำเนิดไม่มีการระบุคำแนะนำ วิธีใช้ คำเตือนและผลข้างเคียง สำหรับสาวประเภทสองโดยเฉพาะ ทำให้สาวประเภทสองบางกลุ่มเกิดปัญหาจากการใช้ยาเม็ดคุณกำเนิด ดังนั้นจึงควรระบุข้อมูล ต่างๆสำหรับสาวประเภทสองเพิ่มเติมจากเดิม เพื่อให้สาวประเภทสองมีพฤติกรรมการใช้ที่ถูกต้อง ลดปัญหาที่เกิดจาก การใช้ยาเม็ดคุณกำเนิดมากขึ้น

จากการให้ข้อมูลเพิ่มเติมของกรมสาธารณสุข หรือองค์กรอาหารและยา ในปัจจุบันไม่มีการประชาสัมพันธ์ ที่ทั่วถึง ถึงสาวประเภทสองทุกกลุ่ม ดังนั้นจึงประสบปัญหาการต้องความรู้เกี่ยวกับการใช้ยาเม็ดคุณกำเนิด หรือการดำเนินชีวิตด้านอื่นๆ จึงควรมีการประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางช่องทางต่างๆที่ทั่วถึงไปยังสาวประเภทสองที่ขาดความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับยาเม็ดคุณกำเนิด

ข้อเสนอแนะเพื่อการศึกษาครั้งต่อไป

เนื่องจากการศึกษาวิจัยในครั้งนี้เป็นเพียงการศึกษาจากผู้ให้ข้อมูลกลุ่มเล็กๆ ดังนั้นในการศึกษาในครั้งถัดๆไป จึงควรมีการศึกษาสาวประเภทสองที่มีพฤติกรรมการใช้ยาเม็ดคุณกำเนิด ในพื้นที่อื่นๆ เช่น มหาวิทยาลัยต่างๆภายในกรุงเทพมหานคร สยามสแควร์ สีลม เป็นต้น

เอกสารอ้างอิง

- เบญจา รักพงษ์.(2542).การเรียนรู้พฤติกรรมทางสังคมของวัยรุ่นในเขตเมือง.วิทยานิพนธ์ปริญญา มหาบัณฑิต สาขา การศึกษานอกระบบ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.
- พงษ์เดช ศรีเล็กดี. (2544). การรับรู้และทัศนคติต่ออบบทบาทของนักแสดงที่มีพฤติกรรมเปี่ยงเบนทางเพศในละคร โทรทัศน์ ของนักเรียนมัธยมศึกษาตอนปลายในเขตกรุงเทพมหานคร. วิทยานิพนธ์ปริญญา มหาบัณฑิต สาขาวิชานิเทศศาสตร์ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- สิทธิพันธ์ บุญญาภิสิมการ และคณะอื่นๆ.(2551).ชีวิต ตัวตน และเรื่องเพศ สาวประเภทสอง กรุงเทพฯ: มูลนิธิสร้าง ความเข้าใจเรื่องสุขภาพผู้หญิง (สคส.) และสถาบันวิจัยประชากรและสังคม (วปส.) มหาวิทยาลัยมหิดล.