



โครงการการประชุมวิชาการทางบริหารธุรกิจ
และศิลปศาสตร์ ระดับชาติ ครั้งที่ 2

เรื่อง “การเสนอผลงานประชุมวิชาการ”

วันที่ 3 กุมภาพันธ์ 2559
ณ ศูนย์ประชุมฯส่งสินค้านานาชาติ จังหวัดเชียงใหม่

Business Administration and Liberal Arts
OF RMUTL





คำสั่งมหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา

ที่ ๑๗๙๙/๒๕๕๘

เรื่อง แต่งตั้งผู้ทรงคุณวุฒิภายนอกและภายใน งานประชุมวิชาการ
คณะกรรมการธุรกิจและศิลปศาสตร์ ระดับชาติ ครั้งที่ ๒

เพื่อให้การดำเนินงานงานประชุมวิชาการคณะกรรมการธุรกิจและศิลปศาสตร์ระดับชาติ ครั้งที่ ๒ (Proceeding) เป็นไปด้วยความเรียบร้อยเหมาะสมและบรรลุวัตถุประสงค์ มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา จึงแต่งตั้ง คณะกรรมการผู้ทรงคุณวุฒิภายนอกและภายในเพื่อตรวจพิจารณาผลงาน ดังนี้

๑. ศาสตราจารย์มนัส	สุวรรณ	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
๒. รองศาสตราจารย์สมเดช	มุงเนื่อง	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๓. รองศาสตราจารย์ปาร์วีร์	ผลประเสริฐ	มหาวิทยาลัยราชภัฏกำแพงเพชร
๔. รองศาสตราจารย์อเนศ	ศรีวิชัยลำพันธุ์	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
๕. รองศาสตราจารย์ธีรวัชร์	วรรณฤทธิ์	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
๖. รองศาสตราจารย์จำเนียร์	บุญมาก	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
๗. รองศาสตราจารย์อารีย์	เชื้อเนื่องพาน	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
๘. รองศาสตราจารย์อภินันท์	จันตะนี	มหาวิทยาลัยมหาจุฬาลงกรณ์ราชวิทยาลัย
๙. รองศาสตราจารย์อรัญญา	ตุ้ยคัมภีร์	จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
๑๐. รองศาสตราจารย์พรหมพันธ์	ตัณฑ์จิตานันท์	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา
๑๑. ผู้ช่วยศาสตราจารย์อมรรัตน์	ท้วนรุ่งโรจน์	มหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ
๑๒. ผู้ช่วยศาสตราจารย์บุญธรรมรรณ	วิจวอน	มหาวิทยาลัยราชภัฏลำปาง
๑๓. ผู้ช่วยศาสตราจารย์วีรศักดิ์	สมยานะ	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
๑๔. ผู้ช่วยศาสตราจารย์กิงดาว	จินดาเทวน	มหาวิทยาลัยราชภัฏอุตรดิตถ์
๑๕. ผู้ช่วยศาสตราจารย์นงลักษณ์	เรืองวิทยาภรณ์	มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบูรณ์
๑๖. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ภัทริกา	มนีพันธ์	มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนสุนันทา
๑๗. ผู้ช่วยศาสตราจารย์พेत్ยุร์	อินตีชัน	มหาวิทยาลัยราชภัฏสำราญ
๑๘. ผู้ช่วยศาสตราจารย์โนนดาว์	รัชเวทย์	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
๑๙. ผู้ช่วยศาสตราจารย์อนันต์กุล	อินทร์ดุง	มหาวิทยาลัยราชภัฏพระนคร
๒๐. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ทัดพงศ์	อวีรอนันท์	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
๒๑. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ชัยยศ	สมฤทธิ์ศักดิ์	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
๒๒. ผู้ช่วยศาสตราจารย์อัญสุ	หมู่เย็น	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
๒๓. ผู้ช่วยศาสตราจารย์พิชาภพ	พันธ์แพ	มหาวิทยาลัยพายัพ
๒๔. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ภูษณิศา	เตชเกกิ	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
๒๕. ผู้ช่วยศาสตราจารย์รัชนีวรรณ	บุญอนันท์	มหาวิทยาลัยกำแพงเพชร
๒๖. ผู้ช่วยศาสตราจารย์เสรี	ปานทาง	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
๒๗. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ปานฉัตร	อาการักษ	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๒๘. ผู้ช่วยศาสตราจารย์วัฒนา	ยืนยง	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
๒๙. ผู้ช่วยศาสตราจารย์เพชรฯ	บุศสีหา	มหาวิทยาลัยราชภัฏกำแพงเพชร

๓๐. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ประยุทธ	วรรษณ อุดม	มหาวิทยาลัยราชภัฏเลย
๓๑. ผู้ช่วยศาสตราจารย์จตุรภัทร	วงศ์สิริสถาพร	มหาวิทยาลัยราชภัฏลำปาง
๓๒. ผู้ช่วยศาสตราจารย์กรเวิร์	ชัยอมร์ไพบูลย์	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
๓๓. ผู้ช่วยศาสตราจารย์กมลพิพิธ	คำใจ	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
๓๔. ผู้ช่วยศาสตราจารย์กมลภู่ว่องไว	พลวัน	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
๓๕. ผู้ช่วยศาสตราจารย์บุญญากร	ตีระพัฒน์กุลชัย	มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบูรณ์
๓๖. ผู้ช่วยศาสตราจารย์นันพร	ประสมทอง	มหาวิทยาลัยราชภัฏนครสวรรค์
๓๗. ผู้ช่วยศาสตราจารย์วิศิริรา	เหล่าบำรุง	มหาวิทยาลัยราชภัฏนครสวรรค์
๓๘. ผู้ช่วยศาสตราจารย์อิร่าวัฒน์	ชมระกา	มหาวิทยาลัยราชภัฏอุตรดิตถ์
๓๙. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ภานุจนา	สุระ	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
๔๐. ผู้ช่วยศาสตราจารย์วัลลภ	บัวขุม	มหาวิทยาลัยรังสิต
๔๑. ผู้ช่วยศาสตราจารย์เนนี่ย	พวงยาณี	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลสุวรรณภูมิ
๔๒. นายวรวิทย์	เลาหะเมทีนี	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา
๔๓. นายรัฐบันท์	พงศ์วิวิทธิ์ธีร	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา
๔๔. นางสาวลัดดา	ปินดา	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา
๔๕. นายตะวัน	瓦ทกิจ	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา
๔๖. นางสาวเทียน	เกรเมญ	มหาวิทยาลัยพายัพ
๔๗. นางสาวฐิติกุล	ไชยวรรณ์	มหาวิทยาลัยพายัพ
๔๘. นางสาวปิยวรรณ	สิริประเสริฐศิลป์	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
๔๙. นางสาวกัญญาพสี	กล่อมธงเจริญ	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
๕๐. นางสุกavitidee	ชุนทองจันทร์	มหาวิทยาลัยราชภัฏอุบลราชธานี
๕๑. นางสาวจุรี	วิชิตธนบดี	มหาวิทยาลัยพายัพ
๕๒. นายนพดล	พันธุ์พันนิช	มหาวิทยาลัยศรีปทุมขอนแก่น
๕๓. นายอุเทน	เลานำทา	มหาวิทยาลัยมาสารคาม
๕๔. นายวรรณโนน	ฟองสุวรรณ	สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าลาดกระบัง
๕๕. นางสาวกัญญาจนา	สุระ	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
๕๖. นางสาวพรณิภา	เภสัชพัฒน์กุล	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา
๕๗. นายนิติศักดิ์	เจริญรูป	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา
๕๘. นางวีรวรรณ	เจริญรูป	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา
๕๙. นางณภัทร	ทิพย์ศรี	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา
๖๐. นางสาวอัจฉราพร	แปลงมาลัย	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา

ทั้งนี้ ตั้งแต่บัดนี้เป็นต้นไป

สั่ง ณ วันที่ ๑๗ ธันวาคม พ.ศ. ๒๕๕๘

(รองศาสตราจารย์นำยุทธ วงศ์อนันพิทักษ์)
อธิการบดีมหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา

ความคาดหวังและความพึงพอใจของผู้โดยสารที่มีต่อการใช้บริการ รถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT)

Expectation and Satisfaction of Passenger on the Bus Rapid Transit (BRT)

ธีระวัฒน์ จันทึก* และ จุฑามาศ ภูสกุล

Thirawat Chantuk* and Juthamas Phusopa

คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบูรณ์

Faculty of Management Science Silpakorn University

*Corresponding Author. E-mail: zoophobia.m015@gmail.com.

บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์ เพื่อศึกษาข้อมูลทั่วไปของผู้โดยสารที่ใช้บริการรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) และเพื่อศึกษา ปัจจัยที่มีความสัมพันธ์กับความคาดหวังและความพึงพอใจ ที่มีต่อการใช้บริการรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) รวมถึงศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด (7Ps) ที่มีผลต่อพฤติกรรมการใช้บริการรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) โดยกำหนดกลุ่มตัวอย่างแบบเจาะจง (Purposive Sampling) จำนวน 400 คน ณ ระดับ Alpha 0.5 ใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการเก็บรวบรวมข้อมูล และวิเคราะห์ ข้อมูลด้วยสถิติพรรณนาและชี้แจง (Pearson Chi-Square)

ผลวิจัยพบว่า กลุ่มตัวอย่างเกินครึ่งเป็นเพศหญิง มีอายุระหว่าง 21-30 ปี มีสถานภาพโสด ระดับการศึกษาปริญญาตรี ประกอบอาชีพนักเรียน/นักศึกษา มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-15,000 บาท เดินทางเพื่อไปสถานบันการศึกษา ใช้บริการในช่วงเวลา 08:01-10:00 น. ใช้บริการในวันจันทร์-วันศุกร์ ใช้บริการเมื่อออกจากค่าโดยสารไม่แพง โดยใช้บริการสถานีราชพฤกษ์เป็นประจำ ใช้บริการ 5-6 ครั้งต่อสัปดาห์ หากไม่ได้ใช้บริการรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) ผู้โดยสารจะใช้รถไฟ (BTS) แทน ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการใช้บริการรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) มากที่สุด คือ ด้านราคา ด้านส่วนเสริมการตลาด ด้านบุคลากร ด้านกระบวนการ รองลงมาคือ ด้านผลิตภัณฑ์ และด้านสถานที่ อย่างไรก็ตามการทดสอบสมมติฐานชี้ให้เห็นว่าปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด (7Ps) ทั้งหมดมีผลต่อพฤติกรรมการใช้บริการรถโดยสารด่วนพิเศษ

คำสำคัญ: รถโดยสารด่วนพิเศษ, ส่วนประสมทางการตลาด, ความคาดหวัง, ความพึงพอใจ

Abstract

This research aims to study the General information of the passengers who use the Bus Rapid Transit (BRT). And to study the factors associated with expectation and satisfaction. To use Bus Rapid Transit (BRT). Factors include the marketing mix (7Ps) that affect the use of Bus Rapid Transit (BRT). The specific sample (Purposive Sampling) 400 at the Alpha 0.5 questionnaires were used to collect data. And analyze data with descriptive statistics and reference (Pearson Chi-Square).

Research results showed that more than half are women aged between 21-30 years old, single-level degree. Professional/student The average income per month 10,001-15,000 baht to travel to educational institutions. Service at the time 08:01-10:00 hrs. Monday-Friday. Use the fares affordable. The service station road regularly used 5-6 times per week. If you do not use special Bus Rapid Transit (BRT) passengers will instead use train (BTS). The marketing factors affecting the Bus Rapid Transit (BRT) have four aspects: price, promotion, marketing personnel, the process followed by the product. And the place However, the hypothesis suggests that the marketing mix (7Ps) all affect the Bus Rapid Transit (BRT).

Keyword: Bus Rapid Transit, Marketing Mix, Expectation, Satisfaction

บทนำ

กรุงเทพมหานครเป็นเมืองหลวงของประเทศไทย มีพื้นที่ประมาณ 1.5 ล้านตารางกิโลเมตร มีประชากรประมาณ 5.6 ล้านคน ซึ่งยังไม่รวมถึงพื้นที่และประชากรในเขตปริมณฑล กรุงเทพมหานครเป็นศูนย์กลางการปกครอง การศึกษา การคมนาคมขนส่ง การเงินการธนาคาร การพาณิชย์ ศิลปวัฒนธรรม การเดินทางท่องเที่ยว และการสื่อสาร (การเมืองคอสัมพันธ์เดด, 2556) เนื่องจากผู้คนอาศัยอยู่จำนวนมาก จึงส่งผลให้กรุงเทพมหานครเกิดปัญหาในด้านต่าง ๆ เช่น ปัญหาอาชญากรรม ปัญหาคุณภาพชีวิต ปัญหาจราจร ปัญหาสิ่งแวดล้อม ปัญหาด้านการเมือง เป็นต้น

ปัญหารอดดีดของกรุงเทพมหานครเป็นปัญหารือรัง และนับวันจะทวีความรุนแรงมากขึ้น จากสถิติของการบนส่งทางบก พบว่า ในปี 2557 ที่ผ่านมาพื้นที่กรุงเทพฯ มีปริมาณรถชนต่อสัปดาห์เฉลี่ย จำนวน 8,638,204 คัน ซึ่งเพิ่มขึ้นจากปี 2556 ที่มีปริมาณรถสะสมอยู่ที่ 8,216,829 คัน โดยในปี 2557 มีการจดทะเบียนรถใหม่เฉลี่ยวันละ 1,249 คัน เมื่อคำนวณเปรียบเทียบกับปี 2556 ซึ่งเป็นปีที่มีโครงการรถคันแรก จะมีการจดทะเบียนรถใหม่เฉลี่ยวันละ 1,623 คัน (กลุ่มสถิติการบนส่ง กองแผนงานกรมการบนส่งทางบก, 2557)

สำหรับปี 2558 ยังคงพบว่าการจราจรในพื้นที่ต่างๆ ยังคงมีปัญหาอยู่ โดยปัญหาการจราจรติดขัดมากที่สุด คือจุดที่เป็นรอยต่อ ระหว่างกรุงเทพฯ และปริมณฑล เนื่องจากปัจจุบันประชาชนมีการอพยพไปสร้างที่อยู่อาศัยย่านชานเมืองกันจำนวนมาก

มาก และจุดที่คาดว่าจะมีการจราจรวิกฤตมากที่สุดในปี 2558 คือบริเวณโซนตะวันตกของฝั่งแม่น้ำเจ้าพระยา ในรอยต่อระหว่างกรุงเทพฯ และจังหวัดนนทบุรี ปัจจุบันนี้ ที่มีการก่อสร้างบ้านจัดสรรคอนโดมิเนียมเพิ่มขึ้นจำนวนมาก ทุกหน่วยงานไม่ว่าจะเป็นตำรวจจราจร รวมถึงภาครัฐและภาคเอกชน ต่างมีเป้าหมายจะช่วยเข้ามาหาแนวทางการแก้ไขการจราจรที่หนักขึ้นเรื่อย ๆ ทั้งนี้ หลักหลายรูปแบบขึ้นมา เพื่อช่วยกันแก้ไขปัญหาการจราจร การจัดการบนส่งสาธารณะเป็นวิธีหนึ่งที่จะสามารถบรรเทาปัญหานี้ได้ โดยเพิ่มอัตราการใช้รถสาธารณะ สร้างทางเลือกในการเดินทางให้กับประชาชนและลดจำนวนรถยนต์บนท้องถนน ไม่ว่าจะเป็น รถโดยสารประจำทาง รถไฟฟ้า รถโดยสารตัวน้ำพิเศษ (รถดีดปัญหารือรัง, 2558)

รถโดยสารตัวน้ำพิเศษ (Bus Rapid Transit) หรือ BRT คือ ส่วนผสมที่ลงตัวระหว่างข้อดีของระบบรถไฟฟ้าและข้อได้เปรียบของระบบขนส่งทางถนน โดยมีทางวิ่งเป็นช่องทางเฉพาะรถโดยสาร BRT ตรงช่องทางขวาสุดของถนน ไม่ปะปนกับรถอื่น รถสามารถวิ่งผ่านทางแยกต่าง ๆ ได้อย่างคล่องตัว โดยใช้ระบบขนส่งอัจฉริยะ นอกจากนี้ ยังมีสถานีรับส่งผู้โดยสารที่เข้าถึงได้อย่างสะดวกจากสองฝั่งถนน (สำนักการจราจรและบนส่งกรุงเทพมหานคร, 2553) ถือเป็นการพัฒนาในด้านการบนส่งสาธารณะของกรุงเทพมหานคร ที่สามารถช่วยอำนวยความสะดวก สะดวกให้แก่คนกรุงเทพฯ ในเรื่องของเวลาในการเดินทาง และช่วยลดปัญหาด้านการจราจรที่ติดขัด

ส่งเสริมให้คนเมืองหันใช้บริการรถสาธารณะเพิ่มมากขึ้น ลดปริมาณความหนาแน่นของรถยนต์บนท้องถนน

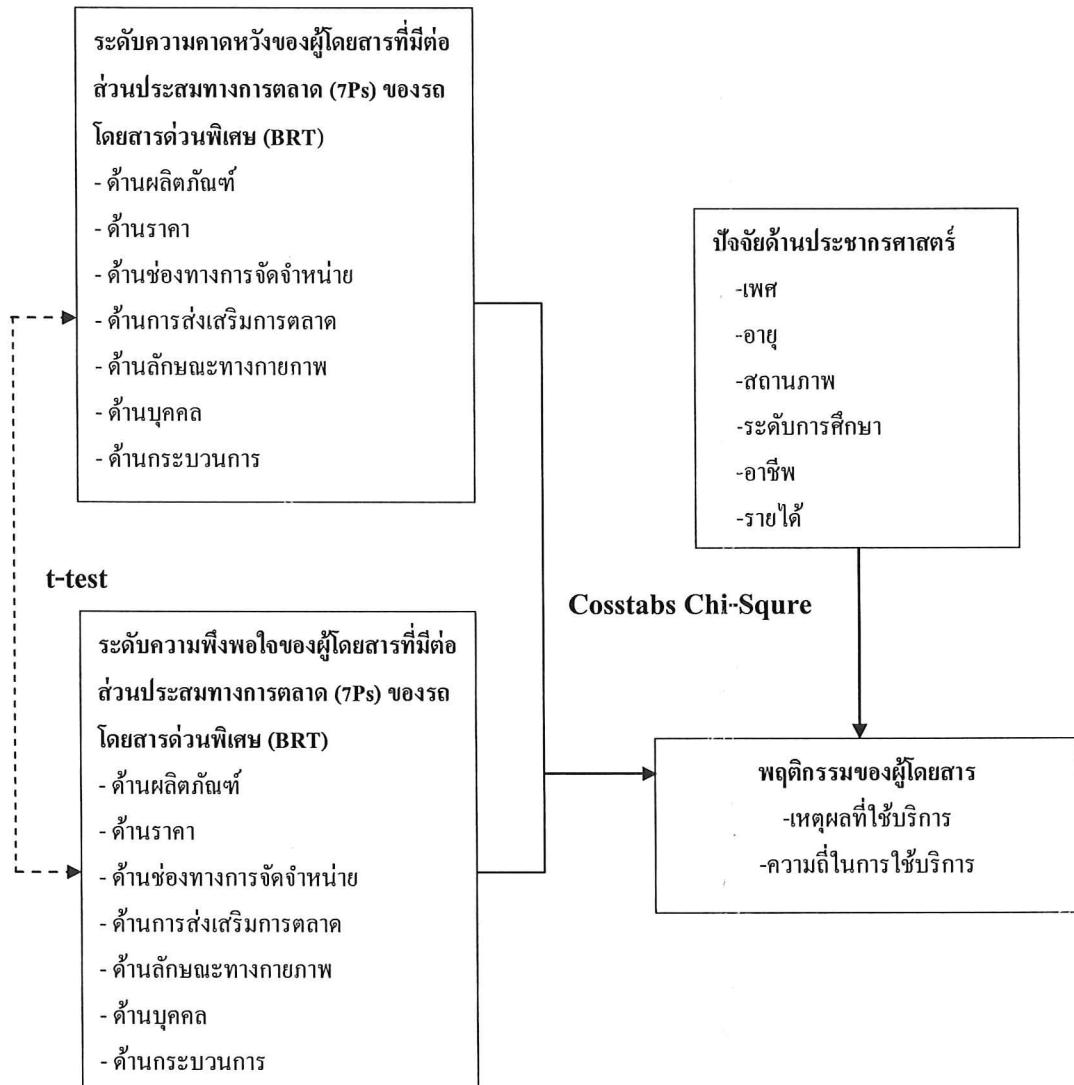
จากปรากฏการณ์ดังกล่าว ผู้วิจัยจึงสนใจที่จะศึกษาเกี่ยวกับความคาดหวังและความพึงพอใจของผู้โดยสารที่มีต่อการใช้บริการรถโดยสารค่วนพิเศษ (BRT) โดยความคาดหวังและความพึงพอใจจะศึกษาตามปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการ (7P's) ประกอบด้วย ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านสถานที่ ด้านการส่งเสริมการตลาด ด้านพนักงาน และด้านกระบวนการ โดยผลการวิจัยจะทำให้หน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับรถโดยสารค่วนพิเศษ (BRT) ได้ทราบความต้องการหรือความคาดหวังของผู้ใช้บริการ ที่จะนำไปสู่การปรับปรุงสร้างคุณภาพการบริการที่ดีให้ได้มากที่สุด ตลอดจนการแก้ไข และพัฒนาบริการให้ดียิ่งขึ้น ทั้งนี้เพื่อให้ผู้ใช้บริการหรือลูกค้าเกิดความพึงพอใจสูงสุด

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

1. เพื่อศึกษาข้อมูลทั่วไปของผู้โดยสารที่ใช้บริการรถโดยสารค่วนพิเศษ (BRT)
2. เพื่อเปรียบเทียบความคาดหวังและความพึงพอใจของผู้โดยสารที่มีต่อการใช้บริการรถโดยสารค่วนพิเศษ (BRT)
3. ศึกษาปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ราคา สถานที่ การส่งเสริมการตลาด บุคลากร และกระบวนการ ที่มีผลต่อพฤติกรรมการใช้บริการรถโดยสารค่วนพิเศษ (BRT)

กรอบแนวคิดในการวิจัย

ในการศึกษาครั้งนี้ เป็นการศึกษา ปัจจัยเชิงสาเหตุที่มีอิทธิพลเชิงสาเหตุต่อพฤติกรรมความต้องการใช้บริการรถโดยสารค่วนพิเศษ (BRT) มีกรอบแนวคิดในการวิจัยสามารถแสดงถึงความสัมพันธ์ระหว่างตัวแปรเชิงสาเหตุกับตัวแปรเชิงผลลัพธ์ได้ดังนี้



สมนตฐานการวิจัย

ปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการ (7P's) ได้แก่ ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านสถานที่ ด้านส่งเสริมการตลาด ด้านลักษณะทางกายภาพ ด้านกระบวนการ ที่มีอิทธิพลเชิงสาเหตุต่อพฤติกรรมความต้องการใช้บริการโดยสารคู่ขนานพิเศษ (BRT) ดังนี้

H_{a0} : การประเมินส่วนประสมทางการตลาด (7P's) มีคะแนนความพึงพอใจต่ำกว่าคะแนนความคาดหวัง

H_{a1} : การประเมินส่วนประสมทางการตลาด (7P's) มีคะแนนความพึงพอใจสูงกว่าคะแนนความคาดหวัง

H_{b0} : ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดไม่มีอิทธิพลต่อพฤติกรรมของผู้โดยสารที่ใช้บริการรถ

โดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) ในด้านเหตุผลการเลือกใช้ และความต้องการใช้บริการ

H_{b1} : ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดมีอิทธิพลการใช้บริการรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) ในด้านเหตุผลการเลือกใช้ และความต้องการใช้บริการ

วิธีดำเนินงานวิจัย

ในการวิจัยในเรื่องปัจจัยเชิงสาเหตุที่มีผลต่ออิทธิพลพฤติกรรมความคาดหวังและความพึงพอใจที่มีต่อการใช้บริการรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) โดยมีสาระสำคัญถึงวิธีดำเนินการวิจัยอย่างเป็นขั้นตอน เพื่อให้ได้มาซึ่งข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่าง และจะนำไปวิเคราะห์ด้วยวิธีทางสถิติต่อไป ในการวิจัยครั้งนี้ ผู้วิจัยได้ดำเนินการวิจัยตามขั้นตอน ดังนี้คือ

- 1) การกำหนดประชากรและการเลือกกลุ่มตัวอย่าง
- 2) การสร้างเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย 3) การวิเคราะห์ข้อมูล

1) การกำหนดประชากรและกลุ่มตัวอย่าง

1.1) ประชากรที่ใช้ในการวิจัย ได้แก่ ผู้โดยสารที่ใช้บริการรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) 1.2) กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัย ได้แก่ ผู้โดยสารที่ใช้บริการรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) โดยกำหนดขนาดของกลุ่มตัวอย่างแบบไม่ทราบค่าประชากร คัดเลือกแบบ随即抽样 (Simple Random Sampling) จำนวน 400 คน ระดับนัยสำคัญทางสถิติ .05 แต่เนื่องจากไม่ทราบจำนวนผู้โดยสารรถค่าวันพิเศษ (BRT) จึงกำหนดขนาดของกลุ่มตัวอย่างโดยใช้สูตรการหาค่ากลุ่มตัวอย่างกรณีไม่ทราบจำนวนประชากร ดังนี้

$$n = \frac{Z^2}{4e^2}$$

n หมายถึง จำนวนกลุ่มตัวอย่าง

e หมายถึง ค่าเบอร์เท่านั้นความคลาดเคลื่อนจากการสุ่มตัวอย่าง

Z หมายถึง ค่าระดับความเชื่อมั่นที่กำหนดไว้ ค่าระดับความเชื่อมั่นเท่ากับ 95% หรือระดับนัยสำคัญ .05 มีค่า Z = 1.96

การศึกษาครั้งนี้ได้กำหนดระดับความเชื่อมั่นที่ 95% นั้นคือ ยอมให้เกิดความคลาดเคลื่อนในการเลือกตัวอย่างได้ 5% (0.05) ดังนั้น จึงแทนค่าขนาดตัวอย่างได้ ดังนี้

$$n = \frac{(1.96)^2}{4(0.05)^2} = 384.16 \text{ หรือ } 385 \text{ ตัวอย่าง}$$

โดยเพื่อการสัญเสียงแบบสอบถาม 15 ตัวอย่าง ดังนั้นขนาดตัวอย่างสำหรับการวิจัยครั้งนี้ กับ 400 ตัวอย่าง

2) เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย

2.1) เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูล เป็นแบบสอบถามความคิดเห็นของผู้โดยสารที่ใช้บริการรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) ที่มีต่อปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด (7P's) แบ่งออกเป็น 3 ส่วน ได้แก่

ส่วนที่ 1 เป็นแบบสอบถามเกี่ยวกับข้อมูลส่วนตัวของผู้โดยสารที่ใช้บริการรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) ได้แก่ เพศ อายุ สถานภาพ ระดับการศึกษา อริชพหลัก รายได้เฉลี่ยต่อเดือน

ส่วนที่ 2 เป็นแบบสอบถามที่เกี่ยวกับพฤติกรรมการใช้บริการรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT)

ส่วนที่ 3 เป็นคำถามเกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการของกลุ่มตัวอย่างที่มีต่อรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) ในด้านต่าง ๆ ลักษณะแบบสอบถามเป็นแบบมาตราส่วน (Likert Scale) ซึ่งแต่ละคำถามมีคำตอบให้เลือกตามระดับความสำคัญ 5 ระดับ โดยที่ 1 หมายถึง ระดับความคิดเห็นน้อยที่สุดหรือต้องปรับปรุงแก้ไข 2 หมายถึง ระดับความคิดเห็นน้อยหรือต่ำกว่ามาตราฐาน 3

หมายถึง ระดับความคิดเห็นปานกลางหรือพอใช้ 4
หมายถึง ระดับความคิดเห็นมากหรือดี และ 5
หมายถึง ระดับความคิดเห็นมากที่สุดหรือดีมาก
สำหรับการทดสอบความเชื่อมั่นของแบบ
สอบถาม ผู้วิจัยใช้การทดสอบ Cronbach Alpha ได้

ค่าความเชื่อมั่น 0.832 จึงถือว่าแบบสอบถามมีค่า
ความเชื่อมั่นสูง (กัญญา วนิชย์บัญชา, 2548)

3) การวิเคราะห์ข้อมูล

3.1 การวิเคราะห์ข้อมูลส่วนตัวและพฤติกรรม
การใช้บริการรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) โดยใช้
สถิติพรรณนา (Descriptive Statistics)

เพศ	จำนวน(ราย)	ร้อยละ
ชาย	150	37.5
หญิง	250	62.5
รวม	400	100.0

3.2 การวิเคราะห์ปัจจัยส่วนประสมทาง
การตลาดที่มีอิทธิพลต่อพฤติกรรมการใช้บริการรถ
โดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) โดยใช้สถิติอ้างอิง

(Inferential Statistics) คือ สถิติ Pearson Chi-Square
ด้วยวิธี Crosstab

สถานภาพ	จำนวน(ราย)	ร้อยละ
โสด	325	81.3
สมรส	75	18.8
รวม	400	100.0

3.3 การประเมินปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อคะแนนความคาดหวังและความพึงพอใจ
โดยใช้การวิเคราะห์ข้อมูลด้วยสถิติที่คู่ (*t-test*)

ระดับการทึกรยา	จำนวน(ราย)	ร้อยละ
น้อยมากตอนปลาย/ป่าว.	50	12.5
อนุปริญญา/ป่าว.	75	18.8
ปริญญาตรี	275	68.8
รวม	400	100.0

อาชีพ	จำนวน(ราย)	ร้อยละ
พนักงานเอกสาร	100	25.0
ข้าราชการ/พนักงานรัฐวิสาหกิจ	25	6.3
ธุรกิจส่วนตัว	25	6.3
นักเรียน/นักศึกษา	250	62.5
รวม	400	100.0

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1. ผลการวิจัยทำให้ทราบถึงความคาดหวังและความพึงพอใจของผู้โดยสาร ที่มีต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการรถโดยสารคุณภาพดี (BRT) ตลอดจนปัญหาต่างๆ ของผู้โดยสารและองค์กร รวมทั้งสามารถนำไปใช้เป็นข้อมูลอ้างอิง สำหรับผู้ที่ต้องการจะศึกษาวิจัยในเรื่องที่เกี่ยวข้องต่อไป
2. จากผลการวิจัยครั้งนี้ สามารถนำข้อมูลที่ได้มาใช้เป็นแนวทางประกอบการตัดสินใจในการเลือกใช้บริการรถโดยสารคุณภาพดี (BRT) เพื่อเป็นประโยชน์ต่อตัวผู้โดยสาร อีกทั้งยังช่วยในการเกิด

ความตระหนักรถึงปัญหาเพื่อหาแนวทางในการพัฒนาแก้ไขต่อไป

ผลการวิจัย

- 1) กลุ่มตัวอย่างกินครึ่งเป็นเพศหญิง (ร้อยละ 62.5) อายุ 21-30 ปี (ร้อยละ 50.0) สถานภาพโสด (ร้อยละ 81.3) ระดับการศึกษาปริญญาตรี (ร้อยละ 68.8) อาชีพนักเรียน/นักศึกษา (ร้อยละ 62.5) รายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-15,000 บาท (ร้อยละ 31.3)

ตารางที่ 1 ความถี่และร้อยละข้อมูลรายละเอียดทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

อายุ	จำนวน(ราย)	ร้อยละ
16-20 ปี	150	37.5
21-30 ปี	200	50.0
31-40 ปี	50	12.5
รวม	400	100.0

รายได้	จำนวน(ราย)	ร้อยละ
5,001-10,000 บาท	125	31.3
10,001-15,000 บาท	125	31.3
20,001-25,000 บาท	100	25.0
25,000 บาทขึ้นไป	50	12.5
รวม	400	100.0

2) พฤติกรรมของผู้โดยสารในการเลือกใช้บริการรถโดยสารคุณภาพดี (BRT) พบว่า เกือบทั้งหมดเดินทางเพื่อไปสถานที่ศึกษา (ร้อยละ 56.3) ใช้บริการในช่วงเวลา 08:01-10:00 น. (ร้อยละ 31.5) ใช้บริการในวันจันทร์-วันศุกร์ (ร้อยละ 87.5) ใช้บริการเนื่องจากค่าโดยสารไม่แพง (ร้อยละ 100) โดยใช้บริการสถานีราชพฤกษ์เป็นประจำ (ร้อยละ 44.0) ใช้บริการ 5-6 ครั้งต่อสัปดาห์ (ร้อยละ 81.3) หากไม่ได้ใช้บริการรถโดยสารคุณภาพดี (BRT) ผู้โดยสารจะใช้รถไฟฟ้า (BTS) แทน (ร้อยละ 43.8)

3) ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่สัมพันธ์กับความคาดหวังและความพึงพอใจของผู้โดยสารในการใช้บริการรถโดยสารคุณภาพดี (BRT) ความคาดหวังด้านผลิตภัณฑ์ (Mean = 3.34, SD = 0.50)

ความพึงพอใจด้านผลิตภัณฑ์ (Mean = 3.78, SD = 0.45) ความคาดหวังด้านราคา (Mean = 4.10, SD = 0.22) ความพึงพอใจด้านสถานที่ (Mean = 4.37, SD = 0.38) ความคาดหวังด้านสถานที่ (Mean = 3.35, SD = 0.36) ความพึงพอใจด้านสถานที่ (Mean = 3.64, SD = 0.43) ความคาดหวังด้านส่วนเสริมการตลาด (Mean = 3.68, SD = 0.39) ความพึงพอใจด้านส่วนเสริมการตลาด (Mean = 3.96, SD = 0.37) ความคาดหวังด้านบุคลากร (Mean = 3.56, SD = 0.30) ความพึงพอใจด้านบุคลากร (Mean = 3.85, SD = 0.40) ความคาดหวังด้านกระบวนการ (Mean = 3.61, SD = 0.33) ความพึงพอใจด้านกระบวนการ (Mean = 3.73, SD = 0.31) รายละเอียดแสดงดังตารางที่ 2

ตารางที่ 2 ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่สัมพันธ์กับความคาดหวังและความพึงพอใจของผู้โดยสารรถคุณภาพดี (BRT)

ปัจจัยส่วนประสม ทางการตลาด	ความคาดหวัง			ความพึงพอใจ		
	Mean	SD	ระดับ	Mean	SD	ระดับ
ด้านผลิตภัณฑ์	3.34	0.50	ปานกลาง	3.78	0.45	มาก
ด้านราคา	4.10	0.22	มาก	4.37	0.38	มาก
ด้านสถานที่	3.35	0.36	ปานกลาง	3.64	0.43	มาก
ด้านส่วนเสริมการตลาด	3.68	0.39	มาก	3.96	0.37	มาก
ด้านบุคลากร	3.56	0.30	มาก	3.85	0.40	มาก
ด้านกระบวนการ	3.61	0.33	มาก	3.73	0.31	มาก
ค่าเฉลี่ยรวม	3.60	0.35	มาก	3.88	0.39	มาก

ผลการวิเคราะห์การทดสอบสมมติฐาน

1) ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ด้านผลิตภัณฑ์ มีอิทธิพลต่อความคาดหวังและความพึงพอใจในการเลือกใช้บริการ โดยมี Pearson Chi-Square เท่ากับ 648.214 และ 408.929 ตามลำดับ ด้านความถี่ในการใช้บริการ ไม่ส่งผลต่อการเลือกใช้

บริการ ซึ่งมีค่า Pearson Chi-Square เท่ากับ 6.754

และ 4.214 ตามลำดับ

2) ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ด้านราคา มีอิทธิพลต่อความคาดหวังและความพึงพอใจในการเลือกใช้บริการ โดยมี Pearson Chi-Square เท่ากับ 150.00 และ 262.500 ตามลำดับ ด้านความถี่

ในการใช้บริการ ไม่ส่งผลต่อการเลือกใช้บริการ ซึ่งมีค่า Pearson Chi-Square เท่ากับ 6.626 และ 6.842 ตามลำดับ

3) ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ด้านสถานที่ มีอิทธิพลต่อความคาดหวังและความพึงพอใจในการเลือกใช้บริการ โดยมี Pearson Chi-Square เท่ากับ 225.00 และ 221.429 ตามลำดับ ด้านความถี่ในการใช้บริการ ไม่ส่งผลต่อการเลือกใช้บริการ ซึ่งมีค่า Pearson Chi-Square เท่ากับ 4.220 และ 7.553 ตามลำดับ

4) ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ด้านส่งเสริมการตลาด มีอิทธิพลต่อความคาดหวังและความพึงพอใจในการเลือกใช้บริการ โดยมี Pearson Chi-Square เท่ากับ 205.357 และ 246.429 ตามลำดับ ด้านความถี่ในการใช้บริการ ไม่ส่งผลต่อการเลือกใช้บริการ ซึ่งมีค่า Pearson Chi-Square เท่ากับ 3.583 และ 6.533 ตามลำดับ

5) ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ด้านบุคลากร มีอิทธิพลต่อความคาดหวังและความพึงพอใจในการเลือกใช้บริการ โดยมี Pearson Chi-

Square เท่ากับ 278.827 และ 171.729 ตามลำดับ ด้านความถี่ในการใช้บริการ ไม่ส่งผลต่อการเลือกใช้บริการ ซึ่งมีค่า Pearson Chi-Square เท่ากับ 7.182 และ 5.248

6) ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ด้านกระบวนการ มีอิทธิพลต่อความคาดหวังในการเลือกใช้บริการ โดยมี Pearson Chi-Square เท่ากับ 719.643 และ 301.190 ตามลำดับ ด้านความถี่ในการใช้บริการ ไม่ส่งผลต่อการเลือกใช้บริการ ซึ่งมีค่า Pearson Chi-Square เท่ากับ 8.900 และ 7.431 ตามลำดับ รายละเอียดดังตารางที่ 3 และ 4

การทดสอบสมมติฐาน

ผลการวิเคราะห์ข้อมูลด้วยสถิติทีคู่ (t-test) พบว่า คะแนนความพึงพอใจ ($M=3.8941$, $SD=0.23373$) สูงกว่าคะแนนความคาดหวัง ($M=3.6111$, $SD=0.25576$) อย่างมีนัยสำคัญ ($t=23.686$, $p < .001$) ดังตาราง

ระดับคะแนน	Mean	SD	t	Sig
ความพึงพอใจ	3.8941	0.23373	23.686	.000
ความคาดหวัง	3.6111	0.25576		

ตารางที่ 3 การทดสอบสมมติฐาน (ความคาดหวัง)

ส่วนประเมินทางการตลาด	ความคาดหวังของผู้โดยสารในการเลือกใช้บริการรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT)	
	ด้านเหตุผลในการเลือกใช้บริการ	ด้านความถี่ในการใช้บริการ
ด้านผลิตภัณฑ์	Chi-Square = 648.214 Sig = .000	Chi-Square = 6.754 Sig = .964
ด้านราคา	Chi-Square = 150.00 Sig = .000	Chi-Square = 6.626 Sig = .676
ด้านสถานที่	Chi-Square = 225.00 Sig = .000	Chi-Square = 4.220 Sig = .896
ด้านส่งเสริมการตลาด	Chi-Square = 205.357 Sig = .000	Chi-Square = 3.583 Sig = .733
ด้านบุคลากร	Chi-Square = 278.827 Sig = .000	Chi-Square = 7.182 Sig = .618
ด้านกระบวนการ	Chi-Square = 719.643 Sig = .000	Chi-Square = 8.900 Sig = .883

ตารางที่ 4 การทดสอบสมมติฐาน (ความพึงพอใจ)

ส่วนประเมินทางการตลาด	ความพึงพอใจของผู้โดยสารในการเลือกใช้บริการรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT)	
	ด้านเหตุผลในการเลือกใช้บริการ	ด้านความถี่ในการใช้บริการ
ด้านผลิตภัณฑ์	Chi-Square = 408.929 Sig = .000	Chi-Square = 4.214 Sig = .979
ด้านราคา	Chi-Square = 262.500 Sig = .000	Chi-Square = 6.842 Sig = .869
ด้านสถานที่	Chi-Square = 221.429 Sig = .000	Chi-Square = 7.553 Sig = .819
ด้านส่งเสริมการตลาด	Chi-Square = 246.429 Sig = .000	Chi-Square = 6.533 Sig = .686
ด้านบุคลากร	Chi-Square = 171.429 Sig = .000	Chi-Square = 5.248 Sig = .949
ด้านกระบวนการ	Chi-Square = 301.190 Sig = .000	Chi-Square = 7.431 Sig = .828

จากการผลการวิเคราะห์ตารางที่ 4 และ 5 แสดงให้เห็นว่าปัจจัยส่วนผสมทางการตลาด ด้าน พลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านสถานที่ ด้านส่งเสริม การตลาด ด้านบุคลากร และด้านกระบวนการ มี ความสัมพันธ์ต่อความคาดหวังและความพึงพอใจ ของผู้โดยสารในการเลือกใช้บริการรถโดยสารคุณภาพดี (BRT)

สรุปผลการวิจัยและอภิปรายผล

1. จากการศึกษาข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม พบว่า เกินครึ่งเป็นเพศหญิงมีอายุระหว่าง 21-30 ปี มีสถานภาพโสด ระดับการศึกษา ปริญญาตรี ประกอบอาชีพนักเรียน/นักศึกษา มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-15,000 บาท

2. จากการศึกษาการประเมินความคาดหวัง และความพึงพอใจของผู้โดยสารที่เลือกใช้บริการรถโดยสารคุณภาพดี (BRT) พบว่า ผู้โดยสารส่วนใหญ่มีความพึงพอใจโดยรวมอยู่ในระดับคะแนนความพึงพอใจ ($M=3.8941$, $SD=0.23373$) ซึ่งสูงกว่า คะแนนความคาดหวัง ($M=3.6111$, $SD=0.25576$) และจากการศึกษาพฤติกรรมของผู้โดยสารในการเลือกใช้บริการรถโดยสารคุณภาพดี (BRT) พบว่า โดยส่วนใหญ่เดินทางเพื่อไปสถานที่การศึกษา ใช้บริการในช่วงเวลา 08:01-10:00 น. ใช้บริการในวัน จันทร์ - วันศุกร์ ใช้บริการเนื่องจากค่าโดยสารไม่แพง โดยใช้บริการสถานีราชพฤกษ์เป็นประจำ ใช้บริการ 5-6 ครั้งต่อสัปดาห์ หากไม่ได้ใช้บริการรถโดยสารคุณภาพดี (BRT) ผู้โดยสารจะใช้รถไฟฟ้า (BTS) แทน

3. จากการศึกษาระดับความคาดหวังและความพึงพอใจของผู้โดยสารที่ใช้บริการรถโดยสารคุณภาพดี (BRT) ที่มีต่อปัจจัยส่วนผสมทางการตลาด 7Ps พบว่า ปัจจัยส่วนผสมทางการตลาด (7Ps) ที่มีความสัมพันธ์กับระดับความคาดหวัง ในด้านราคา ด้านส่งเสริมการตลาด ด้านส่งเสริมการตลาด ด้านบุคลากร ด้านกระบวนการ อยู่ในระดับมาก ทั้งนี้

หากพิจารณาแต่ละด้านในรายชื่อพบว่า ในด้านราคา หัวข้อราคาในการเดินต่อเที่ยว อยู่ในระดับมาก ในด้านส่งเสริมการตลาด หัวข้อยกเว้นค่าโดยสาร สำหรับนักเรียนในเครื่องแบบ บุคลากรทุพพลภาพ และกิจกรรมทางการศึกษา อยู่ในระดับมาก ในด้านบุคลากร หัวข้อความสุภาพของเจ้าหน้าที่ อยู่ในระดับมาก ในด้านกระบวนการ หัวข้อของทางเดินรถพิเศษ อยู่ในระดับมาก ปัจจัยส่วนผสมทางการตลาด (7Ps) ที่มีความสัมพันธ์กับระดับความพึงพอใจ พบว่า อยู่ในระดับมาก ทั้งนี้หากพิจารณาแต่ละด้านในรายชื่อ พบว่า ในด้าน พลิตภัณฑ์ หัวข้ออุปกรณ์และเทคโนโลยีมีความทันสมัย อยู่ในระดับมาก ในด้าน ราคา หัวข้อความคุ้มค่าต่อเวลาและค่าใช้จ่ายในการ บริการ อยู่ในระดับมาก ในด้านสถานที่ หัวข้อ สภาพแวดล้อมของสถานี อยู่ในระดับมาก ในด้าน ส่งเสริมการตลาด หัวข้อยกเว้นค่าโดยสารสำหรับ นักเรียนในเครื่องแบบ บุคลากรทุพพลภาพ และกิจ กรรมทางการศึกษา อยู่ในระดับมาก ในด้านบุคลากร หัว ข้อความสุภาพของเจ้าหน้าที่ อยู่ในระดับมาก ใน ด้านกระบวนการ ระบบอำนวยความสะดวก ความสะดวกในการ เปลี่ยนแปลงรูปแบบการเดินทาง อยู่ในระดับมาก

4. จากการทดสอบสมมติฐานของการวิจัย พบว่า

1. ปัจจัยส่วนผสมทางการตลาด (7Ps) ด้าน พลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านสถานที่ ด้านการส่งเสริม การขาย ด้านบุคลากร และด้านกระบวนการ มี อิทธิพลเชิงสาเหตุต่อ พฤติกรรมการเลือกใช้บริการ รถโดยสารคุณภาพดี (BRT) ในด้านเหตุผลในการ เลือกใช้บริการ ผลจากการวิจัยพบว่า ความคุ้มค่าต่อ เวลาและค่าใช้จ่ายในการบริการ เป็นสาเหตุหลักที่ ทำให้ผู้โดยสารเลือกใช้บริการรถโดยสารคุณภาพดี (BRT) สอดคล้องกับทฤษฎีของ ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ (2546) กล่าวว่า ราคา หมายถึง คุณค่า พลิตภัณฑ์นั้นรูปด้วยเงิน ราคาเป็นต้นทุนของลูกค้า ผู้บริโภคจะเบริกน์ที่ยืนยัน คุณค่าสูงกว่าราคา ก็จะ ตัดสินใจซื้อ ดังนั้น ผู้กำหนดกลยุทธ์ด้านราคาต้อง

คำนึงถึง (1) คุณค่าที่รับรู้ในสายตาของลูกค้า ซึ่งต้องพิจารณาว่าการยอมรับของลูกค้าในคุณค่าของผลิตภัณฑ์ว่าสูงกว่าราคากลางที่นั้น (2) ต้นทุนสินค้าและค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้อง (3) การแบ่งขั้น (4) ปัจจัยอื่น ๆ โดยนำมาใช้ในบริการขนส่งรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) นั้นจะเป็นตัวอย่างที่สามารถแสดงออกได้อย่างชัดเจน เนื่องจากรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) สามารถอ่านความสะดวกให้กับผู้โดยสารในการเดินทางไปยังสถานที่ต่าง ๆ มีช่องทางพิเศษทำให้รวดเร็วในการเดินทาง ค่าโดยสารที่ราคาที่เหมาะสมคุ้มค่าสำหรับการเดินทาง แต่ละเที่ยว การเดินทางโดยใช้รถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) สามารถตอบสนองความต้องการของผู้โดยสารได้อย่างดีเยี่ยม ทั้งสะดวกรวดเร็วและมีค่าใช้จ่ายต่ำกว่ารถโดยสารประจำทาง

2. ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด (7Ps) ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านสถานที่ ด้านการส่งเสริมการขาย ด้านบุคลากร และด้านกระบวนการ มีอธิพิสัยทางเศรษฐกิจ พฤติกรรมการเลือกใช้บริการรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) ในด้านความต้องการใช้บริการ เนื่องจากความต้องกับส่วนประสมทางการตลาดนั้นมีความสัมพันธ์กันในด้านของกระบวนการ เนื่องจากกระบวนการส่งผลในเรื่องของความต้องที่ว่า ลักษณะของผู้โดยสารจะมีความต้องการในการให้บริการที่รวดเร็ว ไม่ซับซ้อน ผู้โดยสารสามารถเข้าถึงการบริการได้ง่าย จะส่งผลให้ผู้โดยสารมีความต้องการใช้บริการรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) เพิ่มขึ้นสอดคล้องกับทุกยุคของศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ (2546) กล่าวว่า กระบวนการให้บริการ (Process) เป็นขั้นตอนในการให้บริการเพื่อส่งมอบคุณภาพในการให้บริการ กับลูกค้าได้รวดเร็วและประหยัดเวลา จึงพิจารณาใน 2 ด้าน คือ ความซับซ้อน (Complexity) และความหลากหลาย (Divergence) ในด้านของความซับซ้อน ต้องพิจารณาถึงขั้นตอนและความต้องเนื้องของงานในกระบวนการ เช่น ความสะดวกรวดเร็ว ความถูกต้อง เป็นต้น ส่วนในด้านความหลากหลาย ต้องพิจารณาถึงความเป็นอิสระ ความยืดหยุ่น

ความสามารถที่จะเปลี่ยนแปลงขั้นตอนหรือลำดับการทำงานได้ดังนี้ในการตัดสินใจเลือกใช้บริการขนส่งสาธารณะของผู้โดยสาร กระบวนการในการให้บริการจึงเป็นสิ่งสำคัญ

ข้อเสนอแนะในการทำวิจัย

จากผลการวิจัย ผู้วิจัยมีข้อเสนอแนะในการนำผลการวิจัยไปใช้ในด้านต่าง ๆ ดังนี้

1. ด้านผลิตภัณฑ์ ควรมีการเน้นข้อดีของตัวรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) ที่สามารถจูงผู้โดยสารได้จำนวนมาก มีอุปกรณ์เทคโนโลยีภายในตัวรถที่ทันสมัย ใช้เชื้อเพลิงธรรมชาติ เพื่อคงคุณค่าให้ผู้บริโภคเข้ามายังรถสาธารณะมากยิ่งขึ้น

2. ด้านราคา จากผลการศึกษาพบว่า ผู้โดยสารส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในระดับมาก ทั้งนี้พบว่า ราคาในการเดินทางต่อเที่ยวมีความเหมาะสมและคุ้มค่าต่อเวลาที่เสียไป เมื่อเทียบกับการโดยสารด้วยวิธีอื่น ทำให้ผู้โดยสารที่ใช้บริการรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) รู้สึกคุ้มค่าในการเดินทาง

3. ด้านสถานที่ ควรสร้างสภาพแวดล้อมบริเวณสถานีให้แผ่นป้ายด้านหลังที่นั่งรถไม่ควรปล่อยให้ว่างเปล่า ควรเพิ่มสิ่งที่น่าสนใจ เช่น ป้ายไว้尼ลเกี้ยวกับรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) หรือทำเป็นอรรถประชาสัมพันธ์เรื่องต่าง ๆ เพื่อกระตุ้นความจำของผู้โดยสาร

4. ด้านการส่งเสริมการตลาด ควรมีการส่งเสริมการตลาดที่ชัดเจนมากกว่านี้ เช่น มีการโฆษณา ประชาสัมพันธ์ให้เป็นที่รู้จักกับผู้ใช้บริการมากขึ้น ทราบถึงข้อดีของรถโดยสารด่วนพิเศษ (BRT) และควรเพิ่มช่องทางการติดต่อกับผู้โดยสาร เพื่อรับฟังข้อเสนอแนะต่าง ๆ เพื่อนำมาปรับปรุงแก้ไข

5. ด้านบุคลากร จากผลการศึกษาพบว่า ผู้โดยสารส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในระดับมาก ทั้งนี้พบว่า พนักงานมีความสุภาพแต่งกายเรียบร้อย บริการด้วยรอยยิ้ม เจ้าหน้าที่รักษาความปลอดภัยมีการคุ้มครองส่องผู้โดยสารขณะรอรถ อำนวยความสะดวก

สังคมแก่ผู้โดยสารเป็นอย่างดี อีกทั้งมารยาทในการขับรถของพนักงานขับรถอยู่ในเกณฑ์ดีมาก มีน้ำใจบนท้องถนน และมีความเชี่ยวชาญ

6. ด้านกระบวนการ จากผลการศึกษาพบว่า ผู้โดยสารส่วนใหญ่มีความพึงพอใจในระดับมาก ทั้งนี้พบว่า กระบวนการเกือบทั้งหมดของการเดินทางโดยรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) เป็นระบบอัตโนมัติ ทั้งเครื่องจานหน่ายตัวอัตโนมัติ ตลอดจนเครื่องอ่านตัวระบบบิร์ตัมผัส ทำให้กระบวนการในขั้นตอนของการจำหน่ายตัวโดยสารสะดวกและรวดเร็ว ทำให้ผู้โดยสารไม่ต้องเสียเวลาในการต่อคิวเพื่อซื้อตั๋วโดยสาร

ข้อเสนอแนะในการทำวิจัยครั้งต่อไป

1. ในการทำวิจัยครั้งถัดไปอาจมีการเปรียบเทียบความคาดหวังและความพึงพอใจในการเดือยใช้บริการyanพานะอื่น ๆ เช่น รถทัวร์ รถรับจ้างทั่วไป เพื่อนำผลที่ได้มาประเมินว่าผู้โดยสารส่วนใหญ่ เลือกใช้บริการรถสาธารณะอื่น ๆ มีความคาดหวังและพึงพอใจมากน้อยเพียงใดเมื่อเทียบกับการเดือยใช้บริการรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT)

2. ใน การวิจัยครั้งถัดไปควรทำการศึกษาปัญหาและอุปสรรคต่าง ๆ ที่ผู้โดยสารได้รับจากการใช้บริการรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) ซึ่งสามารถนำมาปรับปรุงเพื่อให้ผู้โดยสารเกิดความพึงพอใจสูงสุด และเดือยใช้บริการของรถโดยสารค่าวันพิเศษ (BRT) ต่อไป

เอกสารอ้างอิง

- กรมการขนส่งทางบก. 2557. กลุ่มสถิติการขนส่ง
กองแผนงาน. ระบบออนไลน์ [แหล่ง]. แหล่งที่มา
http://apps.dlt.go.th/statistics_web/statistics.html.
- กัญญา วนิชชัยบัญชา. 2548. การวิเคราะห์ตัวแปร
หลายตัวด้วย SPSS For Windows. พิมพ์ครั้ง
ที่ 4. กรุงเทพฯ. โรงพิมพ์ห้างหุ้นส่วนจำกัด
ซี.เค.แอนด์. เอส. ไฟฟ์สตูดิโอ.

กัญญา ยืนยง. 2558. รถติดปัญหารือรัง. [ระบบ
ออนไลน์] แหล่งที่มา <http://www.thaipost.net/>.

การเมือง. คอมมิเน็ต. 2556. ปัญหาสารพัดของ
กทม. [ระบบออนไลน์] แหล่งที่มา
<http://www.komchadluek.net/detail/20130220/152261>.

ทักษิณ บรรวน. 2554. ความคาดหวังและความพึงพอใจ
ด้านกระบวนการส่งของนักท่องเที่ยวชาว
ต่างประเทศในจังหวัดสุโขทัย. ปริญญาศึกษาศาสตร
มหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการโรงแรมและการ
ท่องเที่ยว มหาวิทยาลัยราชภัฏ。

พินวัฒน์ แซ่เจ๊ และธนรัตน์ อุรพารย์รัตน์. 2555.
ความคาดหวังและความพึงพอใจของนักศึกษา
มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศ
เพชรบูรณ์ในการเลือกใช้บริการรถโดยสาร.
จุณิพนธ์บริหารธุรกิจบัณฑิต. สาขาวิชาการ
จัดการธุรกิจทั่วไป. คณะวิทยาการจัดการ.
มหาวิทยาลัยศิลปากร.

เพชรี หาลาภ. 2538. ความคาดหวังของ
ผู้นั่งคันบัญชาและดับก๊าซที่มีบทบาทต่อการ
ปฏิบัติงานของผู้นั่งคันบัญชาและดับล่างใน
โรงงานอุตสาหกรรมผลิตภัณฑ์พลาสติก.
วิทยานิพนธ์ปริญญาโท. มหาวิทยาลัย
เกษตรศาสตร์.

ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ. 2540. พฤติกรรม
ผู้บริโภค. กรุงเทพฯ. ธีระพิล์มและไชเท็กซ์.

ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ. 2546. การบริหาร

ตลาดยุคใหม่. กรุงเทพ. บริษัทธารมสาร จำกัด.
ดำเนินการจราจรและขนส่งกรุงเทพมหานคร. 2553.
คู่มือโดยสาร BRT สะดวกตลอดสาย สาย
ตลอดทาง. [ระบบออนไลน์] แหล่งที่มา
www.bangkokbrt.com.

Kotler P. 1997. *Marketing management analysis,
planning, implementation and control 9th ed.*
Englewood Cliffs. NJ: Prentice-Hall.